

Rapport sur les migrations

« *Migrations internationales – une option de sortie par défaut ?* »

Rapport confidentiel dans le cadre du programme *RuralStruct*

Présenté par l'atelier international « Banque Mondiale » de Sciences-Po
2006/2007

Sous la direction de M. Jean-Jacques GABAS et M. Jean COUSSY

16 février 2007

Dominique-Stéphane BARRO, Thomas BENNINGER, Issa BITANG A TIATI,
Simone GRUHL, Olga KOUKOU, Andreea-Cristina MIHAI

Executive Summary

State, societies, economies and cultures are increasingly integrated and interdependent. The global economy is expanding, but the impact of this process has been uneven. These global changes have had profound consequences for the social structures, agricultural patterns, and rural dynamics in many developing countries, especially low income countries. Based on the hypothesis that the restructuring of the global food system and the confrontation between different types of agriculture imply an increasing segmentation in agriculture and lead to new rural household configurations, this report has undertaken a comprehensive examination of the way international migration originates and affects the agriculture and rural sector development in seven developing countries - Kenya, Madagascar, Mali, Morocco, Mexico, Nicaragua, and Senegal.

Our objective is to find whether the poor and often marginalized rural farmers in the above mentioned countries have an alternative way of improving their social and economic conditions, especially when agriculture weighs so heavily on their livelihoods and when "exit options" are limited. It is in this perspective that this report, through an examination of the current literature on the subject and on country studies, analyses the impacts that international migration and remittances have on the transition of poor farmers from agriculture to other sectors of activities. The underlying question is whether migration and remittances are viable and sustainable exit options for poor rural farmers in the long run.

The report analyses the potential contribution of migration and remittances as powerful ways to overcome the existing obstacles of diversifying national economies. It includes a detailed description of remittances flows, the different channels of immigration and the diversity and complexity of migrant networks. Particular attention is paid to South-South migration and the growing amount of remittances in direction to low incomes countries in recent years. More detailed regional analyses examine migration and remittances flows within Central America, North Africa, and Sub-Saharan Africa and from others regions.

In this report, migration is understood as being the flows of people who move permanently or temporary in order to live and work in a country other than their country of origin. It is a fact that the scale and scope of international migration has increased, and migrants are found in every part of the globe. Our findings reveal that not all countries stud-

ied in this program are able to use international migration as an exit option. We found that the increasing disparities between population growth, job creation, and the decreasing role played by agriculture in many of the countries studied are factors that incited poor people to migrate. Contrary to popular perception that attributes South-North migration to common language and history between the sending and the receiving countries, we found that geographical nearness is the main determinant of international migration to the North. There is a diversification of the destinations and with the exception of Moroccan migrants in Europe and Mexicans in the United States of America, we found out that nearly half, and if not more, of migrants from the South are in the South. We also found out that so far international migration has not managed to kick start a development specific to the rural areas and agriculture in particular in Central America and Sub-Saharan Africa countries.

In regard to remittances, our review of the literature reveals two evaluative views that draw opposite conclusions. The negative one posits that remittances increase dependency, contribute to economic and political instability and development distortion, and lead to economic decline that overshadow a temporary advantage for a fortunate few. The positive view sees remittances as an effective response to market forces, providing a transition to an otherwise unsustainable development. They improve income distribution and quality of life beyond what other development approaches could deliver. We found out that, although, the dire predictions of “pessimists” have not materialized, the converse-contribution of remittances to economic development- should not be overstated due to lack of data.

Discussions usually focus on the role of remittances at both the micro and the macro levels. Social and political implications are less often discussed. When they are alluded to, discussion is often cursory and off-handed, with an air of idle speculation. It is hard to make a case that, that despite the costs such as labor bottlenecks, economic development among most labor exporting countries lags behind what it would have been if these workers stayed home. Our findings reveal that remittances, international and internal, have not succeeded in reducing the income gap in the countries we studied, despite the fact that they are high on a per capita basis. Nor have they fomented economic transformation and development in rural regions of these countries. We also found that remittances offer only

a short-term solution to rural development. Because just as remittances can rise due to a feverish built up of manpower demand in developed countries, so too there can be a steep drop in remittances due to repatriation. However, the unanswered question, is whether the families of the regions with high rate of migration are better off with migrant remittances than without them?

Executive Summary français

Les Etats, les sociétés, les économies et les cultures sont de plus en plus intégrés et inter-dépendants. L'économie globale s'étend, cependant les avis concernant les implications de ce processus sont mitigés. Ces transformations d'ordre mondial ont eu des impacts à multiples facettes, que ce soit sur les structures sociales, les structures agricoles ou les dynamiques du monde rural dans de nombreux pays en voie de développement, les plus pauvres se faisant une caisse de résonance de ces effets. Partant de l'hypothèse, selon laquelle la restructuration globale du secteur agroalimentaire, ainsi que la confrontation de divers types d'agriculture au niveau mondial, contribue à une segmentation croissante du secteur agricole et plus généralement à la reconfiguration des ménages ruraux, ce rapport vise à donner un aperçu transversal des déterminants et des implications des migrations internationales sur le développement de l'agriculture et du secteur rural dans sept pays en voie de développement – le Kenya, Madagascar, le Mali, le Sénégal, le Maroc, le Nicaragua et le Mexique.

Par conséquent, notre objectif sera d'évaluer les migrations comme une alternative de sortie pour les populations agricoles marginalisées, considérant le poids de l'agriculture dans ces économies rurales comme un facteur aggravant et les autres options de sorties limitées. Dans cette perspective le rapport présente les différentes analyses issues de discussions récentes d'experts sur le sujet, ainsi qu'une application de ce cadre théorique aux pays étudiés, avec toujours à l'esprit la question de savoir si les migrations internationales constituent une option de sortie viable et durable à long terme pour la population rurale pauvre.

Ce rapport analyse le potentiel des migrations et des transferts de fonds à pallier aux obstacles existants à la diversification de l'économie nationale. Ce qui inclut une description

détaillée des schémas migratoires, des flux des transferts de fonds, la diversité et la complexité des réseaux de migrants. Une attention particulière a été accordée non seulement aux mouvements Sud-Nord, mais aussi à la migration Sud-Sud, de même qu'aux flux de fonds vers les pays à faible revenu. Des analyses plus détaillées par région visent à donner un aperçu des mouvements d'hommes et de fonds au sein de l'Amérique Centrale, de l'Afrique du Nord, de l'Afrique Subsaharienne et d'autres.

Dans ce rapport les migrations sont définies comme un ensemble de flux de personnes permanents ou temporaires motivés par la volonté de vivre et de travailler dans un autre pays que le pays d'origine. En effet les migrations internationales ont augmenté en termes de volume à la même vitesse que la population mondiale et les migrants se trouvent désormais partout sur le globe. Nos recherches montrent que tous les pays étudiés dans ce programme ne peuvent pas embrasser les migrations internationales comme une option de sortie. Entre autres facteurs incitateurs, les distensions induites par la croissance démographique, la saturation du marché du travail et la sclérose de l'agriculture, semblent être déterminantes pour les migrations de la population rurale. Contrairement à un lieu commun selon lequel les migrations Nord-Sud suivent le tracé des affinités historiques et linguistiques entre le pays récepteur et le pays d'origine, l'analyse des flux récents montre que la proximité géographique constitue le plus puissant facteur d'attraction, comme dans le cas du Mexique et du Maroc. Cependant lorsque le facteur géographique n'agit pas on observe une considérable diversification des destinations, puisque près de la moitié des échanges migratoires s'effectue dans le Sud. Enfin nous avons également pu observer que pour l'instant les migrations n'ont pas incité une dynamique de développement dans les zones rurales et agricoles, en particulier en Afrique Subsaharienne.

Concernant les transferts de fonds, notre étude de la littérature existante fait état de deux approches évaluatives aux conclusions opposées. Le point de vue pessimiste met en exergue le fait que les transferts renforcent les liens de dépendance, contribuent à l'instabilité économique et politique et créent ainsi des distorsions dans le processus de développement. A long terme les effets néfastes compensent largement les effets bénéfiques immédiats pour les quelques fortunés. L'approche plus optimiste voit les transferts comme une réponse efficace à l'imperfection des marchés et par conséquent une force d'orientation des processus de développement. Les transferts assurent ainsi une meilleure péréquation

des revenus et une qualité de vie au delà des autres moyens d'aide au développement. Nonobstant le fait que les pires prédictions des pessimistes ne se sont pas réalisées, il ne serait pas prudent de surévaluer les effets positifs, du fait de l'insuffisance des données chiffrées.

Les discussions portent généralement sur le rôle des transferts à la fois au niveau micro et macroéconomiques. Quant aux implications sociales et politiques elles sont beaucoup moins discutées. Lorsque ces thématiques sont abordées, c'est souvent avec peu d'attention. En effet il est difficile de montrer ce qu'aurait été la situation si tous les travailleurs issus de pays exportateurs de main-d'œuvre seraient restés dans leurs pays d'origine. Nos recherches ont montré cependant que les transferts internationaux et internes n'ont pas réussi à combler l'insuffisance de revenus endémique dans les pays étudiés, malgré le fait que leur niveau par tête d'habitant soit assez élevé. Ils n'ont pas non plus contribué à une transition économique et au développement dans les zones rurales. Elles n'offrent souvent qu'une solution immédiate aux difficultés économiques. Alors que leur niveau peut augmenter rapidement avec les besoins en main-d'œuvre dans les pays développés, leur niveau peut également chuter rapidement. La question qui reste pour l'instant sans réponse est de savoir si les familles dans les régions avec un fort taux d'expatriation sont mieux loties avec les transferts qu'avec les migrants.

Table de matières

I	Introduction	13
II	Discussions récentes sur la migration: approches quantitatives, historiques et théoriques	15
1.	Analyse historique et géographique des flux migratoires.....	16
1.1	Rappel sur l'état des connaissances sur la migration.....	16
1.2	Evolution historique de la migration.....	19
1.3	Les migrations dans le contexte du programme <i>RuralStruc</i>	31
2	L'état actuel du débat théorique.....	32
2.1	Les facteurs socio-économiques des migrations internationales	33
2.2	Les causalités cumulatives et la théorie des réseaux	37
2.3	Les indicateurs essentiels.....	39
3	Application des théories aux pays étudiés	42
3.1	Nicaragua	42
3.2	Mexique	45
3.3	Maroc	51
3.4	Sénégal.....	53
3.5	Mali.....	55
3.6	Kenya	60
4	Conclusion de la première partie	65
III	Envois de fonds des migrants.....	72
1	Introduction.....	72
2	Revue de la littérature sur les envois de fonds des migrants	74
2.1	Les variables influant les envois de fonds	76
2.2	Canaux de transferts des envois de fonds des migrants.....	79
2.3	Impacts des envois de fonds des migrants	81
2.4	État des lieux du débat actuel.....	82
3	Observations sur les analyses théoriques.....	86
4	Conclusion et implications pour le programme <i>RuralStruc</i>	89

5	Analyse des impacts des envois de fonds sur les pays.....	91
5.1	Maghreb – le cas du Maroc.....	92
5.2	Amérique Centrale – le cas du Mexique et du Nicaragua	94
5.3	Afrique subsaharienne – le cas du Kenya, du Mali et du Sénégal.....	101
5.4.	Conclusions & Observations.....	109
IV	Bibliographie commenté	112
V	Annexes.....	130
1.	Annexe statistique.....	130
2.	Fiches de lecture	139
2.1	De Haas - Cherishing the Goose with the Golden Eggs: Trend in Migrants Remittances from Europe to Morocco 1970-2004.....	139
2.2	Niimi & Ozden – Migration and Remittances : Causes and Linkages	142
2.3	Agarwal et al. – Do Workers’ Remittances Promote Financial Development?	145
2.4	Khachani – Migration, transfert et développement au Maroc	147
2.5	Taylor – The New Economics of Labour Migration and the Role of Remittances in the Migration Process.....	152
2.6	Withol de Wenden – Atlas des migrations	154
2.7	Katseli et al. – Effects of migration on sending countries: What do we know?	157
2.8	Ratha & Shaw – South-South Migration and Remittances.....	160
2.9	Adams – International migration, remittances and brain drain: A study of 24 labour-exporting countries	162
2.10	Massey – Understanding Mexican migration to the US	166
2.11	Lahav & Messina – The migration reader: exploring politics and policy ..	173
2.12	Lall et al. – Rural-Urban Migration in Developing Countries : A Survey of Theoretical Predictions and Empirical Findings.....	174
2.13	World Bank: Global Economic Prospects – Economic Implications of Remittances and Migration.....	181

2.14 Cohérence des politiques publiques des pays de l'OECD à l'égard des pays en développement – L'exemple des politiques migratoires et de l'aide à l'égard du Mali 188

Tables des figures

Figure 1 : Tendances des flux migratoires mondiaux et par région de développement 1960-2005.....	17
Figure 2 : Les flux migratoires contemporains.....	18
Figure 3 : Population née en Amérique Centrale vivant au Canada, 1996 et 2001	20
Figure 4 : Etats-Unis : Evolution de la population née en Amérique Centrale, 1970-2000	21
Figure 5 : Caractéristiques des migrants de l'Amérique Centrale aux Etats-Unis, 1998-2002.....	21
Figure 6 : Afrique - Flux de réfugiés des différents pays (2002).....	25
Figure 7 : Croissance de l'immigration africaine en Union Européenne entre 1985 et 1993	29
Figure 8 : Les routes africaines de l'immigration clandestine.....	30
Figure 9 : Les nouvelles filières vers l'Europe	30
Figure 10 : Théories socio-économiques de la migrations internationale	39
Figure 11 : Réfugiés nicaraguayens au Costa Rica et aux Etats-Unis, années 80	42
Figure 12 : Evolution de la population nicaraguayenne vivant de manière permanente aux pays d'Amérique, 1970-2000.....	43
Figure 13 : Nicaragua – Caractéristiques des migrants selon origine, 2001.....	44
Figure 14 : Mexique – aperçu historique des origines des migrants selon régions	46
Figure 15 : Caractéristiques sociales et démographiques choisies pour des Mexicains qui ont cherché au moins une fois dans leur vie un travail aux Etats-Unis, par année du dernier départ	47
Figure 16 : Evolution du stock des migrants en Europe occidentale, la deuxième et la troisième génération inclut.....	53
Figure 17 : Origines et destinations des migrations permanentes, 1992-93	57
Figure 18 : Distribution d'un échantillon de ménages de la région de Kayes selon le groupe ethnique et les migrations	57
Figure 19 : Géographie du groupe ethnique Soninké en Afrique de l'Ouest.....	58
Figure 20 : Stock de migrants kenyans pour quelques pays choisis (en milliers)	62
Figure 21 : Impacts attendus du réchauffement climatique au niveau mondial	70

Figure 22 : Les envois de fonds et autres capitaux en destination des PED (\$ milliard)..	72
Figure 23 : Variables macro et microéconomiques influant les envois de fonds	77
Figure 24 : Sélection de quelques articles sur les variables qui influencent les envois de fonds des migrants	77
Figure 25 : Récapitulatif des canaux de transferts de fonds privés.....	79
Figure 26 : Eventuels impacts positifs et négatifs des envois de fonds	81
Figure 27: Sélection de quelques articles sur les études empiriques sur les impacts positifs et négatifs des envois de fonds sur le développement	83
Figure 28 : Répartition des transferts de fonds au Maroc par pays	92
Figure 29 : Evolution des transferts en devises des Marocains à l'étranger (en Millions de Dirhams)	93
Figure 30 : Comparaison des transferts de revenus des migrants avec certains agrégats en 2001.....	93
Figure 31 : Répartition des investissements des migrants réalisés au Maroc	94
Figure 32 : Les 10 pays émetteurs des transferts de fonds au Mexique, 2002 (milliards \$)	95
Figure 33 : Développement en PIB et transferts, au Mexique, 1997-2003 (%)......	96
Figure 34 : Pourcentage des transferts de fonds au Mexique en comparaison avec les deux secteurs économiques les plus importants, les IDE et le PIB	97
Figure 35 : Les transferts officiels vers le Nicaragua en Millions \$ de 2001 à 2004.	99
Figure 36 : Les transferts au Nicaragua en tant que pourcentage du PIB, de l'IDE, de l'APD et du tourisme en 2004	100
Figure 37 : Impact des transferts sur l'indigence et la pauvreté au Nicaragua, 2001	100
Figure 38 : Relation entre l'APD et le PIB en Afrique.....	101
Figure 39 : Le développement des transferts de fonds en Afrique (en milliards de \$)...	102
Figure 40 : Transferts de fonds au Sénégal 2005.....	103
Figure 41 : L'évolution quantitative des transferts de fonds au Sénégal (1975-2005)...	103
Figure 42 : Transferts de fonds au Kenya, 2005.....	105
Figure 43 : Transferts de fonds au Mali, 2005.....	107

Abréviations

AC	Amérique Centrale
APD	Aide Publique au Développement
ASS	Afrique Subsaharienne
BID	Banque Interaméricaine de Développement
BM	Banque Mondiale
CSFI	Comité Français pour la Solidarité Internationale
DIT	Division Internationale de Travail
ECOWAS	Economic Community of West African States
FDI/ IDE	Investissement Direct à l’Etranger
FIDA	Fond International de Développement Agricole
FMI	Fond Monétaire International
GDP/ PIB	Produit Intérieur Brut
IDH	Indicateur de Développement Humain
MI	Migrations Internationales
MIT	Migrations Internationales des Travailleurs
NAFTA/ ALENA	Accord de Libre Echange Nord-Américain
OECD/ OCDE	Organisation de Coopération et de Développement Economiques
PD	Pays Développés
PED	Pays en voie de Développement
TdF	Transferts de Fonds
SAU	Surface Agricole Utilisé
UNHCR	Haut Commissariat des Réfugiés des Nations Unies

I Introduction

Depuis quelques années, les migrations suscitent un vif intérêt auprès des chercheurs et des hommes politiques, surtout dans les pays développés. Ainsi, l'Union Européenne, surnommée « forteresse européenne » à cause de ses frontières fermées, doit faire face à des milliers de migrants qui essaient d'entrer par des voies de plus en plus dangereuses dans l'eldorado. L'énorme couverture médiatique qu'ont attiré notamment la situation des migrants dans les enclaves espagnoles en Afrique du Nord et des barques arrivant aux îles Canaries, a engendré un débat au niveau européen et les propositions de différentes stratégies communes, qui ne font pourtant pas l'unanimité.

Les migrations étaient également au cœur du débat aux Etats-Unis dont la décision de se protéger contre les flux migratoires venant de l'Amérique Latine, en particulier, du Mexique, par la construction d'un mur tout au long de leur frontière Sud, a suscité des protestations au niveau mondial.

D'autre côté, les institutions internationales semblent y avoir trouvé une nouvelle stratégie pour relancer le développement dans les pays pauvres et se sont faites les champions de la libre circulation des travailleurs.

Le débat concernant le lien entre les migrations et le développement s'articule actuellement dans la communauté internationale principalement autour des arbitrages entre les impacts positifs des transferts de fonds, les impacts négatifs du « brain drain » et l'espoir sous-jacent de quelques pays récepteurs qu'un développement accéléré pourrait par la suite, ralentir les flux de migrants venant des pays en développement.

Face à ce tableau complexe, une question s'impose : Dans quelle mesure les migrations internationales contribuent-elles au développement dans les communautés rurales et agricoles des PED ?

L'objectif de notre exposé est de nuancer et d'enrichir les termes de cette discussion dans le contexte spécifique au programme *RuralStruc*. Nous allons donc analyser les migrations internationales et les envois de fonds des migrants mettant au cœur de nos réflexions les migrants non-qualifiés issus du monde rural dans les pays en voie de développement, en particulier, des sept pays autour desquels se centre le programme *RuralS-*

truc (Kenya, Madagascar, Mali, Maroc, Mexique, Nicaragua et Sénégal). Dans une deuxième partie, nous allons examiner les transferts de fonds, leur utilisation et leur impact dans les pays en développement en général, ainsi que dans les sept pays déjà mentionnés. Chaque partie, l'analyse des migrations et des transferts de fonds, va partir d'une description générale et théorique du phénomène, avant de le placer dans le contexte *RuralStruc* et d'approfondir l'analyse par pays et par région.

II Discussions récentes sur la migration: approches quantitatives, historiques et théoriques

Les migrations internationales et leurs liens apparents avec le développement des pays pauvres sont aujourd'hui au cœur des débats de développement au niveau international. Cela vient du fait qu'elles ont des fortes répercussions économiques, démographiques et politiques, non seulement sur les pays émetteurs mais aussi sur les pays récepteur.

Afin de mieux comprendre ce phénomène complexe, il faut d'abord analyser les migrations en général dans le cadre d'une perspective historique ainsi que dresser le tableau de la situation actuelle. En outre, il est nécessaire d'examiner les théories les plus récentes dans le but de dresser un cadre analytique pour les migrations.

Dans ce rapport, la migration est comprise comme étant tous les flux de population qui se déplacent de manière permanente ou pour une certaine période afin de vivre et travailler dans un pays autre que leur pays d'origine. Toutefois, les migrations internes sont prises en compte afin de dresser un tableau le plus complet possible.

La première partie de ce rapport aborde alors les discussions récentes sur les flux migratoires et leurs facteurs déterminants. Il s'agit de donner une vue d'ensemble sur le sujet qui sera traité de manière générale afin de donner un aperçu sur ce sujet fondamental des discussions actuelles. Incluant la grille d'analyse du programme *RuralStruc*, la question sous-jacente est si la migration peut être une option de sortie pour la population rurale dans les sept pays étudiés, en continuation de notre rapport synthétique d'analyse transversale des rapports de pays.

Cette partie est divisée en quatre sous-chapitres.

Tout d'abord, nous faisons une analyse des caractéristiques des flux migratoires dans le monde actuel, avant d'examiner leur évolution dans le temps et dans leur composition sociale ainsi que selon les deux régions d'intérêt pour le programme *RuralStruc* (AC, ASS).

Ensuite, nous présenterons les grands débats théoriques sur les migrations et le développement à travers un aperçu des discours actuels et une analyse pluridisciplinaire.

Puis, nous isolerons des indicateurs transversaux en tant que base de l'application des théories aux sept pays étudiés dans le programme *RuralStruc*. Dans ce chapitre, nous pré-

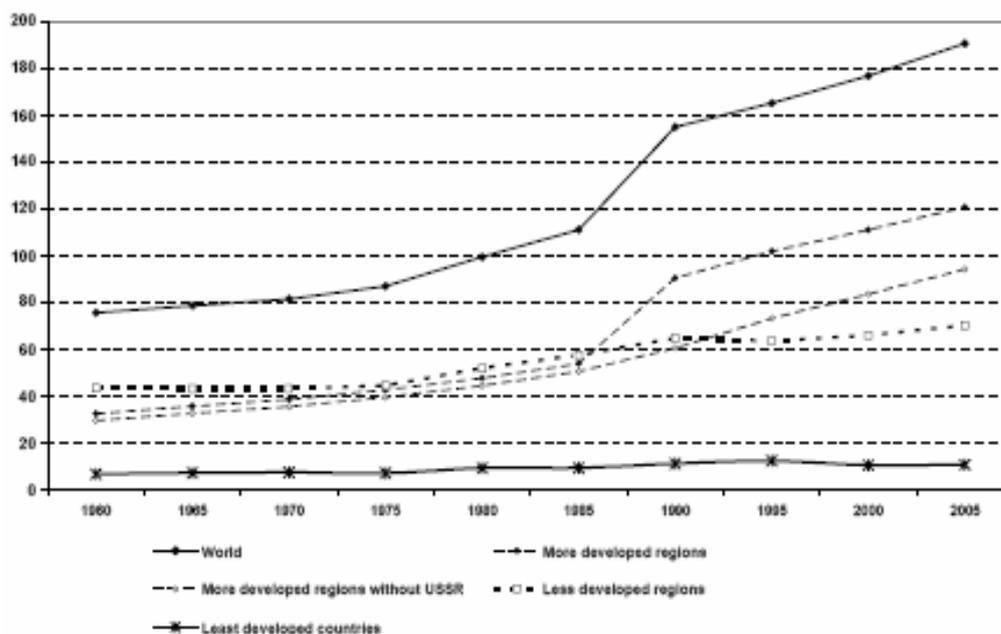
senterons également les caractéristiques des migrations d'une manière plus détaillée dans le contexte national respectif.

Le quatrième chapitre présentera les conclusions que l'on a tirées de nos analyses précédentes et qui sont applicables au programme *RuralStruc*. Nous indiquerons par ailleurs, des sujets de recherche utiles pour la deuxième phase du programme.

1. Analyse historique et géographique des flux migratoires

1.1 Rappel sur l'état des connaissances sur la migration

Selon le rapport des Nations Unis sur les dernières tendances des flux migratoires internationaux, le nombre de migrants dans le monde a plus que doublé de 1960 à 2005, passant de 75 millions à presque 191 millions en 45 ans. Cependant, il ne faut pas oublier qu'un cinquième de cet accroissement est imputable aux migrations des pays issus de l'éclatement de l'URSS en 1991. Il est donc nécessaire d'inclure la désintégration d'Etats dans les analyses des migrations internationales. En 2005, les migrants représentaient 3% de la population mondiale. L'accroissement du nombre de migrants suit l'accroissement de la population, car en 1990 cette part était de 2,9%. Cependant, entre 1960 et 1980 la part de migrants est tombée de 2,5% entre 1960 et 1970 à 2,2% entre 1970 et 1980. L'augmentation de la décennie 1980-1990 est principalement due aux mouvements migratoires dans l'espace ex-soviétique. Alors que les migrations Sud-Sud ont surpassé les migrations en direction des pays développés entre 1975 et 1995, depuis cette année, les migrations vers les pays développés sont majoritaires. Le résultat est qu'en 1960, 57% des migrants résidaient dans les pays en voie de développement, alors qu'en 2005, ils ne représentaient plus que 37%. Parmi les continents récepteurs, l'Europe est en tête avec 64 millions de migrants, suivie par l'Asie (53 millions), l'Amérique du Nord (44 millions) et l'Afrique (17 millions). En part relatives l'Europe a reçu 9% de migrants de sa population, alors que le chiffre est de 2% pour l'Afrique.

Figure 1 : Tendence des flux migratoires mondiaux et par région de développement 1960-2005

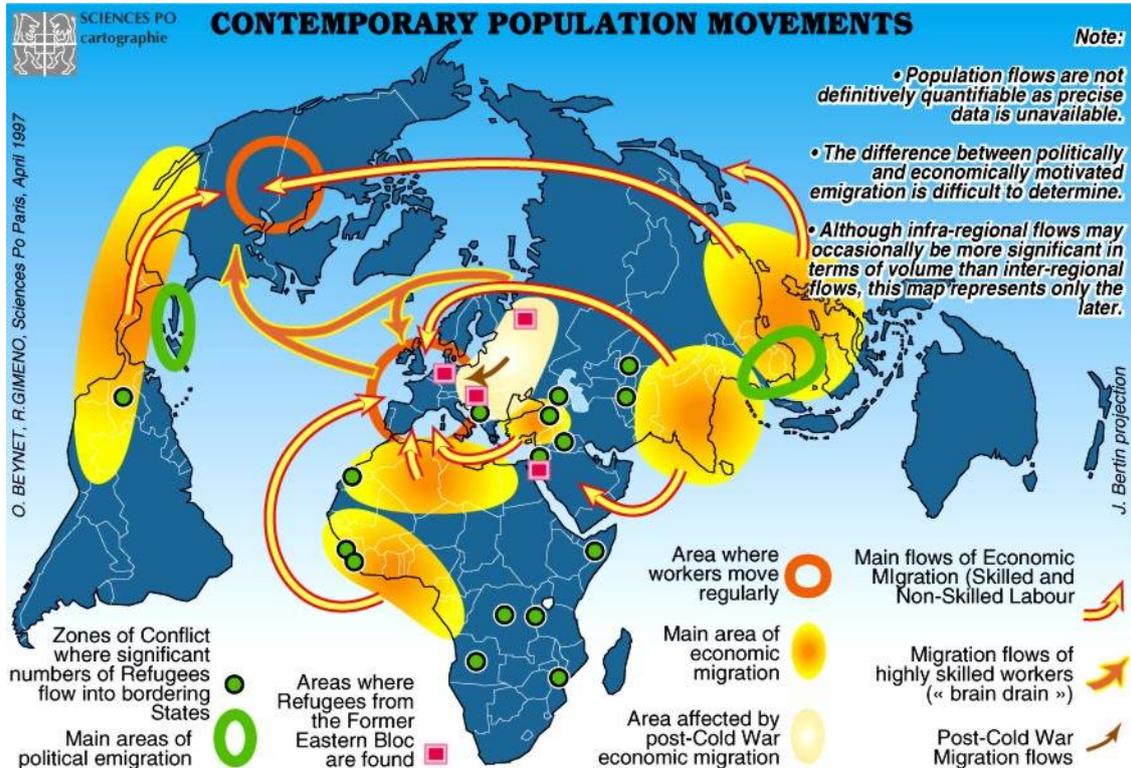
Source : UN Migrant Stock Documentation, 2005

Les réfugiés représentent une part importante des migrations avec 13,5 millions en 2005, surtout dans certaines régions, comme l’Afrique avec 18% du nombre total des migrants, et en Asie (15%).

Alors que la dynamique des migrations des vingt-cinq dernières années n’a pas notablement évolué, ce sont les schémas de la migration qui ont évolué. Ainsi, Catherine Withol de Wenden¹ observe un tournant dans les années 80, correspondant à un changement dans les destinations des migrations Sud-Nord. Tandis qu’avant les migrations étaient déterminées par des liens linguistiques, historiques, un passé colonial commun, les vingt-cinq dernières années sont marquées par une mondialisation des flux migratoires, c’est-à-dire une diversification des destinations et une complexification des circuits migratoires. Alors qu’en 1960 le nombre de migrants dépassait les 500 000 dans 30 pays, en 2005 ces pays étaient au nombre de 64. Néanmoins, seulement un petit nombre de pays accueille la plupart des migrants. Les Etats-Unis sont en tête avec 15% en 1960 et 20% en 2005.

¹ Catherine Withol de Wenden, “Atlas des Migrations”, 2005

Figure 2 : Les flux migratoires contemporains



La moyenne mondiale des migrations féminines avoisine de très près les migrations d'hommes, alors qu'elle était de 47% en 1960. La féminisation des flux est surtout le fait de certaines régions émettrices plus que d'autres, comme l'Asie du Sud-Est ou de l'Afrique. Les cohortes de migrants se partagent en un tiers de migrations de main-d'œuvre, un tiers de réfugiés et un tiers de migrations familiales. Selon Saskia Sassen (1991) "La nouvelle Division Internationale de Travail (DIT) entraîne une profonde redistribution spatiale des activités économiques qui ignore les frontières des Etats-Nations". Les mouvements migratoires récents sont caractérisés par une augmentation des hommes, jeunes et peu qualifiés. La part des migrations pendulaire est également en accroissement.

1.2 Evolution historique de la migration

Evolution historique de la migration en Amérique Centrale

Les pays de l'Amérique Centrale étaient la destination des migrations depuis des décennies. Dès que les pays avaient acquis leurs indépendances, la région était caractérisée par une pauvreté des régions rurales frappante et des flux migratoires régionaux, saisonniers et ruraux jusqu'à la deuxième moitié du XXème siècle. De plus, elle connaissait une forte division sociale entre les paysans de subsistance et les agricultures modernes qui date de la période de la colonisation et qui persiste jusque à ce jour. L'introduction des cultures destinées à la commercialisation dans les pays du Nord pendant le XIXe siècle, comme le café et la banane, a établi des migrations saisonnières et régionales liée à l'expulsion des paysans de subsistance et le besoin de main d'œuvre sur les grandes exploitations pendant la période de la récolte (Hamilton & Stoltz Chinchilla, 1991).

La migration de masse commençait avec les révoltes d'origines diverses dès les années 1960. Les efforts de moderniser et d'industrialiser les agricultures nationales, par exemple à travers l'introduction de nouvelles cultures comme le coton, et les interventions des pays développés ont amplifié les structures des migrations saisonnières et temporelles et en même temps ont résulté en conflits sociaux et politiques. Puisque les efforts de modernisation des agricultures ont d'un côté, augmenté la surface des cultures destinées à l'exportation et d'autre côté, réduit la quantité de main d'œuvre nécessaire, de plus en plus d'anciens paysans de subsistance se retrouvaient sans terre et sans travail. Enfin, l'augmentation des prix et l'inflation pendant les années précédentes à la crise de 1971 ont détérioré la situation à tel point que des tumultes, des subversions et des guerres étaient incontournables (Hamilton & Stoltz Chinchilla, 1991). Etant donné que les guerres produisaient des souffrances immesurables, elles, aussi, étaient responsables pour l'institutionnalisation de la migration vers le Nord. Jusqu'à la période des révoltes, l'émigration venant de l'AC consistait uniquement en main d'œuvre hautement qualifiée en nombre réduit, alors que les nouveaux flux migratoires se composaient de déplacés internes, de réfugiés, de victimes de guerre et surtout d'un grand nombre de désespérés. De plus, le contact avec les entreprises et les soldats américains qui étaient stationnés dans la région, ont augmenté les connaissances et les possibilités concernant la migration vers le Nord. Cela se reflète fortement dans les statistiques : Pendant que dans les années

1970 la migration intra-régionale représentait encore 50% des migrations², sa part diminue à 20% pour les années 1980 et à 7% pour les années 1990. D'autre côté, les Etats-Unis qui représentaient la nouvelle destination principale des flux migratoires, adoptaient une politique d'immigration restrictive et intervenait dans plusieurs pays de l'Amérique Centrale pour défendre leur politique et afin de pouvoir refuser la reconnaissance des réfugiés³. Cette politique provoquait une augmentation de l'immigration illégale vers les Etats-Unis ainsi qu'un flux migratoire significatif vers le Canada qui poursuivait un régime moins restrictif. Le développement des flux migratoires dans les deux décennies ultérieures n'était autre que la réverbération des problèmes et des politiques établis dès la Deuxième Guerre Mondiale. La stagnation économique et l'insécurité dans tous les domaines renforçaient les types de migrations existantes, ce que nous amène à la situation actuelle. L'établissement des réseaux entre les migrants qui vivent déjà au Mexique, aux Etats-Unis et au Canada et leurs familles dans les pays d'origine baisse les coûts et le risque de migrer au point que la migration économique vers le Nord est de plus en plus attractive (Hamilton & Stoltz Chinchilla, 1991). Les tableaux suivants des organisations domestiques des pays d'accueil soulignent cette évolution.

Figure 3 : Population née en Amérique Centrale vivant au Canada, 1996 et 2001

Country	1996	2001
El Salvador	39,025	38,460
Guatemala	13,270	13,680
Nicaragua	8,545	9,375
Other Central America	9,025	10,350
TOTAL	69,865	71,865

Source : Statistiques du Canada, 2003.

² Données d'Alicia Maguid, cité dans Mahler & Ugrina, 2006.

³ Sarah J. Mahler & Dusan Ugrina. „*Central America: Crossroads of the Americas*” Florida International University: 2006.

Figure 4 : Etats-Unis : Evolution de la population née en Amérique Centrale, 1970-2000

(En milliers de personnes)I

Países	Periodos censales				Crecimiento 1970 – 1980 (%)	Crecimiento 1980 – 1990 (%)	Crecimiento 1990 – 2000 (%)
	1970	1980	1990	2000			
Costa Rica	16,7	29,6	39,4	77,0	77,0	33,0	95,0
El Salvador	15,7	94,4	465,4	765,0	501,0	393,0	64,0
Guatemala	17,3	63,1	225,7	327,0	265,0	258,0	45,0
Honduras	19,1	39,1	80,5	250,0	105,0	106,0	211,0
Nicaragua	16,1	44,2	168,6	245,0	175,0	281,0	45,0
Total	84,9	270,4	979,6	1 664	218,0	262,0	70,0
% de la población de América Central	0,6	1,3	3,7	4,8			
Población total de América Central	14 909	20 160	26 473	34 779			

Source : Bulmer – Thomas, 1987, CELADE, 2000, MARINEZ, 2002 et Roser et al, 1997 cité dans Baumeister (2006).

Quelques caractéristiques des flux migratoires sont reproduites dans le tableau suivant. Selon les analyses de Baumeister (2006) il est important de remarquer que les migrants vers les Etats-Unis sont :

- Plutôt bien éduqués
- Majoritairement issus des zones urbaines
- Travaillent à environ 30% dans les secteurs primaire et secondaire⁴

Dans le tableau, nous pouvons bien observer que l'origine (urbain-rural) est en corrélation avec l'éducation des gens. Le cas du Nicaragua est surtout remarquable, car il reflète cette corrélation parfaitement.

Figure 5 : Caractéristiques des migrants de l'Amérique Centrale aux Etats-Unis, 1998-2002

Variables	Países			
	El Salvador	Guatemala	Honduras	Nicaragua
Origen urbano	61,0	49,0	61,0	92,0
Origen rural	39,0	51,0	39,0	8,0
% inmigró luego de 1990	41,7	52,3	59,1	28,3
Promedio años de educación (mayores de 25 años)	9,7	9,8	10,4	12,0
% hogares pobres en EEUU	20,8	27,1	27,2	17,4
Tasa de crecimiento de la comunidad 1990 – 2000	4,8	5,6	6,1	2,8

Source : Logan, 2001 ; Andrade, 2004 et CEPAL 1999 cité dans Baumeister (2006)

⁴ Ces caractéristiques valent pour l'Amérique Centrale, mais pas pour le Mexique qui, par rapport aux autres pays considérés dans ce chapitre, envoie une grande partie de migrants issus du milieu rural. Cela est analysé plus en profondeur dans le chapitre sur le Mexique ci-dessous.

Aujourd'hui les immenses flux migratoires sont en même temps une bénédiction et un fléau pour la région. Les émigrants qui ont eu de succès au Nord stimulent l'économie locale avec leurs transferts de fonds, qui de leur part, peuvent initier une rupture sociale, aussi bien qu'avec leurs visites. Par contre, jusqu'à ce jour la migration n'est pas arrivée à mettre en marche un développement propre à l'Amérique Latine et souvent les migrants laissent derrière des membres de la famille qui restent dépendants.

Finalement, la migration de l'AC a entraîné un autre problème qui pose un risque de sécurité transnational. Depuis les années 1980, des immigrants clandestins arrivés aux Etats-Unis se sont regroupés en bandes de jeunes redoutables, les *maras*. A l'origine composés surtout de migrants issus du Guatemala, du Salvador et du Honduras, ces gangs sont aujourd'hui présents dans tous les pays de l'Amérique Centrale. Ils se sont formés dans les zones d'immigration les plus importantes, c'est-à-dire en Californie et à Washington D.C., avant d'être renvoyés des Etats-Unis et de s'implanter également dans leurs pays d'origine. Aujourd'hui, leur nombre est estimé d'avoir atteint des chiffres entre 70 000 et 100 000 personnes avec des afflux réguliers de personnes. Ces organisations criminelles, dont les membres se distinguent entre eux par des tatouages spécifiques, contrôlent une grande partie du trafic de drogue et de la prostitution dans la région, elles effectuent des cambriolages ainsi que le racket. Par ce fait, les *maras* constituent un risque de sécurité dans l'ensemble des pays de l'Amérique Centrale où les Etats leur ont déclaré la guerre. Ils sont responsables pour une partie de la violence et de la hausse de la criminalité existant dans ces pays ainsi que pour une situation politique marquée par le conflit intérieur et l'insécurité. Les *maras* démontrent par ailleurs, que la migration n'est pas forcément bénéfique pour le développement, mais qu'elle peut s'avérer d'être même un obstacle à ce dernier en créant des situations d'insécurité sur le plan économique, politique et social au niveau national.

La migration en Amérique Centrale, régionale et internationale n'offre donc pas seulement une stratégie de survie pour les familles, mais engendre des problèmes sécuritaires et sociaux que les Etats ne se montrent pas aptes à résoudre.

Evolution historique des migrations de l'Afrique

Les mouvements migratoires interafricains

L'analyse des mouvements migratoires contemporains interafricains est rendue difficile par le nombre de pays et les dynamiques d'échange entre ces pays. Puis, les mouvements sont encore aujourd'hui en partie caractérisés par le legs colonial – bien souvent des frontières nationales arbitraires séparent des peuples appartenant aux mêmes groupes tribaux ou ethniques, et posent des obstacles sur le tracé des circuits migratoires traditionnels.

Aussi, le besoin en main d'œuvre pour l'exploitation des ressources minières et agricoles des colonies a entraîné des migrations forcées. Ces pratiques furent à la base des politiques de recrutement dans les Etats nouvellement indépendants dans les années 60. Cependant, avec le temps la situation économique se détériorant où les prix des ressources produites fluctuant sur les marchés mondiaux, les Etats ont conduit à des politiques d'expulsion de la main d'œuvre. De plus, le processus de formation des Etat-nations a également contribué à l'expulsion de certains groupes. Pendant la deuxième moitié du XXème siècle, la croissance démographique a gonflé la population active de telle sorte que les économies stagnantes n'ont plus offert suffisamment d'emplois à ces nouvelles cohortes de jeunes. Ces populations ont alimenté les rangs de la migration de main d'œuvre en Europe pendant des années, mais ont aussi stimulé les mouvements à l'intérieur du continent africain. Aujourd'hui encore, beaucoup de ces flux se font hors du cadre légal, partiellement du fait des insuffisances des législations nationales concernant les migrations internationales, mais aussi parce que les lois existantes sont peu appliquées (Zlotnik, 2004). L'importance des flux migratoires interafricains a sensiblement augmenté depuis les années 1960 à nos jours passant de 9 millions à 16 millions en 2000. L'accroissement le plus considérable a eu lieu entre 1960 et 1980. Depuis cette dynamique s'est stabilisée.

En comparaison avec les autres grandes régions de migrations internationales, telles que l'Asie, l'Amérique Latine ou les Caraïbes, l'Afrique se distingue par la part la plus importante de migrants, avec 2-3 % de la population totale. Les flux migratoires sont historiquement les plus importants à l'intérieur de l'Afrique de l'Ouest, surpassant l'Afrique de l'Est. Plus spécifiquement les schémas d'émigration traditionnels du Sahel, tels que les migrations de travail en France, sont en rapide évolution (Adepoju, 2004). En particulier,

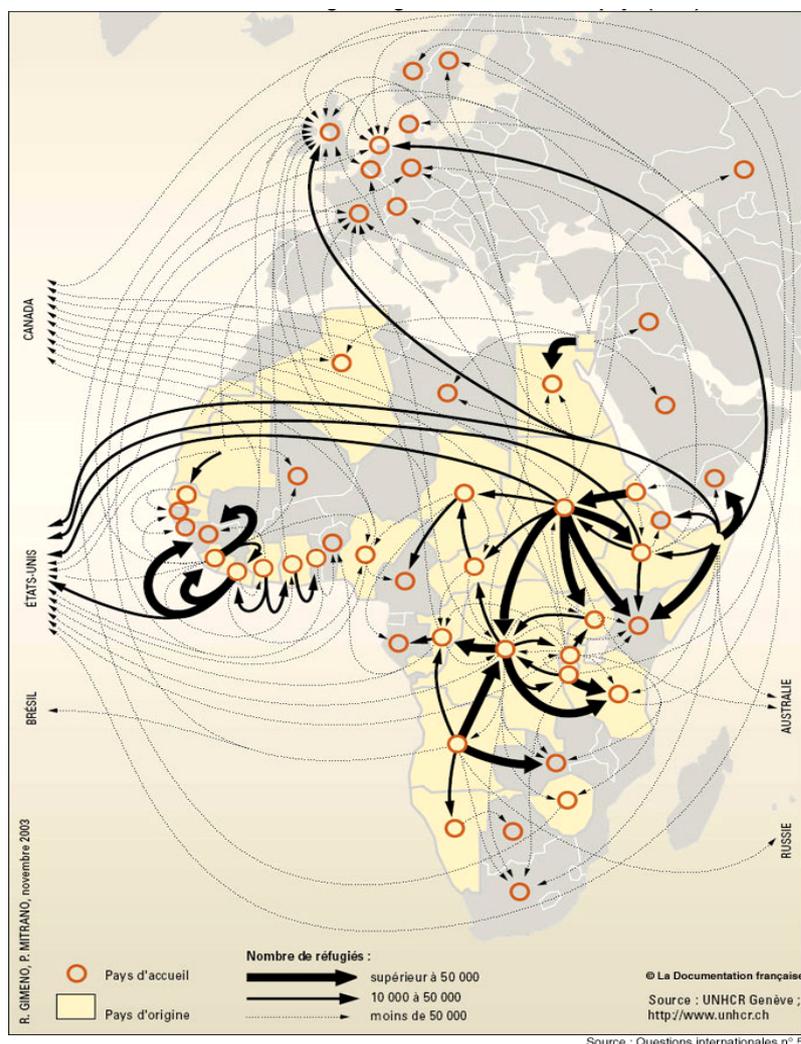
une partie importante des migrants issus du Sénégal en Côte d'Ivoire, France et Italie, peuvent aujourd'hui être considérés comme des commerçants. Les Sahéliens ont tendance à diversifier les flux vers de nouvelles destinations sans prédéterminisme linguistique, colonial ou culturel. Sur le continent africain, leurs migrations étaient d'abord orientées vers la Zambie. Lorsque l'économie zambienne entra en récession, ces flux se sont dirigés vers l'Afrique du Sud. Depuis 1994, un grand nombre de migrants de l'Afrique Subsaharienne (Congo, Mali, Ghana, Nigeria, Sénégal, Sierra Leone, Zaïre, Kenya) est arrivé sur le marché relativement affluent de l'Afrique du Sud. Ces migrations ont essentiellement stimulé le secteur informel, car pour une grande part les migrants sont de petits commerçants de rue.

Traditionnellement, les migrations masculines ont été plus importantes que les migrations féminines en Afrique. Aujourd'hui encore les circuits migratoires des hommes tendent à être plus longs que ceux des femmes et plus importants en nombre. Cela est principalement dû aux schémas culturels dans lesquels s'inscrivent les migrations. Ainsi que nous le verrons plus précisément sur l'exemple des communautés Soninké du Mali. Il est également intéressant de remarquer que la féminisation des flux migratoires en Afrique était plus marquée par rapport à la tendance mondiale. En 2000 la part des femmes dans les 16 millions de migrants interafricains représentait 46,7%, alors qu'en 1960 ce part était de 42%. La région de l'Afrique de l'Ouest compte pour la majeure partie de cet accroissement.

Comme le montre la carte ci-dessous, les flux des réfugiés africains sont plus importants au niveau intracontinental qu'intercontinental. Leur nombre a considérablement augmenté entre 1960 et 1995 passant de 79000 à 6,4 millions. Cependant, grâce à la résolution de plusieurs conflits de longue durée dans la décennie 90, le rapatriement de nombreux réfugiés a contribué à sensiblement décroître leur nombre. En 2000, leur nombre recensé par l'UNHCR était de 3,6 millions, une baisse de plus de 40% par rapport au chiffre de 1995 (Zlotnik, 2004). Depuis les années 80 l'Afrique de l'Est était la région qui accueillait la majeure partie des flux de réfugiés en Afrique et ce chiffre était encore de 46% en 2000. Malgré une baisse des flux de réfugiés pendant les dernières années, les conséquences de ces flux sont lourdes non seulement sur le plan environnemental, mais aussi sur le plan social. Ainsi, les dégradations des sols, des ressources d'eau et des forêts se sont encore

aggravé suite aux afflux massifs des réfugiés, ce qui pose de nombreux problèmes dans des pays où les ressources naturelles sont déjà assez limitées dès le départ. Sur le plan social, la fourniture de services publics gratuits aux réfugiés cause le mécontentement des populations locales qui, sous l'impact de politiques publiques de plus en plus restreintes, ne profitent pas des mêmes avantages. Par ailleurs, la rareté de ressources et le déclin du niveau de vie dans des pays récepteurs de réfugiés tel que la Tanzanie, entraînent une hostilité croissante à l'égard des réfugiés parmi une partie de la population⁵.

Figure 6 : Afrique - Flux de réfugiés des différents pays (2002)



Source : Gimeno & Mitrano, 2003

⁵ Voir Cassandra Veney, « Tanzania – To carry a heavy burden in the heat of the day – Migration to and from Tanzania », In : TORO-MORN/ ALICEA “Migration and immigration – A global view”, pp. 203-207.

Comme on l'a démontré, les migrations de travail ou forcées en Afrique ont des conséquences lourdes pour les populations sur le plan économique et social. De nombreux chercheurs ont souligné, en outre, d'autres effets négatifs des migrations intra-régionales comme la propagation de maladies contagieuses.

Ainsi, le SIDA se répand à un rythme accéléré suivant les mouvements des gens sur le continent et les circuits migratoires. Un cas d'exemple en est l'Afrique de l'Ouest où on estime que la migration circulaire a un impact réel sur la propagation du virus. Toutefois, comme le démontrent l'Afrique du Sud, aujourd'hui pays-récepteur de migrations à grand échelle, et la Namibie, ce constat s'impose pour l'ensemble du continent africain et il ne concerne pas seulement les migrants travailleurs. La diffusion du virus HIV est aussi facilitée par les mouvements de réfugiés qui sont constitués d'un grand nombre de femmes et d'enfants particulièrement vulnérables aux abus sexuels et des viols et par conséquent, aux maladies sexuellement transmissibles.

Mais le SIDA n'est pas la seule maladie pandémique en Afrique qui se répand à travers les migrations. Cela est vrai pour un nombre des maladies contagieuses comme les fièvres tropiques. Les migrations en Afrique représentent donc non seulement une stratégie de survie, mais elles posent aussi nombre de problèmes sur le plan social, sanitaire, économique et environnemental.

Les migrations africaines intercontinentales

De nombreuses recherches contemporaines montrent que les caractéristiques des migrations contemporaines sont spécifiques à de nombreux égards. Surtout certains phénomènes semblent suggérer que le comportement migratoire ne conduit pas spécialement à une rupture complète avec la communauté et le lieu d'origine. En effet avec les progrès spectaculaires des moyens de communication des dernières deux décennies, avec l'établissement de systèmes bancaires internationaux, des réseaux téléphoniques portables et d'internet, portent à croire que de nouveaux espaces sociaux transnationaux, ou « communautés transnationales » (Levitt, 2001), se constituent entre la communauté d'origine et les migrants. Les nouvelles théories transnationales tendent donc à considérer le pays-émetteur et le pays-recepteur comme un seul et même champs d'analyse.

Ces remarques prémonitoires concernent les flux migratoires intercontinentaux issus de la région de l'Afrique de l'Ouest et, plus particulièrement, certaines ethnies, comme par exemple celles des régions du fleuve du Sénégal, de Kayes au Mali.

Alors qu'une lecture superficielle de l'évolution des migrations internationales issues du continent africain offre l'impression d'un changement radical des schémas (diversification des destinations, complexification des circuits, croissance des flux etc), les changements réels concernent quelques catégories précises. Les déterminants fondamentaux de ces migrations restent pour l'essentiel les mêmes. Tout d'abord, les migrations africaines, qu'elles soient interrégionales, internationales ou intercontinentales, suivent une logique de la recherche d'opportunités économiques pour pallier à la pauvreté de la communauté d'origine. Ces migrations, loin d'être exceptionnelles, s'inscrivent, suivant la tradition, dans le parcours de vie des jeunes générations et sont socialement interprétées comme un départ temporaire à la recherche de l'expérience et de la prospérité. Le comportement migratoire ne peut donc pas être essentiellement décrit comme un symptôme de la désstructuration des schémas sociaux des sociétés rurales. Les mouvements migratoires traditionnels des communautés Soninké, par exemple, suivent le changement des saisons. Pendant la période sèche, cette ethnie s'appuie traditionnellement sur des activités de commerce profitant de sa position géographique. Les quatre mois de la saison humide sont consacrés aux activités agricoles où toute la communauté se réunit pour travailler la terre. Ce schéma social s'est perpétué sans perturbations notables depuis le 19^{ème} siècle. Les majeures adaptations de ce schéma se reflètent sur le schéma des migrations intercontinentales africaines.

Ainsi, les mouvements migratoires se caractérisent par des départs plus longs et plus éloignés de la jeune génération masculine. La variété des destinations a également sensiblement augmenté. Si les migrations de 1960 à 1980 ont été marquées par les liens coloniaux et linguistiques avec les métropoles, notamment grâce aux régimes de visas favorables à ces mouvements et aux besoins en main-d'œuvre, les départs vers de nouvelles destinations comme les Etats-Unis, le Japon et de nouveaux pays européens sont de plus en plus importants. Aussi, malgré le fait que le retour dans la communauté d'origine sont de plus en plus retardés ou n'ont jamais lieu pour certains migrants, les liens avec la communauté restent très importants que ce soit par l'endogamie, la constitution de ré-

seaux de migrants pour les autres membres migrants de la communauté, les envois de fonds, par l'envoi des enfants dans les villages pendant la période estivale ou le retour de certains migrants pendant la haute saison agricole. Ainsi, la communauté devient non seulement un lieu géographique, mais plutôt un espace de solidarité imaginaire.

Un des facteurs nouveaux dans les schémas migratoires africains est la féminisation des flux, notamment des femmes indépendantes cherchant une source de revenus à l'étranger. Ces migrations féminines constituent un enjeu nouveau dans le rôle respectif des sexes au sein des familles et communautés africaines. Et vice versa, les hommes ayant embrassé davantage la solution des migrations comme stratégie de survie pour la famille, les familles sont plus dépendantes des activités, notamment agricoles, des femmes. Cela est d'autant plus vrai lorsque le marché du travail dans les pays récepteurs est moins favorable et les envois des fonds diminuent. Ces femmes sont devenues *de facto* les gestionnaires des ressources et les preneurs de décisions, particulièrement dans le secteur agricole.

En ce qui concerne les flux plus spécifiques issus de la région du Sahel vers les pays développés du Nord, face à la recrudescence des sentiments xénophobes, l'imperméabilisation des frontières et les instabilités économiques, ces migrants préfèrent de plus en plus les Etats-Unis aux pays européens. Selon Aderanti Adepoju, nous assistons à une réelle diversification de flux. Depuis les années 1980- 1990, les économies de la région se sont sensiblement affaiblies et les opportunités des migrations traditionnelles intra-régionales réduites. Ces évolutions ont conduit à une recrudescence à la fois des migrations temporaires aussi bien que de long terme vers des destinations nouvelles et inattendues du point de vue des liens culturels et linguistiques.

Il est intéressant de remarquer également que la théorie du « *remplacement* » semble trouver des justifications. En effet, dans les pays tels que le Mali, le Burkina Faso, la Côte d'Ivoire et le Gabon, les migrants ruraux remplacent les emplois quittés par les émigrés urbains. Ainsi se dessine un schéma de mouvement des populations des campagnes vers les villes et vers l'international, mais ce sont d'abord les urbains qui émigrent. Cela semble se vérifier aussi pour le Sénégal où les travailleurs urbains émigrent en France.

Enfin, il faut noter absolument les problèmes humanitaires liés aux migrations issues de la région Subsaharienne. Le durcissement de régimes à la frontière des pays du Nord est la cause d'un réel essor des pratiques de trafic humain. Un nombre croissant de jeunes

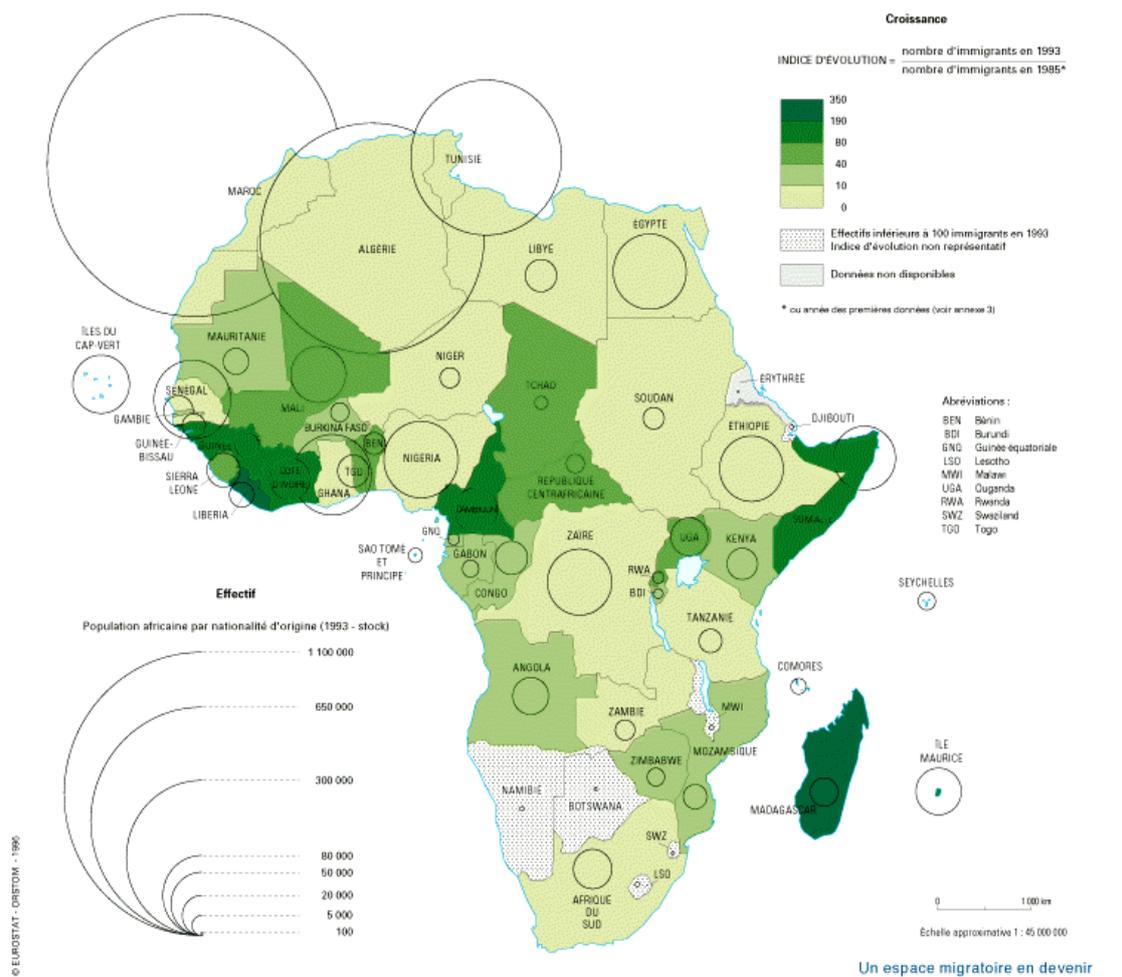
africains s'engage littéralement dans une «traversée du désert », des circuits de plus en plus sophistiqués et dangereux. Ainsi, les canaux de transit incluent des points de transit tels que le Sénégal et les îles Canaries pour les migrations vers l'Espagne. Il va sans dire que le marché noir des passeurs et la corruption accompagnent proportionnellement les politiques de fermeture de frontières. De nombreux migrants échouent au Maroc pour de longues périodes en situation de complète précarité en attendant le passage vers l'Espagne.

Figure 7 : Croissance de l'immigration africaine en Union Européenne entre 1985 et 1993

Atlas des migrations ouest-africaines vers l'Europe 1985-1993

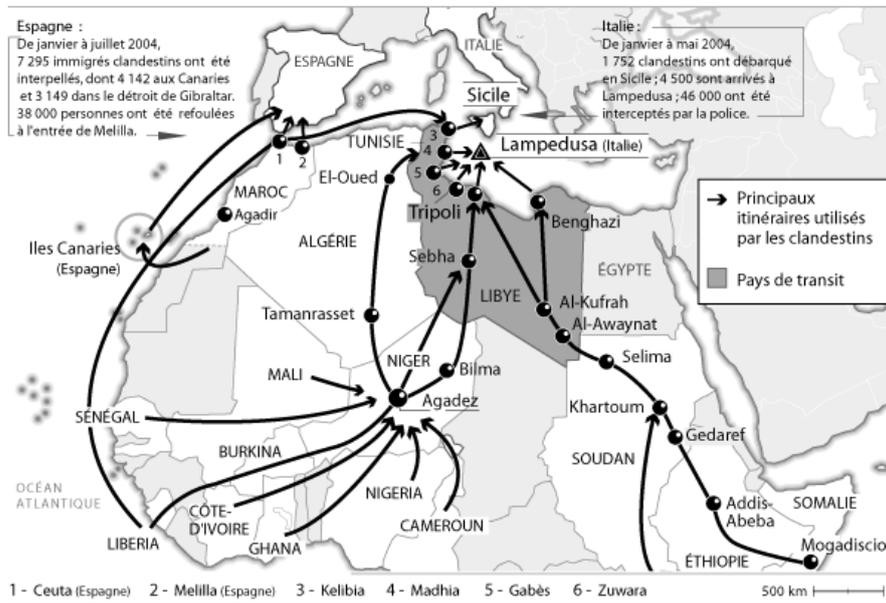
Planche 13

Croissance de l'immigration africaine en Union Européenne entre 1985 et 1993



Source : Gimeno et Mitrano, 2003

Figure 8 : Les routes africaines de l'immigration clandestine



Source : « Les routes africaines de l'immigration clandestine », Le Monde, tiré de www.lemonde.fr.

Figure 9 : Les nouvelles filières vers l'Europe



Source : « Les nouvelles filières vers l'Europe » In : *Les nouvelles filières de l'émigration clandestine sub-saharienne*, Le Monde, tiré de : www.lemonde.fr.

1.3 Les migrations dans le contexte du programme *RuralStruc*

Le programme *RuralStruc* analyse les migrations en tant que conséquence inévitable du processus de la libéralisation et du déclin de l'agriculture dans les pays en développement. Elles peuvent représenter une option de sortie pour la population désespérée. L'hypothèse de *RuralStruc* suggère même que les migrations sont perçues par la population rurale en tant qu'option de sortie à défaut d'autres alternatives pour échapper à la pauvreté et aux conditions de vie difficiles qui lui sont imposées. En effet, l'environnement économique ne génère ni assez d'emplois ni des revenus suffisants pour tous les membres d'une famille. L'analyse des pays étudiés dans la phase précédente de notre travail a bien montré les difficultés existantes. La population rurale souffre de suppression des prestations de l'Etat et est en même temps confrontée à des marchés segmentés, ce qui marginalise la plupart de la population, ainsi qu'à des marchés des intrants dysfonctionnants. De même, leur accès aux ressources financières et de crédits est limité, surtout pour les petits agriculteurs dont la productivité est basse et ne génère pas de bénéfices stables sur le long terme. Cela a aggravé les problèmes déjà existants : la pression démographique, le sous-emploi et le chômage, ainsi que des conditions environnementales de plus en plus difficiles et une surexploitation de la SAU. Nous avons aussi constaté que les autres options de sortie – l'exode rural et la réorientation professionnelle – ne sont pas capables de créer des bénéfices suffisants pour l'ensemble des populations rurales. De ce fait, la concentration sur les migrations est une conséquence logique de notre travail.

On a déjà observé ci-dessus que les migrations sont un phénomène très complexe qui touche des couches sociales différentes, sans pour autant mettre le poids sur les migrations en milieu rural. En effet, un grand nombre de migrants internationaux sont issus du milieu urbain. Il faut néanmoins garder en tête qu'une partie importante des migrants sont passés d'abord de la campagne dans les villes, avant d'entamer la migration internationale ou intercontinentale. Le passage du milieu rural aux centres urbains est souvent seulement la première étape de la migration. A côté de cela, les migrations saisonnières et régionales sont un phénomène récurrent dans les milieux ruraux et en Afrique Subsaharienne et en Amérique Centrale. Cela démontre qu'en effet, le monde rural est le principal émetteur de migrants si on considère l'ensemble de formes de migrations, même si au niveau intercontinental prévalent les flux migratoires issus du milieu urbain et des cou-

ches sociales plus éduquées. Puisque la situation économique est souvent plus tendue en milieu rural que dans les villes qui offrent des alternatives professionnelles à plus grande échelle, qui ne fournit que des possibilités de réorientation limitées, il faut analyser si les migrations peuvent représenter une option de sortie valable. Cela va de même pour la capacité des migrations à créer des externalités positives au niveau des ménages, aussi bien au niveau national que pour l'ensemble des pays concernés.

Dans le cadre du programme *RuralStruc*, une telle étude est d'une importance particulière puisque la plupart des rapports-pays mentionnent les migrations comme une des seules options de sortie possibles face aux impasses politiques, économiques et sociales. En outre, la migration n'est pas seulement une solution, mais aussi une conséquence directe des impacts négatifs des politiques d'ajustement structurel des années 80, du déclin du secteur agricole dans les PED étudiés dans *RuralStruc*, et de la libéralisation des marchés.

L'analyse doit donc prendre en compte ces deux faces de la même médaille et faire le lien avec, d'un côté, les théories et d'autre côté, l'examen des contextes nationaux particuliers.

2 L'état actuel du débat théorique

Avant d'entrer dans la réflexion théorique récente autour de la question du lien entre les migrations et le développement, il semble nécessaire de préciser la difficulté d'établir l'existence même de ce lien. Tout d'abord, du simple fait que les migrations représentent un poids marginal dans la population mondiale. Selon un rapport de 2002 des Nations Unies, les migrations du Sud se chiffreront en 126 millions de personnes en 2050. Cela ne représentera alors que 1,5% de la population mondiale, soit la moitié de cet indicateur aujourd'hui. Aussi, le migrant n'est pas essentiellement un acteur du développement, mais à la recherche de son mieux-être, à moins que n'agisse la « main invisible ». Cependant, les approches récentes indiquent effectivement que les migrations peuvent être un complément du développement et initier des évolutions positives que ce soit par des aspects financiers, culturels, voire démocratiques ou du désenclavement d'un pays ou d'une région. A l'inverse, le développement engendré la libre circulation des marchandises (NAFTA, Barcelone, Mercosur) semble avoir eu un impact sur le mouvement des hommes dans le sens de la complémentarité et non de la compensation. Ainsi, il y aurait donc

un lien de cause à effet d'auto-entraînement mutuel entre migrations et développement. Peut-on franchir le pas et affirmer que les migrations peuvent constituer sur un laps de temps non déterminé, c'est-à-dire soit à court, à moyen ou à long terme, une stratégie si non de sortie, du moins d'allégation de la pauvreté dans les pays du Sud ?

Afin de rendre compte de cette relation intriquée entre migrations et développement, nous essayerons d'identifier les facteurs incitateurs (push factors) et les facteurs d'appel des pays d'accueil (pull factors), avec une emphase particulière sur les mécanismes économiques dans les pays émetteurs, susceptibles de générer ou de stimuler les flux migratoires (2.1). Ensuite nous évaluerons l'apport du débat actuel autour des facteurs de causalités cumulatives, notamment les réseaux de migrants, dans la problématique générale du projet (2.2). Les remarques finales seront consacrées à l'identification d'indicateurs essentiels pour la vérification des hypothèses exprimées dans le cadre du projet *RuralStruc* au sujet des 7 pays étudiés (2.3).

2.1 Les facteurs socio-économiques des migrations internationales

Le paradigme néoclassique prévoit que la libéralisation des échanges commerciaux entraîne une baisse des migrations par un effet d'ajustement nommé ajustement par le facteur prix ou « factor price adjustment »⁶. En théorie ce sont les asymétries de l'offre et de la demande sur le marché du travail qui génèrent les migrations. Dans le cas où un pays A est relativement plus doté qu'un pays B en facteur travail et relativement moins doté que le pays B en facteur capital, alors la théorie de l'équilibre prévoit qu'il y aura un mouvement de force de travail dans le pays B et un mouvement inverse du facteur capital dans le pays A. Ce modèle correspond à l'équilibre international sur le marché du travail qui reflète seulement les coûts pécuniaires et psychiques des migrations.

Ainsi, l'effet d'une libéralisation accrue des échanges entre le pays A et le pays B selon la théorie du commerce international de Ricardo est que le pays relativement plus doté en facteur travail, se spécialise dans la production plus intensive en ce facteur et inversement pour le pays B, ce schéma étant mutuellement gagnant. Les restructurations des économies auront pour conséquence dans le pays A soit une augmentation des salaires, soit

⁶ « *Immigration, développement et arbitrages entres politiques* », J. Dayton-Johnson et T. Xenogiani, Centre de Développement de l'OCDE

plus de travail et pourront ainsi contribuer à faire diminuer à terme les flux migratoires. Les accords du NAFTA et du Dialogue Euro Méditerranéen (Processus de Barcelone) ont notamment été signés en partant des considérations décrites dans ce modèle.

Le modèle macro-théorique néoclassique suppose donc que les migrations internationales sont causées par les *différentiels de revenus* entre les différents pays et suppose *le plein emploi*. Or, justement une des fréquentes critiques adressées à ce modèle est que la théorie ne prend pas en compte l'éventuel sous-emploi et l'excès de main-d'œuvre, comme cela est souvent le cas dans les pays en voie de développement. Aussi le long terme, au bout duquel se font les restructurations de l'économie, peut s'étendre et la situation se stabiliser à un niveau intermédiaire. Ainsi, comme le souligne Catherine Withol de Wenden, *le codéveloppement et la libéralisation marchande sont des accélérateurs des migrations du moins à court terme*.

Le phénomène du « *migration hump* » corrobore la théorie selon laquelle l'intensification des échanges commerciaux stimule les migrations. En effet, les recherches sociologiques montrent que la libéralisation induit l'augmentation du revenu moyen de la population dans les PED. Jusqu'à un certain seuil, cette augmentation s'accompagne d'un accroissement des flux migratoires, et seulement après ce maximum le volume des migrants baisse. Cela peut s'expliquer par le fait que l'augmentation des revenus permet aux migrants potentiels de financer le coût de la migration qu'ils ne pouvaient pas assumer auparavant.

Si, dans le cadre de la micro-théorie néoclassique, les migrations internationales correspondent à une somme d'individus migrant sur la base d'un calcul d'avantages comparatifs, notamment du coût du voyage par rapport au salaire attendu dans le pays d'arrivée, la *Nouvelle Economie des Migrations* considère les migrations comme une *stratégie des ménages*. Les ménages diversifient les risques et augmentent leurs chances d'un meilleur revenu grâce aux membres migrants de la communauté. Les migrations sont aussi une façon de minimiser les risques liés aux imperfections de marché dans les pays en voie de développement. Alors que dans les pays développés l'Etat-providence, le marché de crédit et des assurances contribuent fortement à diminuer les risques des ménages, dans les PED, où les mécanismes institutionnels sont imparfaits, absents ou inaccessibles, ce sont les *transferts* des migrants qui peuvent assurer cette fonction. Il est intéressant de remar-

quer que les représentants de cette branche théorique proposent des mesures de régulation politique allant dans le sens de *l'égalisation des disparités économiques et sociales dans les sociétés d'origine, ainsi que du renforcement des mécanismes institutionnels, tels que les marchés de travail, les marchés financiers et les marchés d'assurance*. Inversement, la dégradation des institutions et l'accroissement des risques des ménages conduit à l'augmentation des flux migratoires.

Enfin, deux courants assez puissants placent les migrations internationales au sein du système monde globalisé. Pour des auteurs influents tels que Saskia Sassen (*Théorie du Système-Monde*), les migrations internationales sont générées par la *structure de l'économie mondiale et la dynamique des marchés mondiaux*. Les investissements directs à l'étranger jouent un rôle prépondérant dans ce modèle, car les flux des capitaux vers les pays en voie de développement provoquent des disruptions dans le développement de ces pays et sont à l'origine des cohortes de travailleurs déracinées et mobiles. Les mouvements des hommes sont donc l'inverse des mouvements de capitaux. Ainsi, par exemple le développement d'une agriculture intensive et capitaliste prive d'emploi les fermiers de l'agriculture traditionnelle. Ceux-ci sont en effet soit moins demandés soit inaptes au travail dans un nouveau système agricole. Pour expliquer les migrations internationales *la Théorie du Système-Monde* insiste donc sur le rôle des gouvernements néocoloniaux ayant gardé des liens de préférences électives avec leurs anciens empires ou leurs zones d'influence exclusives et le rôle des multinationales dans l'intégration au sein du système capitaliste global. Les politiques de contrôle éventuelles consisteraient en la *régulation des FDI et de la libéralisation des échanges* au risque de contestations commerciales ainsi que d'une récession économique mondiale.

La seconde théorie insiste non sur les « push factors » comme la théorie du Système-Monde, mais plutôt sur les facteurs pull ou incitateurs à la migration, tout en soulignant l'importance du marché de travail globalisé. Selon la *Dual Labor Market Theory*, les marchés de travail des pays développés présentent une demande inhérente et structurelle aux économies industrielles modernes, non satisfaite sur les marchés nationaux. De ce fait, les marchés de travail ont tendance à s'élargir à l'international et notamment dans les pays en voie de développement, en partie à cause des *politiques de recrutement* des pays développés. Par conséquent, ce serait *le besoin chronique de main-d'œuvre qui serait le*

facteur déterminant des migrations internationales. Le corollaire de cette hypothèse est que, contrairement aux théories néoclassiques, les différences de salaires attendues ne constituent pas une condition suffisante pour générer des flux migratoires, d'autant plus que le niveau des salaires est fonction des mécanismes sociaux et institutionnels et non en fluctuation libre comme le suggère le modèle néoclassique. Si c'est plutôt un marché de travail particulier qui attire la main d'œuvre internationale, encore faut-il que la main d'œuvre dans les pays en voie de développement en soit informée. Cela fait justement parti des hypothèses de la *Dual Labor Market Theory*, à savoir que l'organisation économique mondialisée favorise la diffusion de l'information à l'échelle mondiale.

A ce point, il nous est possible de dresser un bilan provisoire de la discussion actuelle autour des facteurs économiques susceptibles de générer les flux migratoires. En effet toutes les théories évoquées semblent prendre pour fondement la spécificité primordiale des flux migratoires récents, à savoir leur lien inhérent avec l'intensification de l'intégration dans le système global des échanges commerciaux et de l'information. Sans mettre sous réserve les vertus bénéfiques de la libéralisation des échanges, la plupart des conclusions récentes indiquent que celle-ci contribue, au moins à moyen terme, à stimuler les flux migratoires. Egalement, les changements dans l'organisation économique accompagnant la libéralisation nourrissent les cohortes des migrants potentiels. Se superposent à ces mécanismes les stratégies individuelles ou collectives de maximisation du revenu et de minimisation/diversification des risques encourus dans un environnement de faibles structures institutionnelles et de protection sociale. Enfin, il semble que la plupart des théories favorisent également une vue d'ensemble selon laquelle les flux Nord-Sud s'organisent autour des flux de main d'œuvre non-qualifiée dans le sens Sud-Nord et les flux de capital (transferts technologiques, IDE, main d'œuvre qualifiée) dans le sens Nord-Sud.

Quoique dans le détail ces théories permettent de décrire assez pertinemment divers phénomènes tels que les transferts de fonds ou l'émergence d'un marché de travail globalisé, il apparaît cependant difficile d'étendre ses théories à tous les cas. Notamment, elles décrivent assez bien les cas de figures où il y a proximité entre un pôle d'attraction et un pays en voie de développement, comme dans les cas des Etats-Unis et de l'Amérique Centrale, ou des pays de l'Europe Centrale et Orientale par rapport à l'Union Européenne.

Ces théories s'appliquent plus difficilement pour les cas de figure où la diffusion de l'information n'est pas aussi développée et les risques des migrations très élevés, comme par exemple un voyage à travers le Sahara (réf. Carte sur les voies d'émigration de l'Afrique Sub-Saharienne). Aussi, elles ne rendent pas compte des variations dans les flux migratoires, ni du fait pourquoi dans certains cas où tous les facteurs suscités sont présents, les migrations internationales restent faibles. Cependant, les processus analysés par ces différentes théories se situent à des niveaux multiples et sont donc possiblement non contradictoires et complémentaires.

2.2 Les causalités cumulatives et la théorie des réseaux

Les questions évoquées ci-dessus sont partiellement abordées par les théories de causalités cumulatives. Celles-ci permettent d'expliquer l'émergence de systèmes de migrations internationales échappant largement aux facteurs exogènes que nous avons décrits précédemment (Zlotnik, 1992), car elles postulent aussi un phénomène récent, c'est-à-dire *les migrations à l'intérieur de communautés constituées en provenance des pays en voie de développement*. Elles décrivent en particulier les causalités multi-niveaux qui génèrent des flux internationaux permanents. Toutes à leur niveau d'analyse, que ce soit la théorie de réseaux néoclassique, la théorie institutionnelle ou la théorie des causalités cumulatives développée par Myrdal en 1957 et par Massey en 1991, mettent en évidence le fait que les migrations sont un facteurs stimulant des migrations futures, car il y a institutionnalisation et systématisation des migrations. Celles-ci fonctionnent comme des réseaux ou plutôt même, comme *des communautés transnationales* avec leurs propres logiques de perpétuation et qui leurs sont endogènes.

La théorie des réseaux décrit le phénomène de diffusion de la tendance à migrer dans une société émettrice. Avec les cohortes des migrants installés dans les pays-récepteurs l'information quant aux revenus attendus augmente, alors que les coûts de transaction, surtout du voyage et de l'installation baissent, grâce au support par le réseau déjà installé. Ces *effets de baisse des coûts et des risques* tendent à compenser les facteurs du marché de travail tels que le salaire attendu et le taux de chômage dans le pays de destination, car les diasporas permettent fréquemment une insertion professionnelle à l'intérieur du réseau. D'où un mouvement *d'indépendance des flux migratoires des causalités structurel-*

les et individuelles. Les auteurs concluent que la formation de réseaux et leurs activités sont en dehors des compétences de politiques publiques.

Ainsi, les réseaux de migration contribuent à la constitution d'un comportement migratoire dans un cadre de faible identification avec la société d'origine où une appréciation négative des opportunités envisageables dans celle-ci. Ces remarques sont notamment importantes pour comprendre pourquoi les flux migratoires restent faibles dans certaines sociétés où pourtant toutes les conditions économiques sont réunies pour générer celles-ci (Kenya, Madagascar). *Le marché des migrations internationales se socialise et s'institutionnalise par ses propres moyens en dehors de la gouvernance étatique*. D'une part, les organisations à profit organisent et institutionnalisent les migrations internationales illégales, le trafic d'humains, le marché de travail illégal, les pratiques matrimoniales ainsi que la contrefaçon de documents. D'autre part, les groupes humanitaires contournent les politiques de régulation des migrations en procurant des services sociaux et des informations, tels que le conseil judiciaire.

Enfin, *la théorie des causalités cumulatives* permet de lier les changements structurels dans les sociétés avec les comportements individuels des migrants. Comme le montrent Stark, Taylor et Yitzhaki, *les migrations entraînent des restructurations dans les sociétés émettrices et réceptrices qui à leur tour génèrent d'autres flux migratoires*. Par exemple, prenons les transferts de fonds effectués par les migrants d'une communauté. En augmentant les revenus des uns, ces transferts créent des inégalités plus importantes dans cette communauté et suscitent des migrations parmi les membres plus pauvres de la communauté et ainsi de suite jusqu'à ce que les inégalités dans la communauté ne soient en équilibre avec les barrières aux migrations. Cette théorie permet également de contourner le modèle néoclassique des revenus attendus, en montrant que ce sont les revenus relatifs à l'intérieur des communautés qui influent sur la prise de décision de migrer.

Ce rapide tour d'horizon des discussions d'économistes et dans une moindre mesure, de sociologues, permet de mieux appréhender certains schémas des migrations Sud-Nord. Notons néanmoins : 2 des 5 migrants internationaux en 2005 résidaient dans un pays en voie de développement et ne correspondent pas de façon générale aux modèles de déséquilibre sur les marchés du travail et les différentiels de revenus d'un pays à l'autre. Les migrations doivent donc se faire selon un schéma non seulement économique, mais éga-

lement politique, social et culturel. Aussi, même en ce qui concerne les migrants Sud-Nord, tels les Africains qui traversent le Sahara avec le rêve de l'eldorado européen en tête, il semble difficile de motiver leur choix par un arbitrage entre le niveau des salaires en Europe et les risques encourus lors du voyage. Quant à savoir si les migrations constituent une voie d'issue pour les pays en panne de développement, il est difficile de défendre cet argument, car les flux migratoires restent encore faibles en comparaison avec la population totale ou même avec la population rurale.

2.3 Les indicateurs essentiels

Figure 10 : Théories socio-économiques de la migrations internationale

Nom de la théorie	Les variables essentielles	Description du modèle
Macrothéorie Néoclassique	différences de revenu marché du travail coût de la migration	- Explique les migrations dans le contexte du développement - asymétries de l'offre et de la demande sur le marché du travail => migrations internationales ou internes Si un pays A a + de Labor et - de Capital (salaires relativement plus bas) et un pays B a + de Capital et - de Labor (salaires relativement plus hauts) Alors Labor A => pays B et Capital B => pays A Rq : Capital inclut le capital humain ≠ labor → équilibre international sur le marché du travail qui reflète seulement les coûts pécuniaires et psychiques des migrations
Microthéorie Néoclassique Modèle du choix individuel	Taux de salaire attendu Taux d'activité attendu Coûts de la migration Marché du travail	Les acteurs individuels rationnels migrent lorsque le calcul des avantages comparatifs donne un résultat positif Les MI = une forme d'investissement de capital humain. Les coûts = les investissements = le coût matériel du voyage + recherche du travail sur place + adaptation

		Bénéfices = \geq productivité et/ou \geq salaires
<p>“New Economics of Migration”</p> <p>Théorie des ménages</p> <p>(Stark 1991)</p>	<p>Ménages</p> <p>Maximisation du revenu</p> <p>Minimisation des risques</p> <p>Imperfections des marchés financiers et d’assurance</p> <p>Transferts de fonds</p>	<p>Les ménages \neq des individus, car diversifient les risques.</p> <p>Les ménages ont tendance à maximiser les Revenus ET à minimiser les Risques ET à minimiser les effets des Imperfections des marchés.</p> <p>Ex : Des membres du ménage dans l’économie locale et d’autres sur les marchés de travail étrangers → transferts de fonds</p> <p>Dans les PD = minimalisation des risques grâce aux marchés d’assurance et de crédit</p> <p>ou Etat-providence</p> <p>Dans les PED = mécanismes institutionnels imparfaits, absents ou inaccessibles</p>
<p>Dual Labor Market</p> <p>(Piore 1979)</p> <p>Demande inhérente et structurelle des économies industrielles modernes</p>	<p>Demande de travail permanente</p> <p>Pull factors</p> <p>Politiques de recrutement dans les PD</p>	<p>La Demande permanente de travail inhérente à la structure économique mondiale → MIT</p> <p>Les facteurs Pull (besoin chronique de main-d’œuvre) et non Push déterminent les MIT</p>
<p>Théorie du Système-Monde</p> <p>(inspiré de Wallerstein 1974)</p>	<p>Structure du marché mondial (Saskia Sas-sen)</p> <p>Centre</p> <p>Périphérie</p>	<p>Correspond aux théories de centre/périphérie (flux de capitaux et de marchandises vers la périphérie et mouvement des hommes vers le centre).</p> <p>Rôles des gouvernements néocoloniaux et des multinationales dans l’intégration dans le système mode capitaliste.</p> <p>Les MIT sont un résultats des échanges inégaux et des disruptions du développement capitaliste.</p>
	Variables considérées	Description du modèle
<p>Théorie des Réseaux</p> <p>Appartient au</p>	<p>Diasporas</p> <p>Risques et coûts des MI</p>	<p>Un processus de diffusion à effet d’entraînement</p> <p>Les diasporas et réseaux</p> <p>→ baisse des coûts de MI et des risques + croissance des reve-</p>

paradigme néo-classique	Maximisation du revenu attendu	<p>nus attendus des MI</p> <p>→ le phénomène des MI se diffuse dans la société émettrice</p> <p>Ex : le Maroc</p>
Théorie Institutionnelle	<p>Marché noir</p> <p>Organisations humanitaires</p>	<p>Les organisations à profit organisent et institutionnalisent les MI illégales, le trafic d'humains, le marché de travail illégal, pratiques matrimoniales, contrefaçon de documents</p> <p>Les groupes humanitaires contournent les politiques de régulation des MI en procurant des services sociaux et des informations (conseil juridique)</p>
Théorie de Causalité cumulative (Gunnar Myrdal 1957 et Massey 1991)	<p>Distribution du revenu</p> <p>Distribution des terres</p> <p>Organisation de l'agriculture</p> <p>Culture</p> <p>Distribution régionale du capital humain</p> <p>Le sens social du travail</p>	<p>Les MIT entraînent des effets de causalité cumulative = des phénomènes de modification structurelle dans les sociétés émettrices et réceptrices (Stark, Taylor, Yitzhaki) qui à leur tour entraînent les MIT</p> <p>Distribution du revenu :</p> <p>MI → transferts de fonds → croissance des inégalités au sein des communautés d'origine</p> <p>Ces inégalités → + de MI → + de transferts de fonds etc. jusqu'à ce que les inégalités soient à un niveau d'équilibre avec les barrières aux MI</p> <p>Distribution de la terre et organisation de l'agriculture :</p> <p>Pour les migrants une motivation de dépense est la terre + les migrants ont tendance à plus utiliser les méthodes de production intensives en capital → déplacent la main-d'œuvre locale → migrations</p> <p>Donc : migrations → capitalisation de l'agriculture → déplacement de rural labor force → migrations</p> <p>Culture :</p> <p>L'expérience dans les PD change les habits, les goûts et les motivations → + de mobilité sociale → change les habits de la société émettrice et réceptrice</p> <p>Ex : rite de passage pour les jeunes (Reichert 1982), diffusion de la connaissance de « l'étranger » (Massey)</p>

3 *Application des théories aux pays étudiés*

3.1 Nicaragua

Contrairement à ce que l'on peut lire dans les théories, les flux migratoires sortant du Nicaragua, sont plutôt un produit politique qui était mis en marche pendant les deux derniers siècles. L'histoire de la migration commençait avec le début de l'expulsion de la population des littoraux et des zones basses à la fin du XIX siècle. A ce moment là, la terre était un bien commun qui permettait aux paysans de maintenir une économie de subsistance agricole à côté des exploitations des mines qui étaient installées par les dominateurs étrangers. L'encouragement de cultiver du café et la privatisation de la terre ont résulté dans une grande partie de la population qui était expulsé, fuyait ou qui entrait au travail salarié ou forcé. Cette situation entraînait une migration régionale et saisonnières, au niveau international surtout vers le Costa Rica, jusqu'au début de la guerre civile en 1927.

Les réseaux établis avaient pour conséquence que le Costa Rica restait un but aussi important pour les flux de réfugiés comme pour les mains d'œuvre peu qualifiées pendant les années 70 et 80 (Baumeister, 2006). La période de 1930 à 1990 est marquée par les conflits politiques et militaires, les interventions et la présence militaires des Etats-Unis et les séismes de 1931 et 1972 qui menaient le pays à un déclin constant. Le tableau suivant montre les flux de réfugiés vers le Costa Rica et les Etats-Unis pendant la période des conflits politiques. On peut constater que le Costa Rica était favorisé comme destination.

Figure 11 : Réfugiés nicaraguayens au Costa Rica et aux Etats-Unis, années 80

Pais de refugio	Refugiados y asilados
Refugiados en Costa Rica ^a	37 506
Refugiados y asilados en los Estados Unidos ^b	28 076

Fuente: Torres Rivas, 1993: 204 y <http://www.uscis.gov>

^a Datos de mediados de los años ochenta.

^b Datos acumulados 1981 – 2000.

Source : Torres Rivas, 1993, cité dans Baumeister, 2006

Après ce court aperçu historique nous allons, dans les paragraphes suivants, analyser les caractéristiques des flux migratoires actuels et tester si l'hypothèse du programme *RuralStruc* est valide pour le Nicaragua

Tandis que le pays était un pays récepteur pour les migrants européens juste à la moitié du XXe siècle, le Nicaragua est devenu un pays émetteur. Les grands flux migratoires sont un phénomène récent pour le Nicaragua. Le prochain tableau montre bien comme le taux des Nicaraguayens qui vivent à l'étranger est passé de 2% en 1960 à presque 10% en 2000.

Figure 12 : Evolution de la population nicaraguayenne vivant de manière permanente aux pays d'Amérique, 1970-2000

Países	Años setenta	Años ochenta	2000	2000 (%)
Costa Rica	11 871	45 918	226 000	42,5
Canadá	...	270
Estados Unidos	16 125	44 166	245 000	46,0
Total en América	49 126	107 153	525 000	98,7
% de la población en países de América	1,96	3,14	9,3	...
Otros países	7	1,3
Total	532 000	100,0

Source : CELADE, 2001 et Martinez, 2002, cité dans Baumeister, 2006

Le tableau montre aussi comme les migrants se divisent majoritairement entre les Costa Rica et les Etats-Unis. Cela montre l'importance d'un part de la migration Sud-Nord et de l'autre part de la migration Sud-Sud. Il est important de savoir que le Nicaragua est un cas unique dans la région avec une migration divisé de cette manière. La destination favorisée changeait entre les années 80 et 2000 du Costa Rica aux Etats-Unis.

La migration vers le Nord existe depuis le début du XXe siècle, mais la quantité des nicaraguayens qui quitte leur pays d'origine a vu une augmentation spectaculaire pendant les deux dernières décennies. En même temps que la quantité des flux à augmenter, les motivations de la migration ont changé. Tandis que les raisons pour la migration étaient surtout le travail et les études jusqu'aux années 60, les raisons politiques et économiques sont devenues de plus en plus importantes. Aujourd'hui les migrants nicaraguayens qui se dirigent vers les Etats-Unis ont une éducation supérieure (12 ans contre 10,7ans pour les autres pays) aux migrants des autres pays de l'Amérique centrale. Cela résulte dans un

salaire plus élevé en comparaison avec les autres migrants (42 milles \$ vers 38 milles \$). (Baumeister, 2006)

Les migrations Sud-Sud vers le Costa Rica incluent surtout la main d'œuvre de qualifications basses. Les migrants quittent leur pays pour des raisons politiques et socioéconomiques et choisissent le Costa Rica pour sa proximité, ses similarités avec le Nicaragua et aussi parce que les migrants peu qualifiés ont plus de possibilité de trouver un emploi avec moins de risque. La partie féminine qui migre et qui travaille principalement dans le secteur de service domestique au Costa Rica, a augmenté significativement dès les années 80 pour atteindre les 35% en 2000 (Baumeister, 2000).

Le tableau suivant montre bien que les migrants des zones urbaines préfèrent plutôt les Etats-Unis comme destination (35,5%), tandis que les migrants des zones rurales vont plus vers le Costa Rica (80%).

Figure 13 : Nicaragua – Caractéristiques des migrants selon origine, 2001

Características de los emigrantes		Origen	
		Urbanos	Rurales
Distribución por sexo (%)	Hombres	50,8	59,3
	Mujeres	49,2	40,7
Nivel de educación (%)	Educación secundaria o superior	60,6	31,6
Destino migratorio (%)	Migrantes a los Estados Unidos	35,5	11,6
	Migrantes a Costa Rica	50,7	80,0
	Migrantes a otros destinos	13,8	8,4
	Total	100,0	100,0

Source : Nicaragua, 2001, cité dans Baumeister 2006

On peut constater que la situation du Nicaragua a créé deux différentes formes de la migration. D'un part, la migration vers le Costa Rica qui encercle les anciens agriculteurs qui ont une éducation inférieure et qui constituent un main d'œuvre bas qualifié et bien marché pour le marché de travail au Costa Rica et d'autre part, la migration de gens des zones urbaines qui ont une éducation supérieure et qui préfèrent aller aux Etats-Unis. Toutefois, on ne peut pas en déduire une augmentation des flux migratoire liés à la libéralisation, sinon surtout aux échecs politiques. La migration représentait une option de sorti par défaut dans la période des instabilités politiques, mais l'augmentation des flux dans

les dernières années est pour la plupart liée aux réseaux familiaux établis et au marché noir qui se développait. L'hypothèse de *RuralStruc* est alors à nier pour le cas du Nicaragua.

3.2 Mexique

La migration au Mexique était d'abord un phénomène interne ayant comme cause d'une part, l'industrialisation et l'urbanisation rapides pendant le XXe siècle et d'autre part, une croissance démographique très forte. Pendant qu'en 1900 70% des Mexicains vivaient encore à la campagne, ce sont aujourd'hui 75,5% qui vivent dans les agglomérations urbaines et des villes moyennes. Par ailleurs, on constate des migrations internes entre les différentes régions, surtout vers le Nord où se trouvent aujourd'hui une grande partie des industries à l'exportation comme l'industrie d'assemblage dans les *maquiladoras*, ainsi qu'une grande partie des exploitations agricoles à grande échelle produisant pour l'exportation vers les Etats-Unis.

L'émigration internationale a également une longue histoire au Mexique. La présence de Mexicains aux Etats-Unis date déjà du milieu du XIXe siècle quand les derniers ont acquis la moitié du territoire mexicain de la Californie jusqu'au Texas par le traité de Guadalupe Hidalgo en 1848. Par la suite, la main d'œuvre mexicaine était sollicitée à plusieurs reprises aux Etats-Unis comme travailleurs dans les mines et dans la construction des chemins de fer, ainsi que dans l'agriculture. Les travailleurs mexicains étaient pour la plupart des hommes célibataires qui entraient aux Etats-Unis pour une période bien définie et qui pouvaient être renvoyés en périodes économiquement difficiles. Ainsi, entre 1901 et 1920, 268 646 Mexicains étaient admis légalement aux Etats-Unis. Avec l'éclat de la Révolution mexicaine, les USA adoptaient un régime d'immigration plus restrictif, ce qui n'empêchait pourtant pas l'immigration illégale suite à une demande de main d'œuvre dans les secteurs économiques cités ci-dessus.

Pendant la Grande Dépression jusqu'à la Deuxième Guerre Mondiale, la migration mexicaine diminuait de manière importante et un grand nombre de migrants déjà présents aux Etats-Unis, était rapatrié.

Entre les années 40 et 1964, les Etats-Unis et le Mexique mettent en place des accords bilatéraux, le programme Bracero, afin d'assurer la main d'œuvre dans le secteur agro-

limentaire américain. Comme la demande surpasse les quantités officiellement acceptées de travailleurs-migrants, une forte immigration illégale de Mexicains aux Etats-Unis en est la conséquence. Jusqu'aux années 50, ces travailleurs illégaux sont tolérés et peuvent se faire légaliser à travers des programmes gouvernementaux américains, mais en 53, des centaines de milliers de travailleurs mexicains sont rapatriés sous le prétexte qu'ils baisseraient les salaires. Afin de combler le vide de main d'œuvre, le nombre de travailleurs admis légalement dans le pays, est augmenté. Avant la fin du programme Bracero, 400 000 Mexicains chaque année cherchaient un travail saisonnier aux Etats-Unis. Néanmoins, l'immigration illégale continue sous l'impact de profonds changements dans l'économie et la démographie mexicaine (entre les années 40 et les années 70, l'économie mexicaine croît à un rythme annuel de 6,5% et la population double pendant cette période).

Figure 14 : Mexique – aperçu historique des origines des migrants selon régions

Region and State	(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(6)	(7)	(8)
	<i>Pre-Depression Flood Tide 1926–1932 (%)</i>	<i>Bracero Era 1944 (%)</i>	<i>1964 (%)</i>	<i>Pre-IRCA Period 1978–79 (%)</i>	<i>1984 (%)</i>	<i>Post-IRCA Period 1992 (%)</i>	<i>1991–92 (%)</i>	<i>1992 (%)</i>
Historic region	44.0	54.0	56.1	61.1	50.5	49.4	50.3	54.1
Aguascalientes	1.5	2.3	3.0			1.4	1.6	1.2
Colima	0.2	0.0	0.0	0.0	0.0	1.0	1.1	0.8
Durango	2.2	3.1	4.1	5.0	3.6	3.0	5.5	4.9
Guanajuato	10.3	13.8	11.1	17.1	10.3	11.0	12.3	6.3
Jalisco	14.2	6.5	6.7	13.6	13.1	9.6	7.7	18.4
Michoacán	9.4	18.7	16.3	8.4	14.7	15.6	10.5	11.3
Nayarit	0.3	0.4	2.2	0.0	0.0	0.7	0.8	2.2
San Luis Potosí	1.6	2.9	3.9	4.4	3.0	1.9	4.0	2.8
Zacatecas	4.3	6.3	8.8	11.8	5.8	4.8	6.8	6.1
Other regions	66.0	46.0	43.9	38.9	49.5	50.6	49.7	45.9
Total	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0

Source : Durand et al., « Mexican Immigration to the US : Continuities and Change », p.110.

Pendant la décennie 60, 200 000 Mexicains émigrent aux Etats-Unis, et à partir des années 80/ 90, les chiffres n'arrêtent pas à croître. Aujourd'hui, presque 9 millions de

Mexicains vivent aux Etats-Unis, dont un tiers sans papiers, selon Zamudio⁷. Cela est presque la totalité des migrants mexicains, puisque 99% choisissent les Etats-Unis comme destination.

Figure 15 : Caractéristiques sociales et démographiques choisies pour des Mexicains qui ont cherché au moins une fois dans leur vie un travail aux Etats-Unis, par année du dernier départ

<i>Characteristic</i>	<i>Year of Departure</i>				
	<i>1970–1974</i> (%)	<i>1975–1979</i> (%)	<i>1980–1984</i> (%)	<i>1985–1989</i> (%)	<i>1990–1992</i> (%)
Region of Origin					
Historic	47.8	57.4	56.1	49.5	48.8
Border	33.7	26.3	27.4	24.8	29.7
Center	17.0	13.8	15.2	24.6	19.8
Periphery	1.5	2.4	1.3	1.1	1.7
Sex					
Male	77.3	81.7	81.7	82.3	87.4
Female	22.7	18.3	18.3	17.7	12.6
Size of Birthplace					
Town (less than 15,000)	64.4	72.3	70.1	58.2	64.4
City (15,000–99,999)	15.1	12.7	14.4	14.5	11.4
Metro area (100,000+)	20.4	15.0	15.4	27.4	24.3
Age at Survey					
12 to 18	0.2	0.8	1.7	1.5	6.9
19 to 34	5.8	19.9	44.6	60.4	56.4
35 to 54	64.2	62.7	43.4	33.1	32.0
55 or older	29.8	16.6	10.4	5.0	4.7
Age at Departure					
12 to 18	13.8	11.2	14.6	11.7	8.9
19 to 34	55.9	60.7	60.6	63.3	56.8
35 to 54	28.7	24.4	22.4	22.0	30.2
55 or older	1.6	3.7	2.4	2.9	4.1
Education					
None	13.1	16.5	10.5	8.6	7.5
1 to 4 years	33.0	36.0	34.5	23.5	24.7
5 to 9 years	44.5	39.6	46.6	55.7	57.0
10 years or more	9.5	7.9	8.4	12.2	10.8
Sample n	489	813	1,048	2,276	2,439

Source: Encuesta Nacional de la Dinámica Demográfica (1992).

Source : Durand et al., « Mexican Immigration to the US : Continuities and Change », p. 114.

⁷ ZAMUDIO, In : « Migration and Immigration – A global view » TORO-MORN/ ALICEA 2003.

Comme le démontre la figure 14, la moitié des migrants mexicains viennent de quelques provinces-clé. Il s'agit là en effet, des régions traditionnelles de migrations depuis la deuxième moitié du XIXe siècle. Ce sont par conséquent, les régions qui disposent des meilleurs réseaux transfrontaliers et pour lesquelles la migration est la moins coûteuse. Toutefois, l'autre moitié des migrants vient de régions où la migration est plus récente. Cela indique que l'ensemble du pays⁸ subit aujourd'hui les effets de la migration et les changements au niveau social et économique qui y sont associés. Ainsi, un responsable du gouvernement mexicain a souligné à la conférence de l'AFD sur les migrations que quelques provinces doivent faire face à des changements démographiques importants, en particulier une baisse de la natalité causé par un manque d'hommes et le surplus résultant de femmes.

Massey souligne dans ses études qu'aujourd'hui la migration vers les Etats-Unis fait partie intégrale du cycle de vie d'un grand nombre de Mexicains, surtout des hommes, bien que la part des femmes est en augmentation. Il est par ailleurs probable, que l'expérience migratoire ne reste pas un évènement unique dans la vie. Au contraire, la migration est susceptible de se répéter plusieurs fois dépendant des expériences faites pendant le séjour à l'étranger et la durée de la migration, l'insertion du migrant dans des réseaux transfrontaliers, son statut de famille et la possession d'une propriété et d'une famille au Mexique. Ces facteurs influencent en outre, la probabilité de migration permanente. Ainsi, la probabilité de migration augmente fortement pendant une certaine période de vie quand la dépendance du foyer est la plus haute⁹ et quand le migrant doit faire face à un manque d'accès aux ressources productives au Mexique. La probabilité de retour diminue fortement avec le temps passé aux Etats-Unis ; après dix ans d'expérience migratoire 42% des migrants issus des milieux ruraux et 53% des migrants issus des milieux urbains restent de manière permanente aux Etats-Unis. Malgré ces chiffres élevés, le mythe de retour est très fort parmi les Mexicains qui se sont installés aux Etats-Unis. Le retour est favorisé par plusieurs facteurs comme l'âge du migrant, sa situation familiale et son statut légal aux Etats-Unis. Ainsi, quelqu'un qui est marié avec une famille restée au Mexique, qui

⁸ 30% des municipalités mexicaines ont aujourd'hui un taux de migration moyen, élevé au très élevé.

⁹ C'est à dire quand le plus grand nombre de personnes dépend des revenus d'un seul foyer. Voir MASSEY « Understanding Mexican migration to the US », 1987.

possède une maison et des terres et qui se trouve dans une situation d'illégalité au pays d'accueil avec une expérience migratoire de moins de cinq ans, est le plus susceptible de retourner au Mexique. Par contre, un jeune homme non-marié, sans propriété et avec une expérience migratoire de plusieurs années a des fortes chances de s'installer aux Etats-Unis. Néanmoins, après 15 ans passés dans le pays d'accueil, la probabilité de s'installer est de 99% ; l'influence de tous les autres facteurs sur la décision n'existe plus du tout.

Pour la migration mexicaine vers les Etats-Unis, les facteurs structurels jouent donc un rôle important pendant que les « pull factors » comme des salaires élevés dans le pays d'accueil sont moins importants. Un des « push factors » les plus essentiels est l'accès à un emploi au Mexique, comme le stipule Zamudio (2003). Ainsi, le taux de migrants mexicains qui n'étaient jamais employés au Mexique ou qui ne touchaient jamais un salaire est en constante augmentation¹⁰.

Surtout pour les jeunes la migration vers les Etats-Unis est donc une véritable stratégie de survie face à une situation économique difficile dans leur pays d'origine. Traditionnellement étant une migration issue des milieux ruraux, elle est à l'heure actuelle en train de changer de profile comme l'indique le tableau 15. Ainsi, le taux de migrants issus des villes est en augmentation, bien que la majorité soit toujours d'origine rurale. Le niveau de scolarité des migrants est également en hausse, pendant que l'âge moyen n'a guère changé au fil des années.

La migration mexicaine vers les Etats-Unis est aujourd'hui devenue indispensable sur le plan économique au Mexique, non seulement parce qu'elle réduit la pression démographique sur le marché de travail national, mais aussi parce qu'elle ouvre des nouvelles possibilités économiques et car elle génère des revenus importants à travers les transferts des migrants. Face à cette réalité, le gouvernement mexicain a adopté quelques mesures afin de protéger les migrants et assurer leurs liens avec le Mexique. Depuis 1989, existe par exemple, le programme Paisano qui assure le retour des migrants dans leur pays d'origine. Sous l'administration Fox, la migration occupait par ailleurs, une place importante sur l'agenda politique et des pas étaient faits pour créer une plus étroite coopération avec les Etats-Unis. Cela est d'autant plus important que la migration contient toujours de

¹⁰ Le taux d'activité de la population mexicaine de 12 ans et plus est de 50%, pendant que seulement 50% d'entre eux gagnent un salaire.

nombreux risques, particulièrement pour les migrants qui passent la frontière clandestinement. Suite au renforcement des contrôles frontaliers du côté des Etats-Unis par des forces d'ordre officiel et privés, des moyens technologiques modernes déployés et suite à la construction du mur, la traversée de la frontière devient de plus en plus dangereuse. En effet, chaque année, des centaines de personnes meurent pendant le voyage et des dizaines de milliers sont repérés derrière la frontière et renvoyés au Mexique pendant que leurs droits de l'homme ne sont pas toujours respectés. Malgré ces risques, il est improbable que le flux de migrants diminuera dans les années à venir, surtout parce qu'il s'agit d'une migration organisée de mieux en mieux avec des réseaux importants de migrants qui jouent un rôle important sur les deux côtés de la frontière.

Le Mexique n'est pas seulement un pays-émetteur de migrants, mais il sert également comme pays de transit et, surtout depuis l'éclatement des conflits armés en Amérique Centrale, il accueille un grand nombre de réfugiés et de migrants. Avant les années 1970, la migration vers le Mexique consistait essentiellement de travailleurs saisonniers venant du Guatemala, qui étaient employés dans les plantations de canne à sucre et de café dans les provinces Sud du Mexique. Les estimations pour ces gens dont une grande partie sont des travailleurs non-documentés, oscillent entre 45 000 et 75 000 personnes par an.

Ces flux s'agrandissaient suite au conflit interne au Guatemala pendant les années 80. Selon le UNHCR, 200 000 réfugiés guatémaltèques arrivaient au Mexique entre 1981 et 1983 dont seulement 46 000 étaient enregistrés (Castillo, 2006). Une grande partie entre eux était rapatriée par la suite ; néanmoins, 22 000 personnes se sont installées au Mexique dans les provinces de Quintana Roo, Chiapas et Yucatán.

Traditionnellement, la population mexicaine est à seulement 0,5% composée d'immigrants dont la majorité vient des Etats-Unis. Pourtant, le pays est un passage important de migrants de l'AC vers les Etats-Unis, en particulier à cause de sa frontière Sud ouverte. Suite à la pression politique des Etats-Unis, le Mexique a pourtant signé un accord qui l'oblige à appréhender et à déporter des migrants de l'AC avant qu'ils n'atteignent la frontière Nord. Depuis la mise en place de contrôle routières renforcées, le nombre de déportations a constamment augmenté. Ainsi, en 2004 et 2005 dépassait les 200 000 personnes déportées, chiffre qui n'est pas estimé d'être très exact puisqu'il ne prend

en compte que des migrants ayant failli à traverser la frontière mexicaine avec les Etats-Unis. Après l'arrêt des déportations, suite à l'ouragan Stan en 2005, les chiffres ont recommencé à augmenter de nouveau. Comme au Nord, les contrôles de plus en plus fréquentes sur les routes les plus connues ont pour conséquence que les migrants passent par des chemins moins connus ou prennent plus de risques ce qui est facilité par l'environnement naturel au Sud du Mexique.¹¹

3.3 Maroc

Avec plus de deux millions de résidents en Europe occidentale, les Marocains forment la diaspora la plus nombreuse de cette région. Les schémas de migration depuis plus d'un demi-siècle révèlent de fortes disparités. Avant tout, le Maroc est devenu « un pays de main-d'œuvre frontalier » (Skeldon, 1997) semblable de ce point de vue au Mexique.

De 1963 à 1972, le Maroc a envoyé d'importantes cohortes de travailleurs dans les pays européens pour soutenir les besoins de la croissance économique. Les politiques d'embauche étaient encouragées par des actes de coopération politique allant dans ce sens. De façon assez surprenante il apparaît que dans leur majorité les migrants marocains ne prévoyaient pas un départ définitif, mais plutôt s'inscrivaient dans une logique traditionnelle de migration circulaire permettant d'améliorer les conditions de vie dans le pays d'origine. Cependant, à partir de 1973 la crise pétrolière a conduit les pays européens à fermer les frontières. De façon concomitante, le Maroc est entré en récession économique et dans une période d'instabilité politique. Ainsi, le gel des flux migratoires semble avoir contribué à l'installation définitive des migrants. Jusqu'en 1992, les réunifications familiales ont amené le nombre de marocains en Europe Occidentale à approximativement un million. Pendant les dernières quinze années, les migrations ont été entretenues par le développement d'un marché matrimonial transnational avec les destinations traditionnelles et le diversification des destinations, avec notamment l'essor de l'Europe du Sud. Ainsi par exemple, l'Espagne, l'Italie et le Portugal emploient les migrants marocains dans le secteur agricole et des travaux publics.

Avec 3,6 milliards de transferts de fonds officiels en 2003, le Maroc est le 4^{ème} plus important pays bénéficiaire au monde. L'agenda politique du Roi du Maroc Mohammed VI

¹¹ Le Chiapas et la province de Quintana Roo sont essentiellement composés de forêt tropicale.

semble confirmer le fait que le contexte national favorise les questions liées aux migrations. En effet, les efforts d'articulation de la diaspora avec les intérêts nationaux ont été déclarés la seconde priorité de la politique étrangère après la défense de l'intégrité du territoire. Pas moins de dix agences nationales se partagent la gestion de la question migratoire. Parmi celles-ci le Ministère Délégué en Charge de la Communauté Marocaine Résidant à l'étranger dispose de la plus grande compétence. L'agenda officiel de cette agence publique inclut, entre autres, la structuration de la communauté marocaine émigrée en une forte diaspora et un groupe d'intérêt national, ainsi que la coopération avec les pays-récepteurs pour l'établissement de politiques publiques concernant les migrations légales. Le ministère encourage fortement l'utilisation à des fins d'investissement des transferts de fonds des migrants internationaux et les considère comme un facteur essentiel de développement pour le Maroc. Le ministère participe à la création de centres d'activité pour la communauté marocaine immigrée dans les principales villes de destination afin de renforcer les liens avec le pays d'origine. La théorie des réseaux encadre assez précisément les schémas migratoires du Maroc. Etant devenu dans la seconde moitié du XXème siècle un des principaux pays d'émigration, ayant dépassé la seconde génération d'immigrés dans les pays récepteurs le Maroc entretient des liens très étroits avec la communauté résidant à l'étranger. Les migrations marocaines sont entrées dans le cycle des causalités cumulatives avec de forts impacts sur le comportement migratoire de la population nationale et l'établissement de forts réseaux de solidarité, tant du point de vue du soutien à la migration que de celui de l'intégration sur un marché de travail et dans une communauté dans le pays récepteur.

Durant les années 1990, les migrations illégales en provenance du sud de l'Afrique n'ont cessé de croître. Comme les crises migratoires dans les enclaves espagnoles au Maroc en 2005 et dans les Iles Canaries espagnoles en 2006 ont démontré, les Africains du Sud du Sahara ont une tendance croissante à migrer vers les pays de l'Afrique du Nord (De Haas, 2006). Le Sénégal et le Mali font partie de ces pays. Cela pose actuellement de sérieux problèmes humanitaires et de sécuritaires au Maroc. Cette immigration clandestine est pour une grande partie le fait organisé de groupes criminels de trafic de migrants. La question fut adressée par une série de lois punitives durcissant le régime d'entrée dans le pays. Selon les différentes estimations, entre 65.000 et 120.000 Africains entreraient le

Maghreb (la Mauritanie, le Maroc, la Tunisie, l'Algérie et la Libye) chaque année, dont on croit que jusqu'à 80% migrent vers la Libye et 20% environ migrent vers l'Algérie et ensuite au Maroc. Plusieurs dizaines de milliers d'Africains tentent ensuite de traverser la Méditerranée annuellement. Quoique la Libye abrite la majeure partie des migrants de l'Afrique Subsaharienne (1,5 millions environ), le Maroc aussi voit cette communauté s'accroître.

Figure 16 : Evolution du stock des migrants en Europe occidentale, la deuxième et la troisième génération inclut

Year	France	Netherlands	Belgium	Germany	Spain	Italy	Total
1968	84,000	13,000	21,000	18,000	1,000	NA	137,000
1972	218,000	28,000	25,000	15,000	5,000	NA	291,000
1975	260,000	33,000	66,000	26,000	9,000	NA	394,000
1982	431,000	93,000	110,000	43,000	26,000	1,000	704,000
1990	653,000	184,000	138,000	62,000	59,000	78,000	1,174,000
1998	728,000	242,000	155,000	98,000	200,000	195,000	1,618,000
2005	1,025,000 (2002)	316,000	214,000 (2002)	73,000 (2004)	397,000	253,000 (2004)	2,278,000

Sources: *El Mansouri 1996 (F, NL, B, G 1968 - 1990)*; *Basfao & Taarji 1994 (IT 1982, 1990)*; *National Statistical Services (B and F 1998; N, G, ES, IT 1998 and 2005)*; *López García 1999 (ES 1968-1990)*; *IOM and Fondation Hassan II 2003 (B and F 2002)*.

3.4 Sénégal

Actuellement les estimations font état de presque 200 000 Sénégalais vivant en dehors du territoire national. Ce chiffre représente seulement 1,42%¹² de la population totale qui avoisine les 11,7 millions. L'impact économique des migrations internationales est particulièrement important dans la région du Nord du Sénégal. Selon les statistiques du Département des Affaires Sociales et Economiques des Nations Unies en 2000, les transferts de fonds de travailleurs émigrés vers le Sénégal étaient de 130 millions de dollars US par an, ce qui équivaut à 2,7% du produit intérieur brut du pays. Les transferts représentent jusqu'à 90% du budget de certains ménages du Nord du Sénégal.

¹² Source : OCDE, 2006

Les principaux flux migratoires du Sénégal sont dirigés vers :

- La France, l'Espagne et l'Italie pour l'ethnie des Soninké et les Wolofs
- Les pays voisins de l'Afrique Occidentale et Centrale pour l'ethnie des Halpularen du Nord du Sénégal

Les migrations vers l'Europe s'effectuent par les points de passage comme les villages des pêcheurs sur la côte atlantique vers les îles Canaries ou le désert. Par ailleurs, le Sénégal est devenu une plaque tournante des migrations issues des pays de l'Afrique Sub-saharienne (voir fig. concernant les circuits de l'immigration illégale). Ces migrations sont caractérisées par des forts risques. Officiellement, 27 000 Africains de l'ASS ont atteint les Canaries. Combien sont morts ou portés disparu en mer ? Quoique traditionnellement favorisés par les familles et les communautés comme stratégie de survie, les risques liés aux migrations illégales font l'objet d'un récent mouvement de protestation des mères des disparus, associant même des autorités islamiques.

Comme il a été suggéré plus haut, les migrations en Afrique s'inscrivent dans un cadre socioculturel déterminant les caractéristiques de celles-ci. Notamment concernant les Sénégal, certains travaux semblent suggérer que les migrations participent au cycle de vie des jeunes hommes issus de régions rurales du Sénégal¹³. Une majorité des jeunes hommes Wolof migrent désormais vers les côtes. Les facteurs principaux incitant la jeune génération à chercher des opportunités économiques sont :

- Les sécheresses
- La pression démographique
- L'évolution des schémas de consommation chez la jeune génération, besoins matériels croissants
- La baisse des revenus agricoles limite les opportunités locales

Par conséquent, les jeunes hommes ne peuvent se marier immédiatement et entrer la vie adulte au sein de la communauté, d'autant plus que les transferts des migrants contribuent à l'inflation des coûts de la noce. La pauvreté rurale et les migrations contribuent ainsi indirectement au retardement de la nuptialité masculine et féminine, ainsi qu'à l'évolution des comportements sexuels chez la jeune génération.

¹³ RANDALL S. et MONDAIN N., « *Migration, Marriage and Fertility Change in Senegal* », ivssp2005.princeton.edu

D'autre part, une évolution importante des schémas de migration traditionnels s'est opérée depuis le milieu des années 1970 dans le Nord du Sénégal. Si le mouvement des zones rurales vers les grands centres urbains du Sénégal tels que Dakar ou Thies prédominait avant, depuis 1975 les communautés Halpularen ont majoritairement migré en Côte d'Ivoire, au Gabon au Cameroun, en RDC et au Congo en qualité de petits commerçants. Ces migrations temporaires de travail sont associées à un certain nombre de risques, notamment par l'exposition au VIH.

Si le taux d'infection au Sénégal (moins de 2% de la population totale en 1999) est exceptionnellement faible par rapport au reste de l'Afrique Subsaharienne (9% de la population¹⁴), les migrations temporaires semblent avoir contribué à une vague de la maladie récente, malgré les intervention assez précoces de l'Etat sur cette question et les valeurs de chasteté traditionnelles au Sénégal. Selon une étude réalisée au Nord du Sénégal, dans la région de la ville de Matam, 40% des hommes ont eu une expérience de migration et 27% des hommes sont revenus infectés par le virus du SIDA¹⁵. Au contraire, seulement 1% des non-migrants sont porteurs du virus. De plus 20 personnes sur 22, des femmes infectées le sont par leur mari migrant porteur du virus. Enfin, les migrations temporaires ont contribué au développement de la prostitution parmi les femmes laissées seules par leur mari, augmentant l'exposition aux risques d'infection.

Finalement, il faut noter que si les migrations contribuent à la survie des ménages ruraux des régions du Nord, elles sont aussi un facteur de changement social et porteur d'importants risques et défis pour la population locale.

3.5 Mali

Qu'elles soient régionales ou internationales, les migrations font partie de l'héritage historique du Mali. Cela pour plusieurs raisons inhérentes tant à la géographie qu'aux activités humaines dans ce pays. Non seulement le climat du Mali est aride avec de fréquentes sécheresses et des aléas agricoles importants, rendant la pauvreté cyclique, c'est égale-

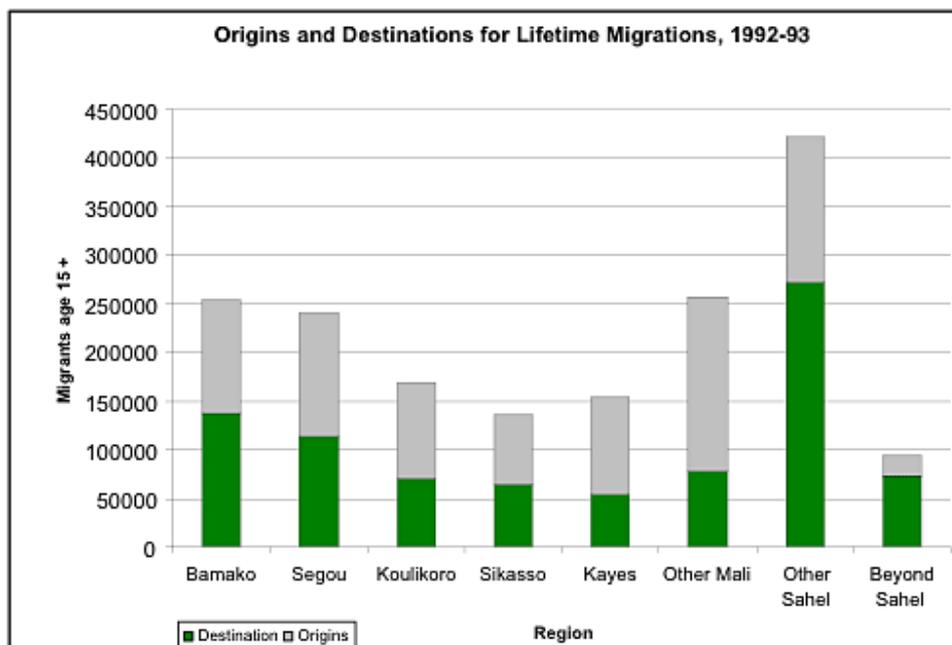
¹⁴ WHO, "Epistemological Fact Sheets on HIV/AIDS and Sexually Transmitted Infections", Geneva, WHO, 2002.

¹⁵ KANE F., « Temporary Expatriation is related to HIV-1 infection in Rural Senegal », AIDS7, vol.9 (1993)

ment une terre de passage naturelle entre l’Afrique du Sud et du Nord, ainsi que de l’Est vers l’Ouest. Pour ces raisons, le Mali a une longue tradition de migration qui peut être retracée jusqu’au 4^{ème} siècle. Plus particulièrement les tribus du Nord du pays dans la région de Kayes ont adopté les migrations comme une stratégie économique. Les migrations ont donc une composante culturelle non négligeable. Une large part de migrants envisage l’expatriation, dans le sens de la « sortie de la communauté », comme un événement attendu faisant partie du cours de la vie. Les migrations historiques (typiquement au 19^{ème} siècle) correspondent étroitement aux cycles agricoles. Elles étaient traditionnellement masculines, les femmes migrant moins souvent et moins loin que les hommes. Durant la saison sèche les ménages Soninké (10% de la population actuelle) alternaient leurs revenus par le commerce sub-régional. Dans les années 1950, l’extension de l’usage des camions a rendu ces pratiques obsolètes. Le schéma contemporain est plutôt celui des migrations circulaires entre zones rurales et urbaines, en fonction des saisons agricoles.

Durant l’ère coloniale, les mouvements migratoires principaux étaient partagés parmi les migrations circulaires de travailleurs dans les plantations d’arachide au Sénégal et les plantations de coton et de cacao en Côte d’Ivoire, et les migrations vers les villes durant la saison sèche. A partir des années 1950, les migrations semi-permanentes vers la France ont commencé à faire partie des stratégies des communautés. Vers 1970, les hommes issus des tribus Soninké représentaient deux tiers des travailleurs africains en France. Depuis les années 1980, un tournant s’est opéré dans les schémas migratoires maliens puisque les circuits se sont largement diversifiés et complexifiés, sortant du schéma des liens coloniaux traditionnels. Aujourd’hui, près de 4,5 millions de Maliens vivent en dehors de leur pays. Cela correspond à chaque troisième Malien sur une population totale de 12,2 millions.

Si la majorité des migrants reste sur le territoire national (Bamako, Segou), les migrations interrégionales sont encore très importantes pour la diversification des revenus des ménages (Sénégal, Côte d’Ivoire, Gambie, Guinée, Burkina Faso, Mauritanie), cependant les pays européens autres que la France, ainsi que l’Amérique du Nord, notamment les Etats-Unis, attirent de plus en plus de migrants maliens. Par ailleurs, étant membre de l’ECOWAS, le Mali a souscrit en 1978 des accords de libre circulation des biens des services et des hommes avec les autres membres.

Figure 17 : Origines et destinations des migrations permanentes, 1992-93

Source : FINDLEY, « Mali : Seeking opportunity abroad » , In: *Migration Information Source*, 2004, URL: <http://www.migrationinformation.org/Profiles/display.cfm?ID=247>

La propension à migrer de certains ménages a été étudiée en détail par plusieurs travaux. Leurs résultats montrent que certaines régions de même que certains groupes ethniques sont plus enclins à migrer que d'autres. De plus, comme le montre le tableau ci-dessous certains groupes ethniques migrent plus facilement à l'international que d'autres. Cela ne fait que souligner, et nuancer par rapport aux déterminants essentiellement économiques, l'importance de la composante culturelle des migrations.

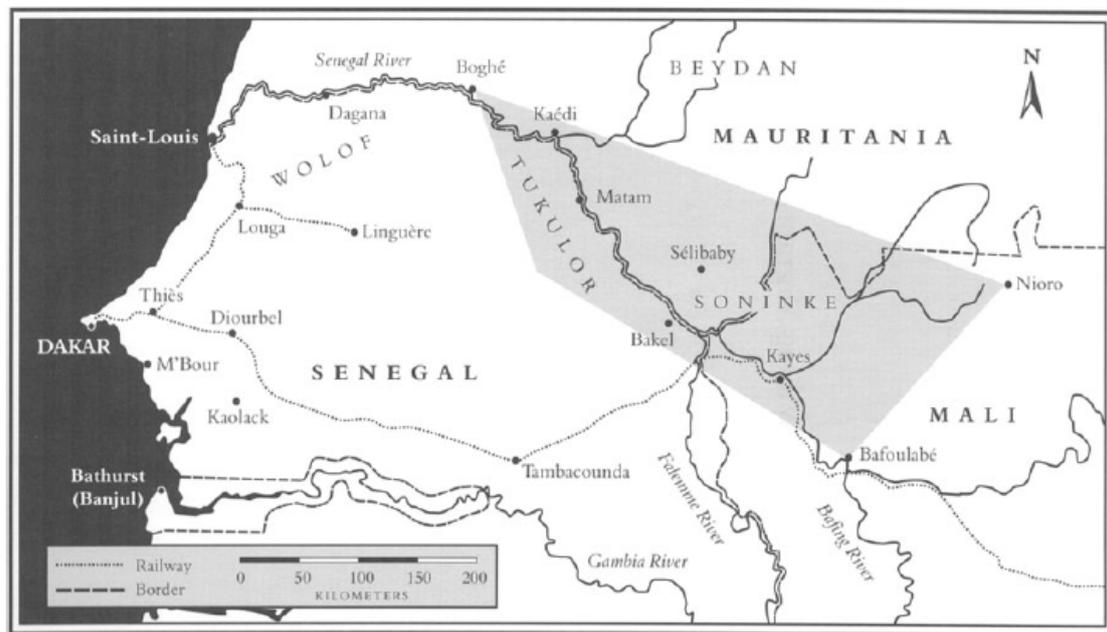
Figure 18 : Distribution d'un échantillon de ménages de la région de Kayes selon le groupe ethnique et les migrations

Ethnic group	Soninke	Khassonke	Other	Total
Number of households	148	145	12	305
Number of households with at least one migrant (%)	127 (85.8)	90 (62.1)	7 (58.3)	224 (73.4)
Number of households with at least one migrant abroad (%)	124 (83.8)	53 (36.6)	5 (41.7)	182 (59.7)

Source: Gubert (2000).

En effet, un groupe ethnique, les Soninké, semble avoir développé une culture des migrations particulièrement forte. Le groupe Soninké déborde des frontières du Mali sur la Mauritanie et le Sénégal le long du fleuve Sénégal. Leur nationalité revêt, par conséquent, une moindre importance que leur origine ethnique. Le groupe se caractérise par la longueur des circuits migratoires ainsi que par l'importance cruciale des réseaux d'entraide des migrants.

Figure 19 : Géographie du groupe ethnique Soninké en Afrique de l'Ouest



Témoignage d'un chef de famille malien sur la migration en France (Findley et Sow, 1998) :

“Chez nous, tous les homes partent travailler et acquérir de l'expérience. C'est notre tradition. La migration est une bonne chose, parce que cela se fait pour la famille. C'est mauvais de partir et d'oublier les siens. Nous vivons grâce à l'émigration car il pleut à peine ici. Sans les transferts des migrants nous n'aurions pratiquement rien à manger. Nous dépendons de Dieu et de nos enfants partis en France. Durant les sécheresses nous leur envoyons des lettres expliquant notre difficile situation et généralement ils peuvent nous aider. Parfois, ils envoient directement du riz, du millet et des arachides. S'il n'y

avait pas les sécheresses et les hasards de la vie nous préférierions rester tous en famille et travailler ensemble, mais avec tous les problèmes nous devons migrer. »

Ainsi, les transferts contribuent avant tout à combler l'écart entre production et consommation, c'est-à-dire une aide de survie indispensable et consommée de suite. La région de Kayes est lourdement tributaire des envois de fonds, notamment pour la construction de biens publics tels que les écoles et les hôpitaux. Les envois de fonds agissent là où les Etats et l'aide internationale se sont montrés défaillants.

En effet, il est noté dans la majorité des études sur le sujet (Findley et Sow, 1998) que les migrants issus de la vallée du fleuve Sénégal affichent une très forte solidarité avec leur communauté d'origine dans le sens où le transfert de l'orientation et de l'identification du village vers la destination des migrations ne s'effectue jamais complètement. Et ce même après de longues années d'exil. Ce phénomène nécessite un approfondissement. Aucune théorie économique n'en rend compte, sauf en marquant l'importance des réseaux de migrants pour ces ethnies.

En effet, les liens avec la communauté ne constituent pas seulement une façon de maximiser les revenus de la communauté, mais également une obligation morale et une vertu. Le refus d'envoyer de l'aide correspond à une transgression grave et peut entraîner, sinon une réprobation, une malédiction de la génération précédente. Les liens avec la communauté d'origine ne sont pas seulement entretenus par les transferts de fonds.

- **Les activités agricoles** jouent un rôle important. Quoique l'agriculture ne soit pas une source de revenus suffisante, elle n'en demeure pas moins une activité essentielle de reproduction sociale en favorisant l'autorité des générations plus âgées, en asseyant leur force conservatrice. Autrement dit le retour de la jeune génération durant la période de labeur contribue à son éducation identitaire et apporte une valeur symbolique plus que pratique à l'activité cultivatrice.
- **L'endogamie** dans la communauté n'est pas à négliger en tant que facteur d'homogénéisation sociale. De cette manière le migrant est inclus dans un système de parenté plus étroite avec la communauté.
- **Les réseaux de migrants** constituent un filet de sécurité dense constitué par les associations de migrants formelles et informelles. Parmi leurs fonctions compte, notam-

ment la réduction des coûts de transaction de recherche de logement, de crédit et d'emploi aux nouveaux migrants. Selon Gugler, une « idéologie de loyauté à la patrie est établie ».

- ***L'éducation ou le pouponnage*** des enfants dans la communauté, le village d'origine est une pratique largement répandue parmi l'ethnie Soninké et plus largement en Afrique de l'Ouest tant qu'en Afrique de l'Est. Non seulement elle assure le maintien d'un lien entre les ménages urbains et ruraux mais elle donne lieu à un phénomène de « cross-border parenting ». Entre autre cette pratique permet d'éviter la formation d'une seconde génération de même que le maintien d'une identité ethnique distincte.

Enfin en guise de conclusion il est possible d'affirmer ici que les théories du choix individuel offrent un cadre d'analyse assez réduit quand il s'agit des migrations issues de sociétés essentiellement traditionnelles. De même, les théories des réseaux transnationaux de migrants doivent être enrichies d'études sociologiques des structures des communautés, comme par exemple, les rôles des différents membres d'un ménage.

Le Mali offre dans ce sens un cas d'étude assez intéressant puisque au niveau national les incitations économiques à l' »migration sont également distribuées. Néanmoins, il s'avère que la migration internationale est surtout le fait culturel d'une ethnie, pour laquelle l'expatriation constitue une option quasi-naturelle de sortie, l'allongement des circuits étant le principal fait nouveau dans leurs schémas de mouvements.

3.6 Kenya

Au Kenya, comme dans une grande partie des pays en développement, on trouve cinq formes de migration différentes¹⁶. Premièrement, la migration rurale-urbaine qui est un des facteurs responsables pour l'urbanisation rapide du pays et, surtout, pour la croissance de Nairobi, ville qui est deux à trois fois plus grande que la seconde ville du pays et qui concentre une large partie de la population kenyane.

Deuxièmement, la migration rurale-rurale provoquée par la recherche de meilleurs sols utilisables pour l'agriculture qui assurent des rendements plus élevés. En outre, les gens migrent d'une région à l'autre parce que les économies rurales s'avèrent d'être plus performantes et offrent plus d'opportunités professionnelles.

¹⁶ Voir MACHARIA K., « Migration in Kenya and Its Impact on the Labor Market », 2003.

Ensuite, on observe une migration urbaine-urbaine, mouvement qui était important pour le Kenya entre 1972 et 1978 pendant les années du choc pétrolier. Comme les possibilités économiques dans la capitale étaient de plus en plus rares, la migration vers des villes de second rang offrait des alternatives professionnelles dans des économies pas encore saturées. Ces villes avaient, par ailleurs, l'avantage de se trouver en plus grande proximité des campagnes et pouvaient donc assurer un lien plus proche avec la famille restée à la campagne.

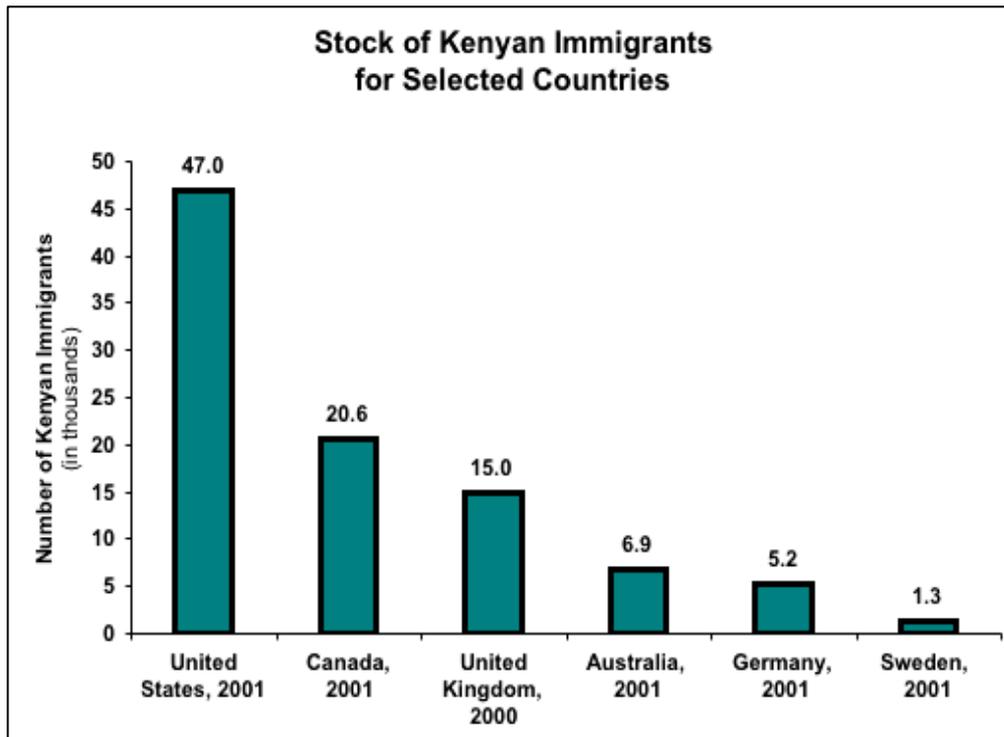
De plus, depuis quelques années se manifeste une migration urbaine-rurale. Elle est composée de gens qui à l'âge de retraite rentrent au milieu rural pour s'y construire une maison ou ouvrir un commerce avec l'argent gagné en ville. Puisqu'ils apportent des flux financiers assez importants qui peuvent soutenir le développement, ces migrants sont généralement bien reçus. L'autre groupe de migrants venant des villes, sont des gens atteints du SIDA qui rentrent à leur lieu de naissance pour y attendre la mort et pour être enterrés à côté de leurs ancêtres.

Dernièrement, la migration internationale est devenue un phénomène considérable, même si le taux de migrants internationaux reste très inférieur par rapport aux autres pays étudiés dans le cadre du programme *RuralStruc*. Ainsi, le Kenya est, ensemble avec le Madagascar, le seul pays dont le seuil migratoire est 0, et seulement 0,69% de la population vit à l'étranger contre 8,66% au Mexique. La migration internationale kenyane était pendant long temps un phénomène restreint à une minorité et qui touchait en particulier des étudiants. Depuis la présidence de Kenyatta (années 60), le gouvernement kenyan soutient en effet, une politique de développement par l'éducation. De nombreux étudiants ont reçu des bourses pour passer des séjours d'études en Grande-Bretagne ou aux Etats-Unis, phénomène qui s'est encore accrue pendant la présidence de Moi.

On assiste néanmoins, de plus en plus à un « brain drain » suite aux réformes d'ajustement structurel des années 80 et la diminution du secteur public. De nombreux diplômés ne trouvent ainsi plus d'emploi, ou ils ne peuvent pas vivre avec les salaires insuffisants que leur offre l'Etat, et sont contraints à migrer ailleurs. La migration internationale au Kenya se constitue donc pour la plupart de gens bien éduqués à la recherche de meilleures opportunités professionnelles. A cela s'ajoutent des réfugiés et des dissidents contraints de quitter le pays à cause du régime oppressif. Il reste à attendre si cette ten-

dance se renversera sous le nouveau gouvernement, au pouvoir depuis 2002. Les destinations des migrants internationaux sont d'un côté des pays dans la Sud du continent africain comme la Namibie, l'Afrique du Sud et le Botswana, d'autre côté des pays développés majoritairement anglophone (Etats-Unis, Grande-Bretagne, Canada et Australie).¹⁷

Figure 20 : Stock de migrants kenyans pour quelques pays choisis (en milliers)



Source : Migration Information Source, Global Data Center.

Le phénomène migratoire le plus important au Kenya est donc la migration interne qui se passe aujourd'hui dans plusieurs directions et dont les raisons sont pour une grande partie, économiques.

La migration rurale-urbaine débuta pendant la colonisation suite à la demande d'une main d'œuvre peu qualifiée dans les plus grandes villes du pays, surtout à Nairobi. Les migrants, en général des hommes, étaient employés pendant une période précise et ne profitaient pas de la liberté de mouvement puisqu'ils étaient contraints de rentrer à la campagne une fois leur permis de séjour en ville avait expiré. De toute façon, les salaires bas ne leur

¹⁷ Voir MACHARIA K., « Migration in Kenya and Its Impact on the Labor Market », 2003.

permettaient pas de faire venir leurs familles créant ainsi la famille à deux foyers : le mari travaillant dans la ville et la femme et les enfants travaillant à la campagne. Cette forme de migration mettait une force de travail à la disposition des colonisateurs en temps de besoin et qui pouvait être renvoyée facilement.

Après l'indépendance, ces restrictions étaient levées ce qui permettait à beaucoup plus de gens de migrer en ville. Comme on l'a décrit ci-dessus, cette période coïncide avec la forte urbanisation au Kenya. Les migrants trouvaient des emplois surtout dans le secteur informel plus performant que l'économie légale, en particulier sous la présidence de Moi. Aujourd'hui, la diminution de terres disponibles pour l'agriculture constitue une contrainte importante pour la diversification des revenus en milieu rural puisque les rendements de la production agricole ne permettent plus générer des revenus suffisants pour toute la famille¹⁸. La migration est devenue donc une stratégie de survie et une option de sortie, toute comme la réorientation professionnelle vers des activités non-agricoles dans l'économie rurale. Les migrants contribuent en moyenne avec 23\$ par mois aux revenus des ménages en milieu rural où le nombre de migrants par foyer est estimé à 0,5, incluant les migrations rurales-rurales et les migrations rurales-urbaines. Comme la plupart des migrants en milieu urbain semblent d'avoir des emplois stables (50%) ou de posséder des petits commerces (40%), on peut déduire que le migrant kenyan est en moyenne plutôt éduqué et a accès à des ressources financières suffisantes pour créer une petite entreprise. Matsumoto et al. concluent de ces fait que la décision de migrer est une stratégie basée sur le long terme et qui aide à la diversification des risques, ainsi qu'à l'augmentation des revenus familiaux. Leurs analyses rejoignent aussi l'observation faite dans les autres études de cas que les plus pauvres ne migrent pas à cause d'un manque de ressources et d'éducation. Toutefois, la migration est plus probable dans des régions à faible potentiel agricole, vu que la nécessité de diversification des revenus est plus grande que dans ces régions. L'étude de Bingsten¹⁹ suggère par contre, que la rareté de terres n'est pas un facteur très important pour la décision de migrer vers les villes, mais que l'attrait des salaires plus hauts jouent un très grand rôle comme « pull factor ». Il souligne par ailleurs, que la

¹⁸ Voir MATSUMOTO/ KIJIMA/ YAMANO « The role of local nonfamr activities and migration in reducing poverty : evidence from Ethiopia, Kenya and Uganda », 2006.

¹⁹ Voir BINGSTEN « Circular migration of smallholders in Kenya », 1996.

migration est une décision prise par l'ensemble de la famille qui envoie le membre ayant plus de chances à réussir. Cela n'est pourtant vrai que pour des familles nombreuses puisque la migration est moins fréquente dans les petits foyers, aussi parce que ces derniers sont moins susceptibles de posséder des liens parentaux en villes ou de participer à des réseaux de migrants permettant de dégager plus facilement un emploi. Au niveau national, les réseaux des migrants et les liens entre les campagnes et les villes jouent un rôle très important au Kenya. Cela est renforcé aussi par un mouvement migratoire souvent circulaire et par une migration de retour au milieu rural, comme on l'a déjà mentionné ci-dessus. Cette forte circulation entre milieu rural et urbain est une conséquence non seulement de la structure de famille à double foyer, mais aussi des caractéristiques des migrants. La majorité d'entre eux est célibataire dans la trentaine, pendant que les migrants de retour se trouvent dans leur quarantaine, sont mariés et ont des enfants. Comme au Mexique, la migration circulaire au Kenya est donc considérée comme une période dans la vie d'un jeune homme avant qu'il se marie et fonde une famille.

Pour conclure, on peut dire que le Kenya est un cas à part puisque l'essentiel des mouvements migratoires se passe à l'intérieur du pays, non seulement en ce qui concerne les migrations des hommes, mais aussi en ce qui concerne les transferts de migrants. Ces derniers sont importants au niveau national et constituent des flux financiers des villes, surtout de Nairobi, vers les campagnes. Le faible taux de migration internationale explique ainsi les maigres transferts de fonds enregistrés pour le Kenya, malgré une forte mobilité des hommes et de l'argent à l'intérieur du pays.

4 *Conclusion de la première partie*

Les migrations au niveau interne, international et intercontinental sont un phénomène dont l'ampleur s'est considérablement élargie depuis la Deuxième Guerre Mondiale, bien que leur part en comparaison avec l'accroissement de la population mondiale reste presque négligeable²⁰. Elles s'inscrivent dans un contexte de plus en plus complexe dans un monde changeant et marqué de fortes inégalités entre les différentes régions. Les migrations sont, par conséquent, une recherche de meilleures opportunités économiques et un moyen d'acquérir les ressources nécessaires pour la survie de la famille ou de la communauté. A cela s'ajoutent d'autres raisons comme l'instabilité politique et les conflits armés, des conditions environnementales dégradantes ou encore des marchés de travail saturés suite à l'afflux de main d'œuvre abondante, résultat d'une croissance démographique forte.

Malgré de nombreuses études sur les migrations Sud-Sud, l'accent est souvent mis sur les migrations Sud-Nord et la pression migratoire que cela crée pour les pays développés. Les flux migratoires sont ainsi perçus comme un problème ou même comme une menace qu'il faut gérer mieux afin de créer des externalités positives pour tous les partis concernés. En outre, le lien entre migrations, transferts de fonds et développement est surtout fait pour les migrations Sud-Nord, pendant que les possibilités de développement engendré par les migrations Sud-Sud sont exploitées dans une moindre mesure.

Toutefois, elles représentent, comme on l'a constaté dans la première partie, une partie importante du phénomène migratoire. Il vaudrait alors bien de leur consacrer une plus grande importance dans le rapport final du programme *RuralStruc*, surtout dans un contexte politique actuel qui ne favorise guère les migrations vers les pays développés du Nord, en particulier, l'Europe²¹. Ces derniers étant en train de fermer et de sécuriser leurs frontières de plus en plus, les coûts des migrations et la probabilité d'un échec augmentent. Comme les migrants ne sont souvent pas les seuls pour lesquels le succès de la mi-

²⁰ Comme on a vu, les migrations concernent seulement 3% de la population mondiale actuelle.

²¹ Par rapport à la « forteresse européenne » les Etats-Unis restent très ouverts aux migrations. Pourtant, la construction d'un mur à leur frontière Sud afin de contrôler les flux migratoires venant de l'Amérique Latine démontre qu'au niveau officiel les Etats-Unis favorisent aussi une politique plus restrictive à l'égard des migrations des PED.

gration est primordial, vu qu'ils ont aussi une responsabilité et une sorte de dette sociale envers leurs communautés d'origine²². Néanmoins, la migration Sud-Nord ne permet plus à un grand nombre de gens d'atteindre ce but et puisqu'il n'est pas très probable que la situation changera dans les années à venir pour des raisons internes aux pays récepteurs. A cause des coûts de plus en plus élevés et des risques importants liés surtout à l'immigration en Europe, la valeur des migrations Sud-Nord en tant qu'option de sortie valable pour les populations des pays en développement devient redoutable.

Face à cela, les migrations Sud-Sud présentent de nombreux avantages. Premièrement, elles sont plus facilement réalisables parce que le niveau de protection des frontières est généralement plus bas que celui des pays développés. Même pour des migrants illégaux, les chances de réussir à entrer dans un pays du Sud sont plus grandes, garantissant finalement un taux de succès migratoire plus élevé. Deuxièmement, les destinations principales des migrants Sud-Sud se trouvent en proximité géographique, comparé à la localisation des Etats-Unis et de l'Europe ce qui réduit les coûts monétaires de la migration de façon considérable, même si les revenus attendus ne sont pas aussi importants que ceux venant des migrants dans les pays du Nord.

Par contre, la migration de travail, temporaire et saisonnière, pourrait jouer un rôle beaucoup plus important en tant qu'option de sortie puisqu'elle ouvre des nouvelles possibilités d'intégration économique sur le long terme pour l'ensemble des pays concernés. Selon les théories de marché, l'intégration des économies et l'enlèvement de barrières, non seulement commerciales, mais aussi des mouvements des hommes en tant que ressources humaines sont des facteurs importants pour le développement et la compétitivité économique d'un pays ou une région.

On est bien conscient que les pays en développement ne se trouvent nul point sur la même échelle qu'une économie avancée comme l'européenne, par exemple. Néanmoins, une circulation plus libre des gens pourrait peut-être aboutir à la création de nouvelles zones économiques transfrontalières plus compétitives qui, à terme, pourraient être un

²² Ainsi en Afrique, c'est en général la famille entière ou le clan qui se mettent d'accord sur la personne qui va émigrer suivant des principes de qui a les meilleures chances de réussite, non seulement pour soi-même, mais aussi pour la communauté qui attend des transferts matériels. Les migrants ont alors l'obligation d'aider un groupe de gens restés « à la maison », mais qui leur a fourni les moyens d'émigrer. Afin de repayer cette dette, le succès de la migration est d'une importance énorme.

moteur de développement économique dans les pays pauvres²³. Vu que l’Afrique et l’Amérique Latine possèdent déjà un lacs de traités et d’accords régionaux très important, il serait possible d’élargir des structures déjà existantes dont le cadre pourrait évoluer vers une intégration accrue et des marchés communs autour de ces zones transfrontalières. Pour qu’une telle évolution soit possible, le libre mouvement des personnes et les migrations sont indispensables.

Il serait intéressant d’élargir les recherches dans cette direction qui promet d’être peut-être une option de sortie plus viable sur le long terme que la migration internationale vers les pays du Nord. Il faudrait d’ailleurs investir plus de recherche dans le phénomène des migrations Sud-Sud en général, afin de déterminer leur impact sur les pays en développement et dans le but de faire ressortir leurs possibilités pour ces pays. De telles études sont aussi nécessaires afin de corriger une image des migrations internationales trop focalisée sur les migrations Sud-Nord et leur impact sur les pays industrialisés et aussi pour alimenter le débat politique dans les pays d’accueil principaux souvent dominé par la peur des migrants et des conséquences négatives imaginaires.

Afin de réduire les externalités négatives de la migration (immigration illégale, perception négative des immigrants dans les pays d’accueil, etc), le rapport de Quillin et de Mansoor (2006) propose une augmentation de la migration circulaire et l’implémentation de nouvelles politiques de migration dans les pays d’accueil et de départ. Ils proposent des politiques qui incitent les migrants à retourner dans leur pays d’origine et à investir dans le développement des pays émetteurs. Bien que cette option ne présente qu’une faible alternative pour les pays africains où les infrastructures et la situation économique et politique ne favorisent guère le retour des migrants, elle pourrait être une alternative intéressante pour des pays comme le Mexique ou les pays de l’AC.

Puisque la migration est nécessaire afin de combler le vide de travailleurs, surtout en Europe, la recherche de solutions communes est indispensable. Ainsi, il ne faudrait pas seulement ouvrir les frontières dans les pays du Nord, mais aussi celles des pays émetteurs du Sud afin de faciliter le mouvement libre des personnes. Selon les auteurs, une rédu-

²³ On se focalise ici sur des zones économiques telles qu’elles étaient décrites par Kenichi Ohmae, c’est-à-dire qu’on ne parle pas de zones régionales comme l’ECOWAS, mais d’espaces plus petits. Ces zones pourraient être des centres économiques dynamiques qui sont intégrées dans l’économie mondiale, attirent des IDE et peuvent à terme être des centres desquels le développement s’étend à la périphérie.

tion des coûts de migration soutiendrait la migration circulaire ce qui pourrait aboutir à une plus grande acceptation des migrations dans les pays développés, à l'instauration de véritables marchés de travail transnationaux et à des impacts positifs de la migration sur le développement des PED. Pour atteindre cet objectif, une plus grande coopération politique au niveau international et une amélioration de l'environnement institutionnel et structurel dans les pays émetteurs favorisant le retour des migrants et l'investissement dans l'économie nationale, sont d'une importance primordiale.

Toutefois, considérer la migration comme une option de sortie passe-partout reste redoutable. Comme le démontre Mouhoub Moudoud, la migration ne concerne pas les plus démunis, sinon des couches sociales ayant les ressources pour assumer les coûts de la migration. D'où le fait que le niveau de migrants reste très bas dans les pays les moins développés et parmi les gens les plus pauvres²⁴. Cet auteur constate en outre, que les migrations ne réduisent pas véritablement la pression sur les marchés de travail locaux.

Par conséquent, la migration ne peut pas être considérée comme une réelle option de sortie. Au contraire, il faut trouver des solutions pour les problèmes et les impasses structurels dont souffre l'agriculture dans les pays étudiés. Ainsi, la création de marchés de crédit et d'intrants, fonctionnant et accessibles aussi aux petits agriculteurs, pourrait engendrer une réduction de la pauvreté rurale²⁵ et inciter le développement dans les campagnes. Il est néanmoins, fortement probable qu'un niveau de développement plus élevé en milieu rural renforce les migrations, puisque cela crée les ressources financières pour entamer la migration comme le démontre, par exemple, le cas du Kenya.

Que les migrations n'ont pas uniquement des effets bénéfiques, on l'a démontré dans les analyses des pays et des régions. Elles peuvent poser des risques de sécurité et de santé, ainsi qu'avoir des conséquences environnementales importantes. La propagation du trafic d'êtres humains et leur exploitation, l'extension de réseaux de criminalité transfrontaliers et la dégradation de l'environnement et des ressources naturelles suite à l'afflux de réfugiés posent des défis énormes aux pays concernés en ce qui concerne la gestion de ces

²⁴ Le rapport-pays sur le Mexique arrive au même constat et stipule que pour les couches sociales les plus pauvres les transferts publics et les programmes étatiques pour la réduction de la pauvreté jouent un rôle beaucoup plus important que les transferts de fonds et les bénéfices des migrations à cause du pourcentage plus faible de migrants parmi les plus démunis.

²⁵ Un système de microcrédit efficace et accessible surtout aux plus démunis peut être une solution valable, comme l'a démontré l'exemple de la Grameen Bank au Bangladesh.

problèmes. Dans l'objectif de trouver des solutions adéquates, une meilleure implémentation de politiques étatiques, la coopération internationale entre les pays développés et les pays pauvres et une aide au développement plus appropriée sont indispensables.

Cela est surtout vrai pour le défi du changement climatique, véritable problème mondial, dont les premiers affectés seront les PED. Ainsi, le rapport Stern sur les économies du réchauffement climatique stipule que les pays en développement, y compris les pays étudiés dans le cadre du programme *RuralStruc*, sont extrêmement vulnérables aux changements climatiques. Le Sahel, par exemple, doit déjà faire face à un manque d'eau considérable suite au réchauffement de la planète d'un degré. Comme les températures sont estimées à croître de 2 à 3 degrés pendant les 50 ans à venir, le rapport Stern considère que le manque d'eau affectera l'ensemble du continent africain, de la Méditerranée, le Moyen Orient et l'Amérique Latine et causera des problèmes d'approvisionnement d'eau pour un sixième à plus que la moitié de la population mondiale.

Puisque 70% des besoins d'eau sont utilisés pour l'agriculture, le réchauffement climatique affectera directement ce secteur économique vital, surtout dans les PED qui ne disposent pas de ressources financières ou technologiques suffisantes pour combler ce manque d'eau. Avec l'augmentation de la probabilité de désastres naturels, de sécheresses ou d'inondations à grande échelle, les rendements agricoles vont décroître de manière importante ce qui causera des famines²⁶ et des nouvelles vagues de réfugiés climatiques. Selon les analyses de Stern, entre 150 et 200 millions de personnes seront contraintes à quitter leur pays ou leur région d'origine en conséquence, ce qui égale à une augmentation de 75% à 100% des flux migratoires par rapport à la situation actuelle.

²⁶ Le scénario le plus pessimiste compte avec un manque de nourriture pour 40% de la population mondiale.

bale afin de proposer des solutions. *RuralStruc* nous offre une occasion exceptionnelle de ce point de vue de considérer ensemble les migrations, le développement et l'agriculture. Par conséquent, il nous semble pertinent d'élargir les recherches dans cette direction afin de dresser un tableau plus complet de la situation actuelle et des évolutions à venir. A cela doit s'ajouter le recueillement de données statistiques plus précises et la formulation de politiques au niveau national et international qui prennent en compte les dimensions différentes affectant les migrations, l'évolution de l'agriculture sous l'impact de la libéralisation et quels bénéfices pourraient être tirés pour les PED d'un régime commerciale agro-alimentaire libéralisé à l'échelle mondiale.

III Envois de fonds des migrants

1 Introduction

La Banque mondiale estime le montant global des envois de fonds effectués par les migrants en direction des pays en développement à 160 milliards de dollars pour la seule année 2004 (voir figure 12). Ce chiffre est probablement très en deçà de la réalité puisqu'il ne tient compte ni des envois en nature ni des transferts qui échappent aux circuits formels. Le Centre de Développement de l'OCDE estime pour sa part que ces transferts représentent, en moyenne, 50% des sommes reçues par les pays du Sud à titre d'aide publique au développement.²⁷ Pour certains pays, ces envois de fonds sont considérables. Par exemple, les budgets des ménages au Sénégal seraient constitués à raison de 30 à 80% par ces versements de l'étranger.²⁸

Figure 22 : Les envois de fonds et autres capitaux en destination des PED (\$ milliard)

	1995	2004
Investissements directs étrangers	107	166
Envois de fonds des migrants	58	160
Dette privée et autres capitaux	170	136
Aide Publique au Développement	59	79

Source: World Bank (2006)

Mais on constate également que malgré le taux significatif de ces envois comme source de financement extérieure, les incompatibilités entre croissance démographique, croissance économique et création d'emplois, surtout en zones rurales, dans plusieurs pays en voie de développement se sont intensifiées au cours de deux dernières décennies. Ces événements ont créé au sein des ménages agricoles ruraux un besoin de recherche de nouvelles solutions afin de s'adapter à ces réalités. L'une de ces stratégies est la migration interna-

²⁷ OCDE, Tendances des migrations internationales, 2002

²⁸ Organisation Internationale pour la Migration, état de la migration dans le monde en 2000

tionale qui par l'intermédiaire des envois de fonds des migrants les offre la possibilité de s'orienter vers des nouvelles activités dans les secteurs non agricoles.

Peut-on considérer les envois de fonds des migrants comme des alternatives possibles – exit options- pour les agriculteurs les plus vulnérables, parfois soumis à l'exigence d'un besoin d'adaptation de plus en plus difficile à cause des reconfigurations des marchés et de la rapidité des évolutions en termes d'activités et d'emploi dans d'autres secteurs ?

La revue de quelques études empiriques réalisées sur des pays en voie de développement montre que si l'importance de ces fonds dans le revenu des ménages ne fait guère de doute, il en est tout autrement de leurs impacts sur la configuration sociale et la productivité agricole en milieu rural. Dans certaines études empiriques²⁹, les auteurs concluent que les envois de fonds compensent la perte de la main-d'œuvre agricole consécutive à la migration en autorisant l'embauche de salariés agricoles et l'acquisition d'équipements (tracteurs, intrants etc.). En outre, ils contribuent à surmonter les imperfections des marchés, à éliminer les contraintes à l'accès au crédit pour les petits agriculteurs et grâce à leurs effets multiplicateurs, ils accroissent la demande des produits agricoles locaux. Dans d'autres³⁰, les auteurs argumentent que ces fonds offrent aux familles la possibilité de conserver un même niveau de revenu tout en réduisant leur offre de travail. Pour ces auteurs, ces envois contribuent au renforcement du phénomène de "rentier" se traduisant dans la contraction de la production agricole. Ils mettent les pays qui les reçoivent dans une situation de dépendance, contribuent à l'émergence d'une agriculture à double vitesse et amplifient la concentration de la production et des facteurs de production au sein des "grands" agriculteurs et des ménages recevant les envois de fonds.

Notre objectif dans cette étude est d'essayer de répondre à la question mentionnée ci-dessus. Pour cela, notre travail sera structuré de façon suivante. La première partie consiste à faire un résumé de la littérature actuelle en matière d'envois de fonds, une analyse des preuves existantes de façon globale, et une observation théorique quant à l'incidence de ces fonds sur le développement des pays d'origine. Il s'agit ici de présenter une synthèse sélective des études relatives aux impacts des envois de fonds, plutôt qu'une révision exhaustive. La seconde partie dressera une transition entre les résultats obtenus

²⁹ Voir par exemple Taylor et al.(2000);

³⁰ Voir Gubert (2000), Reichert (1981)

dans la partie précédente et leurs implications par rapport à la problématique du programme *RuralStruc*. La troisième partie sera basée sur les études des impacts des envois de fonds au sein des pays étudiés. Cette partie tentera de répondre à la problématique du programme, à savoir si les envois de fonds sont une option de sortie, ou non, pour les populations les plus vulnérables du fait du changement rapide de leur environnement naturel, économique, institutionnel et social. Enfin, nous tirerons des conclusions à partir de nos analyses de pays.

2 *Revue de la littérature sur les envois de fonds des migrants*

Le regain d'intérêt pour les envois de fonds des migrants dans le monde académique s'explique par la croissance du volume des transferts de fonds financiers officiels et par leur importance potentielle pour le développement économique des pays bénéficiaires. En augmentation régulière et forte depuis de nombreuses années, les envois de fonds des migrants représentent aujourd'hui la seconde source de financement extérieur de plusieurs pays en voie de développement, derrière les investissements directs étrangers et loin devant l'aide public au développement. La question sur les impacts des envois de fonds est un phénomène complexe, tant d'un point de vue social, économique et politique. Au cœur d'une abondante littérature, les analyses conduisent rarement à un consensus. Les envois de fonds des migrants sont un des aspects de la migration internationale et interne où il existe le plus de polémiques tant sur la validité que sur la viabilité des données statistiques. Le problème auquel s'affrontent les experts et autres chercheurs est celui de la collecte des données (voir encadré 1 pour le débat autour du calcul du volume des transferts de fonds).

Encadré 1 : Le calcul des transferts de fonds

L'information collectée sur les transferts dans les balances de paiement est loin d'être parfaite. Les concepts et les méthodologies ne sont pas appliqués uniformément dans tout les pays. Dans le rapport qui devrait être envoyé annuellement au FMI trois agrégats ne doivent pas manquer : la compensation des employés, les transferts des travailleurs et les transferts des migrants.

- Le TSG a recommandé que :
 - le terme de « transferts des travailleurs » soit remplacé dans les balances de paiement par celui de « transferts personnels », ce nouveau terme couvrant tous les transferts en argent et non seulement faits ou reçus par les ménages résidents vers ou d'autres ménages non résidents.

Certains pays ne rapportent aucune information au FMI, tandis que d'autres rapportent des informations incomplètes.

En 2003, par exemple 87 pays n'ont pas envoyé de rapports et seulement 28 ont envoyé des rapports complets. Cette situation a attiré l'attention sur la nécessité d'améliorer les statistiques sur les transferts de fonds des immigrants.

L'évolution des efforts internationaux dans la mise au point des statistiques concernant les transferts de fonds des immigrants

- En avril 2004, lors de sa réunion à Sea Island, G8 a fait appel aux institutions financières internationales de multiplier leurs efforts afin d'améliorer les statistiques sur les transferts.
- En janvier 2005, la Banque Mondiale et le FMI ont eu une réunion internationale :

=> on a décidé que : les statistiques des balances de paiement sont le moyen le plus indiqué pour collecter et améliorer les statistiques officielles sur les transferts ; l'utilisation des surveilles des ménages est essentielle dans la collecte des données ; les améliorations des concepts et définitions statistiques devraient être discutées au cadre d'un Sous-groupe technique sur le mouvement des personnes (TSG), présidé par la division des statistiques des Nations Unies, avec la participation des banques centrales et nationales et des agences statistiques internationales.

- Un nouvel agrégé « transferts personnels » apparaisse dans la présentation standard des balances de paiements. Les transferts personnels devraient inclure les transferts courants et capitaux, en espèces ou nature, faits ou reçus et la compensation « nette » des employés de la part des personnes travaillant en d'autres pays pour des périodes courtes de temps (moins d'un an).
- Les transferts internationaux soient inclus dans la présentation des statistiques des balances de paiement en tant que « transferts totaux ». Les transferts totaux représentent la somme des transferts personnels et institutionnels.
- Le concept de « migrant » soit remplacé par celui de « résidence » dans la balance de paiement.
 - Un workshop d'entraînement sur le sujet des transferts est planifié pour février/mars 2007 au Centre d'Excellence en Finance, de Ljubljana, Slovénie.

Une certaine inconstance des chiffres véhiculés dans les différentes études peut être notée, la confusion ainsi créée rendant encore plus difficile l'analyse objective de l'évolution du volume des transferts de fonds opérés par les migrants vers leurs pays d'origine.

Par exemple, si la Banque Mondiale, en « Estimates remittances 2005 », donne comme chiffre pour le Nicaragua 600 millions en 2005, la Commission économique pour l'Amérique Latine et les Caraïbes sur la base des données de la Banque Interaméricaine de Développement/le Fond Multilatéral d'Investissement (IADB/MIF) véhicule le chiffre pour 2001 de 660 Millions et pour 2004 de 810 Millions.

Sources : *Economic Implications of Remittances and Migration 2006*, in Global Economic Prospects; *Remittances Statistics*, <http://www.imf.org/external/np/sta/bop/remitt.htm>; REINKE, Jens; PATTERSON, Neil, *Remittances in the Balance of Payments Framework*, International Technical Meeting on Measuring Remittances, World Bank, Washington DC, 24-25 janvier 2005, <http://www.imf.org/external/np/sta/bop/pdf/rem.pdf> ; AGUNIAS, Dovelyn, *Remittance Trends in Central America*, Migration Policy Institute, 2006.

Mais au-delà de la question évidente de la mesure de la quantité des envois de fonds des migrants - où beaucoup reste à faire - la magnitude actuelle et les possibilités de croissance de ces envois de fonds nous invitent inévitablement à nous poser la question de leur contribution au développement économique et social des pays en voie de développement. Trois questions clés font l'objet de grands débats parmi les experts :

- 1) Quelles sont les variables qui influencent les envois de fonds des migrants? ;
- 2) Quels sont les canaux de transferts utilisés pour envoyer ces fonds?
- 3) Quelles sont les utilisations des envois de fonds ?

2.1 Les variables influant les envois de fonds

Une contribution des études relativement récentes sur ce sujet, est la rejection de l'hypothèse selon laquelle la capacité des émigrés à envoyer des fonds dans leurs pays d'origine dépend principalement de la stabilité du marché du travail et de leurs revenus dans le pays d'accueil. Il va de soi que les motivations des migrants à envoyer de l'argent diffèrent considérablement selon le pays. Plusieurs études consacrées à ce sujet ont identifié plusieurs variables microéconomiques et macroéconomiques qui influencent les décisions des migrants à envoyer de l'argent dans leur pays d'origine (voir figure 13 et figure 14 pour une liste de quelques études sur ce sujet). Mais nous pouvons identifier six principales catégories de variables qui influencent le comportement d'envoi de fonds des migrants indépendamment de leurs origines :

1. Le statut socio-économique du migrant tant dans le pays d'origine que dans le pays d'accueil;
2. Les caractéristiques démographiques du migrant ;
3. Le nombre de parents restés au pays et le type de lien de parenté.;
4. Les facteurs économiques dans le pays d'origine;
5. L'objectif et la durée de la migration;
6. La qualité des politiques et des institutions financières dans le pays d'origine et dans le pays d'accueil.

Figure 23 : Variables macro et microéconomiques influant les envois de fonds

Déterminants macroéconomiques	Déterminants microéconomiques
<ul style="list-style-type: none"> • Taux de change • Coût de transferts • Opportunités d'investissement dans les pays d'origine • Organisation au niveau des communautés locales et à l'étranger (Association de la diaspora) • Situation politique dans le pays d'accueil. • Possibilités de trouver du travail dans le pays de destination. • Proximité géographique du pays de destination. 	<ul style="list-style-type: none"> • Altruisme et intérêt personnel • Assurance • Niveau de formation • Situation familiale • Sexe • Lien avec le pays d'origine • Événements socioculturels (mariage, funérailles) • Catastrophes naturelles ou guerres • Situation économique et sociale de la famille dans le pays d'origine • Statut dans le pays d'accueil • Nombre d'années passées à l'étranger • Paiement des dettes • Héritage

Figure 24 : Sélection de quelques articles sur les variables qui influencent les envois de fonds des migrants

Articles	Type de variables	Résultat obtenu
Lucas, R. and Stark, O. (1985) " <i>Motivations to remit: evidence from Botswana.</i> " <u>Journal of Political Economy</u> 93: 901-18.	Microéconomique	Ils argumentent que deux variables déterminent les motivations des migrants à envoyer de l'argent dans leurs pays: (1) Altruisme et (2) intérêt personnel. Dans le cas de l'altruisme, ils déclarent que les migrants envoient de l'argent dans leurs pays pour améliorer le bien-être de leurs familles en les pourvoyant des revenus supplémentaires. Et de ce qui est de l'intérêt personnel, ils proclament que les migrants envoient de l'argent au pays pour l'achat des biens durables et pour investir dans le bâtiment, l'achat des terres et le commerce.
Young, D. (2005) "Coping with Disaster: The impacts of Hurricanes on International	Microéconomique	L'auteur souligne que les envois de fonds par les migrants augmentent considérablement en périodes de désastres. Donc selon lui, les désastres naturels sont un facteur très important qui influence les décisions des migrants à envoyer de l'argent dans leur pays

Financial Flows, 1970,2002." Mimeo, University of Michigan		d'origine.
Freund et Spatafora. (2005) "Remittances: Transactions Costs, Determinants and Informal Flows." <u>World Bank Policy Research Working Paper, No. 3704</u>	Macroéconomique	Les analyses des auteurs confirment que le coût du transfert des envois de fonds est une variable qui influence les décisions des migrants dans les pays de l'OCDE. Par ailleurs, ils argumentent que, la présence des taux d'échanges et autres données économiques couplées avec d'autres caractéristiques propres au pays sont des variables secondaires qui peuvent influencer les décisions des migrants
Buch et Kuckulenz.(2004) "Worker Remittances and Capital Flow to Developing Countries." <u>ZEW Discussion Paper, No. 04-31, Center for European Economic Research</u>	Microéconomique	Leurs analyses révèlent que les considérations sociales des migrants des variables qui influencent lourdement les décisions des migrants à envoyer de l'argent au pays d'origine. Ils argument également que les variables traditionnelles comme la croissance économique et le taux de rendement sur les capitaux financiers dans leurs pays d'origine ont des effets minimes sur les décisions des migrants.
Huddinnott J. (1994) "A Model of Migration and Remittances Applied to Western Kenya." Oxford Economic Paper 46	Microéconomique	Dans son analyse des décisions des migrants issus de la région du Karateng à envoyer de l'argent dans leurs villages, l'auteur découvre que les revenus de l'immigré et la capacité des parents de récompenser de bons comportements par la promesse des terres sont des facteurs qui influencent les envois de fonds des migrants.
Cox, D. (1987) "Motives for private transfers." <u>Journal of Political Economy</u> , 95: 508-46	Microéconomique	Selon l'auteur, les envois de fonds des migrants sont influencés par le concept de « l'échange » qui suggère que les migrants envoient de l'argent à la famille et les parents restés au pays pour payer leurs dettes (par exemple le coût du voyage du migrant).

2.2 Canaux de transferts des envois de fonds des migrants

La revue de la littérature récente sur ce sujet³¹ révèle l'existence de quatre canaux principaux de transfert utilisés par les migrants pour envoyer de l'argent à travers les frontières: (1) banques; (2) opérateurs non bancaires de transfert d'argent; (3) bureaux de poste; et (4) services informels de transfert d'argent. Dans les pays confrontés à des dysfonctionnements du système financier officiel, les canaux informels sont souvent la seule solution pour transférer de l'argent. Ces envois informels se font manuellement (remise par des amis ou de la famille), par l'intermédiaire d'ONG, de missions religieuses, ou des associations de la diaspora. Malgré la divergence d'opinion sur les facteurs qui déterminent les préférences des migrants provenant des pays du Sud pour les canaux informels (voir figure 17 pour une discussion plus approfondie sur ce sujet), deux raisons sont constamment citées pour expliquer la recrudescence des opérateurs dans le secteur informel sur le marché du transfert des envois de fonds:

- Dans un premier temps, les coûts des transferts officiels, la qualité des relations avec les migrants, et l'inexistence des pièces d'identité officielles pour envoyer ou recevoir de l'argent, rendent les transferts officiels plus chers et plus difficiles à gérer que les transferts informels.
- D'autre part, leurs qualités organisationnelles et la méthode de distribution employée dans la plupart des pays (notamment dans les zones d'origine des migrations) rendent très facile l'accès au transfert par son destinataire.

Figure 25 : Récapitulatif des canaux de transferts de fonds privés

Secteur	Type d'opérateurs	Aspects positifs	Aspects Négatifs	Coûts	Accessibilité	Qualité du service
	Les Banques	-Pas chère et offre plus de sécurité pour les grands envois de fonds ; - réseau bien organisé dans les pays développés	-Pas convenable pour les petites transactions ; -Horaires limités ; -Localisé en zones urbaines ; -Exigence de do-	Élevé (pouvant aller jusqu'à 15% du montant à envoyer)	-Moyen (pour ceux résidents dans les grandes villes) -Inconvénient pour les autres	Excellent (service rapide sur présentation des pièces officielles)

³¹ Voir Hussain, M. (2005)

Formel			cuments pour faire un retrait (carte d'identité nationale etc.)			
	La Poste	-Moins chère par rapport aux banques ; -Bonne organisation au niveau international	- Réception des envois de fonds pas automatique ; - Horaires pas très convenables	Bas (entre 2 à 5% du montant à envoyer)	Excellent (L'argent pouvant être retiré dans n'importe quel bureau de poste dans le pays)	Mauvais (il faut faire une longue file d'attente pour être servi)
	Agences de transferts de fonds (Money Gram, Western Union etc.)	-Rapide ; - Efficace - Envoi disponible immédiatement	-Taux de change déjà fixé ; -Coûteux pour petits envois - Localisé en plein centre ville	Élevé (entre 5 à 10% selon l'agence)	Moyen	Excellent (si on a les coordonnées)
Informel	Voyageurs (amis allant au pays d'origine)	-Pas de frais d'envois -Réception dans le domicile privé - Basé sur la confiance	- Gros risques de perte des envois - Très lent - Taux de change très marginal.	Faible et parfois inexistant	Excellent	Excellent (mais dépend aussi des relations entre l'expéditeur et le transporteur des fonds)
	Association de migrants (la diaspora)	-Moins chère que les envois par le secteur formel ; - Accessible à tout le monde même ceux résidant dans les zones les plus reculées ; - Rapide	-Coût parfois élevé ; - Difficulté de garder l'anonymat par rapport au montant reçu ; -Cotisation obligatoire dans les caisses communales	Moyen	Excellent	Excellent

2.3 Impacts des envois de fonds des migrants

Le caractère multidimensionnel des envois de fonds des migrants mène à une série de paradoxes concernant leurs impacts sur le développement des communautés, régions et pays bénéficiaires- impacts macroéconomiques- et sur le bien-être des familles et des individus qui les reçoivent - impacts microéconomiques (voir tableau 1.3 pour une récapitulation de ces impacts).

Figure 26 : Eventuels impacts positifs et négatifs des envois de fonds³²

Niveau macroéconomique	
Impacts positifs	Impacts négatifs
<p>Renforcement de la balance des paiements par le biais de la fourniture de devises étrangères.</p> <p>Les envois de fonds sont stables et contra- cycliques</p> <p>Relâchement des contraintes dans le budget familial pour procéder à des investissements dans des activités commerciales ou pour économiser ;</p> <p>Facilitation de l'accès au crédit pour les plus pauvres</p> <p>Ils peuvent améliorer la solvabilité d'un pays et augmenter son accès aux marchés financiers internationaux.</p> <p>Ils peuvent contribuer à réduire les déficits d'épargne intérieure au sein des pays.</p> <p>Ils contribuent à pallier le manque d'investissements publics.</p> <p>Ils peuvent influencer les politiques étatiques par le financement des potentiels candidats aux positions publiques.</p> <p>Ils permettent l'accès au crédit des petits producteurs.</p>	<p>Détérioration de la balance commerciale en raison de la stimulation de l'importation et du relèvement de la devise locale.</p> <p>Détérioration de la balance sociale par une augmentation des inégalités entre les familles bénéficiaires d'envois de fonds et celles n'en recevant pas.</p> <p>Les envois de fonds tendent à se réduire à mesure où la communauté des migrants s'enracine dans le pays d'accueil</p> <p>Ils peuvent être une source d'inflation et une perte de compétitivité.</p> <p>Ils peuvent contribuer à l'augmentation de la demande de biens d'importation au détriment des biens produits localement</p> <p>Ils peuvent renforcer le principe d'agriculture à plusieurs vitesses.</p>

³² Adapté selon les travaux de De Bruyn et Wets (disponible sous peu)

Niveau microéconomique	
Ils Permettent aux familles de faire face à leurs besoins fondamentaux	Capitaux peu utilisés à des fins d'investissement productif
Ouverture d'opportunités d'investissement dans l'agriculture (achat du matériel et intrants)	Ils peuvent créer ou renforcer les inégalités sociales entre familles.
Ils servent à financer l'éducation des enfants, les soins de santé, etc.	Ils créent une dépendance économique sur ces transferts résultant sur le délaissement des activités productives locales par les familles.
Ressources d'urgence	Ils peuvent créer une concentration des facteurs de production et de la production agricole aux seules familles recevant ces fonds.
Ils sont un filet de sécurité sociale	
Ils stimulent l'économie locale par les effets multiplicateurs des envois de fonds sur la demande des produits locaux.	
Ils servent à financer les projets de développement (construction de centres de santé, écoles).	

2.4 État des lieux du débat actuel

Le débat actuel sur les impacts des envois de fonds des migrants peut être approché en se référant à des visions idéologiques divergentes représentées par deux écoles principales³³ :

1. L'école fonctionnelle (Functional School) approche la question d'une perspective socio-économique. Les partisans de cette école soulignent que les envois de fonds contribuent à l'amélioration économique des familles, régions voire celle des pays, à la réduction des barrières et contraintes locales, à l'augmentation de l'investissement au niveau local, à la réduction des inégalités sociales, l'accès au crédit des petits producteurs. Grâce aux effets multiplicateurs, les envois de fonds peuvent stimuler l'augmentation des revenus et la production dans les zones rurales³⁴ ;

³³ Voir Jones, C. R. (1998)

³⁴ Voir Stark, Taylor, et Yitzhaki (1986) ; Taylor (1987) ; Aggrawal et al ; (2006) ; Taylor et Mora (2006)

2. L'école structurale (Structural School), quant à elle, adopte une approche purement économique. L'argument principal de cette école est que les envois de fonds des migrants placent les familles qui les reçoivent dans une situation de dépendance et qu'ils réduisent la compétitivité des pays sur le marché international. Les partisans de cette école soutiennent que les envois de fonds contribuent au déclin et la dépendance économiques à long terme dans les régions qui ont un taux élevé d'émigration, qu'ils favorisent la consommation par rapport à l'investissement, intensifient les inégalités sociales, et entraînent la délocalisation des dépenses de consommation³⁵.

Figure 27: Sélection de quelques articles sur les études empiriques sur les impacts positifs et négatifs des envois de fonds sur le développement

Articles	Classification de l'étude	Résultats obtenus
Impacts positifs		
Richard H. Adams, Jr. et John Page (2003) <i>International Migration, Remittances and Poverty in Developing Countries</i> . World Bank Policy Research Working Paper 3179	Macroéconomique	Leurs évaluations de la mesure d'effectifs de pauvreté dans plusieurs pays, y compris ceux qui sont étudiés dans le programme <i>RuralStruc</i> suggèrent qu'une augmentation de 10% de la part des envois de fonds par rapport au PIB du pays mène à un déclin de 1,6 % dans la part des personnes vivant sous le seuil de \$1.00 par jour.
Aggarwal, R. et al.(2006) <i>Do Workers' Remittances Promote Financial Development</i> . World Bank Policy Research Working Pa-	Macroéconomique	Les analyses empiriques faites par les auteurs utilisant des échantillons sur les envois de fonds vers 99 PED, confirment que les envois de fonds des migrants peuvent contribuer à l'établissement d'un système bancaire efficace qui permettra l'accès au crédit par les populations vulnérables qui sont les principaux bénéficiaires des envois de fonds des migrants.

³⁵ Voir Portes (1978); Mines (1981); Shresta (1985)

per No.3957		
-------------	--	--

Giuliano et Ruiz-Arranz (2005) <i>Remittances, Financial Development and Growth. International Monetary Fund Working Paper 05/234</i>	Macroéconomique	Les envois de fonds contribuent de façon positive à la croissance économique des pays financièrement moins développés. Selon les résultats de leurs analyses, les migrants compensent le manque de développement des marchés financiers locaux en envoyant de l'argent au pays qui est utilisé pour soulager des contraintes de liquidité et le financement des investissements productifs qui stimulent la croissance économique.
Duryea et al. (2005) <i>Migrant Remittances and Infant Mortality : Evidence from Mexico. Mimeo, Inter-American Development Bank</i>	Microéconomique	Selon les résultats obtenus de leurs analyses au Mexique, leurs auteurs concluent que les envois de fonds contribuent à une réduction significative du taux de mortalité chez les enfants de moins de 5 ans et sont également associés aux naissances des bébés pesant au-dessus de la moyenne dans les familles receveuses des envois de fonds.
Taylor et Mora (2006) <i>Does Migration Reshape Expenditures in Rural Households ? : Evidence from Mexico. World Bank Policy Research Paper 3842</i>	Microéconomique	Leurs analyses indiquent que, comparé aux ménages autrement semblables sans migrants, à mesure que les dépenses totales dans les ménages avec des migrants augmentent, la part du revenu utilisé pour des investissements augmente également, alors que la part dépensée en consommation tombe. Par conséquent, la propension à investir semble être considérablement plus grande pour des ménages avec des migrants.

De Haas, H., 2003, <i>Migration and Development In Southern Morocco: The Disparate Socio-Economic Impacts Of Out-Migration On The Todgha Oasis Valley</i> , <u>Grafische Communicatie, Rotterdam</u>	Microéconomique	Dans la vallée d'oasis de Todgha, au Maroc méridional, l'auteur a constaté que les envois de fonds ont permis la création de nouveaux points d'eau, notamment par le financement de l'achat des pompes à moteurs. Ces nouveaux puits ont augmenté l'accès aux surfaces utiles agricoles pour les habitants d'oasis en permettant la récupération des terres dans les endroits précédemment stériles.
Waters, A.R. (1973). "Migration, Remittances, and the Cash Constraint in African Smallholder Economic Development" <u>Oxford Economic Papers, New Series, Vol.25, No.3</u>	Microéconomique	Les envois de fonds des migrants travaillant dans les secteurs à revenu élevés sont une source de capital financier pour les petits agriculteurs en milieu rural. Ils permettent de couvrir les dépenses liées au fonctionnement des champs agricoles et à la survie des petits agriculteurs. Ils permettent également aux petits agriculteurs d'avoir accès au crédit pour acheter les intrants et les outils à un taux très faible comparé à celui qu'offre les institutions locales de crédit.
Pinckney, C. (1997). "Does Education Increase Agricultural Productivity in Africa?" <u>IAAE Occasional Paper No 7.</u>	Microéconomique	L'auteur trouve que les envois de fonds des migrants améliorent la productivité s'ils sont utilisés pour financer l'éducation des agriculteurs. Dans cette étude sur l'impact que l'éducation a sur la productivité dans les villages producteurs de café du Kenya et de Tanzanie. Il constate que, la production est 30% supérieure quand les chefs d'exploitations agricoles savent ajouter et soustraire des nombres à deux chiffres et lire et comprendre des paragraphes simples.
Impact négatifs		
Chami, R., Fullenkamp, , et Jahjah, S. (2005)	Macroéconomique	Les analyses économétriques suggèrent qu'il existe une corrélation négative et robuste entre les envois de fonds et la croissance du PIB. Selon les auteurs, ceci indique que les envois de fonds sont inadéquats pour servir de source de

		capital pour le développement économique des pays.
Reichert, J.S. (1981) „The Migrant Syndrome: Seasonal U.S. labor migration and rural development in Central Mexico“ <u>Human Organization, Vol 40</u>	Microéconomique	Selon l’auteur, les envois de fonds des migrants ont un impact négatif sur la composition démographique et le développement des régions du centre du Mexique. Il argumente que les envois de fonds servent à perpétuer une culture favorable à l’émigration en finançant le voyage des candidats à la migration.
Gubert, F. (2000) "Migration, Remittances and Moral Hazard: Evidence from the Kayes Area (Western Mali)"	Macroéconomique	L'auteur argumente que dans la région de Kayes, les données montrent qu'en dépit d'une meilleure dotation en équipement agricole grâce aux envois de fonds, les familles participant à la migration internationale atteignent des niveaux de production significativement inférieurs par rapport à ceux obtenus par les familles sans migrants.

3 Observations sur les analyses théoriques

La revue de la littérature sur les utilisations des envois de fonds peut se classer en deux grandes catégories : l'utilisation sociale et l'utilisation économique. L'utilisation sociale des fonds envoyés par les migrants comprend les réalisations d'investissements collectifs financées par les associations des migrants (construction des centres de santé communautaire, écoles, salle de réunion, églises, mosquées), ainsi que les envois personnels pour soutenir la famille. Ces derniers permettent aussi bien le soutien à la consommation que la couverture de plusieurs dépenses telles que:

1. Les dépenses sur les besoins de santé et d'éducation des enfants ;
2. L'achat de matériels de première nécessité (stéréos, télévisions, machines à laver, stéréos, et téléphone) ;
3. Le financement d'évènements socioculturels (naissance, mariage, décès)
4. L'épargne des familles ;
5. Le remboursement de prêts (souvent pris pour payer le coût du voyage).

Selon la théorie de la Nouvelle Economie de la Migration du Travail (New Economic of

Labor Migration) les envois de fonds des migrants représentent une forme d'assurance face aux incertitudes et à la précarité de l'environnement économique des familles restées au pays d'origine. Ces affectations sociales peuvent être productifs et créateurs de richesse au sens économique par le biais des consommations des familles qui produisent des effets multiplicateurs sur les économies locales. L'utilisation économique des transferts comprend les initiatives de création d'activités économiques (quelle que soit leur taille). L'affectation au logement comprend les investissements dans la construction ou la réhabilitation d'un logement dans le pays d'origine. L'achat de terres, de décortiqueuses, d'outils agricoles (houes, machettes, graines, etc.) et le financement de voyages des membres de la famille sont aussi des utilisations des envois de fonds qui aboutissent à des fins économiques.

Mais des études récentes démontrent également que les envois de fonds des migrants sont utilisés par les bénéficiaires pour des buts autres que sociaux et économiques. Les envois de fonds des migrants peuvent être également utilisés afin de financer ou soutenir les guerres civiles au sein des pays. En Somalie, par l'exemple, Gundel (2002) a découvert que les envois de fonds des migrants avaient fourni des fonds aux "rebelles" qui par la suite, avaient renversé le régime du Président Siyad Barre et qu'ils sont des ressources importantes pour les seigneurs de guerre. Des rapports semblables ont été rédigés pour les Tigres tamouls au Sri Lanka. Ils peuvent servir à contrecarrer les défaillances institutionnelles en finançant la création des nouveaux partis politiques et peuvent aussi contribuer au bien-être social des adultes, celui des femmes en particulier, en finançant des classes d'alphabétisation. A contrario, les achats de terres pour l'agriculture, de bétail, d'intrants et d'outils n'apparaissent pas comme un domaine important d'utilisation des envois de fonds des migrants par les ménages ruraux. Ceci est probablement dû au faible taux de rendement dans le secteur agricole.

Les effets des envois de fonds sur la productivité agricole en termes microéconomiques et macroéconomiques sont à la fois complexes et peu étudiés, exception faite aux quelques études³⁶ analysées au cours de la rédaction de ce rapport. Les résultats de ces recher-

³⁶ Debrauw, Taylor et Rozelle (2000) sur les zones rurales de la Chine, Flore Gubert (2000) dans les régions du Kayes au Mali et de De Haas sur la vallée de Todgha au Maroc. Nous sommes conscients que nos

ches sont très différents. Les études de Debraw et al, et de De Haas indiquent que la perte de main d'œuvre résultant de l'émigration a un impact néfaste à la fois sur les revenus agricoles et ceux des travailleurs indépendants dans les zones d'origine. Les fonds envoyés par les émigrants compensent toutefois, d'une manière partielle ou totale, l'effet de la perte de main d'œuvre agricole par l'embauche des ouvriers et fournissent une sorte d'assurance dans le secteur agricole risqué, en particulier dans les régions les plus vulnérables aux aléas climatiques. D'autre part, l'étude de Gubert argumente que ces fonds peuvent s'avérer néfastes pour l'agriculture dans la mesure où ils offrent aux familles la possibilité de conserver un même niveau de revenu tout en réduisant leur offre de travail. Les effets négatifs des envois de fonds des migrants sur le secteur agricole se manifestent par la contraction de la production agricole, l'augmentation du taux de chômage et une augmentation des prix des produits locaux.

Nous avons constaté que les utilisations des envois de fonds des migrants par les familles dans le secteur agricole dépendent du rôle que l'activité agricole occupe au sein de ces sociétés. Les incompatibilités en ce qui concerne les utilisations des envois de fonds des migrants mettent en évidence les difficultés et les freins quant à la valorisation sociale et économique des envois de fonds des migrants et la nécessité des politiques d'accompagnement (voir Encadre 1 pour un exemple de politique d'encadrement).

Encadré 2: Rapport du FIDA sur les impacts des envois de fonds en milieu rural

Selon le FIDA (Fond International de Développement Agricole) les envois de fonds sont beaucoup plus utiles aux populations rurales, si ces derniers disposent d'un endroit sûr où ils peuvent les conserver et de la possibilité d'effectuer des retraits au fur et à mesure de leurs besoins. Dans les zones rurales reculées, les coopératives de crédit et autres types d'institutions de micro-crédit peuvent aider la population à gérer son argent. Elles desservent les populations les plus pauvres du monde et peuvent les aider à recevoir et à épargner les fonds envoyés à des taux satisfaisants. Un agriculteur, par exemple, pourrait recevoir de l'argent de l'étranger, le déposer sur un compte d'épargne et l'utiliser ensuite

remarques peuvent apparaître subjectives et trop générales. Elles permettent de dégager des tendances et ont une valeur exploratoire dont il conviendrait d'approfondir.

pour payer sa nourriture ou son outillage agricole. L'établissement d'une relation avec une institution de financement rural fraye aussi la voie au recours au crédit et ouvre ainsi de nouvelles possibilités de création de revenus. Lorsque les envois de fonds passent par l'intermédiaire d'une coopérative de crédit au lieu d'être virés par une société privée, c'est l'ensemble de la communauté qui peut en être le bénéficiaire. L'argent constitue alors un capital qui peut être utilisé pour octroyer du crédit à des villageois, qu'ils soient ou non eux-mêmes bénéficiaires d'envois de fonds.

Source : <http://www.ifad.org/pub/factsheet/remittances/f.pdf>

4 Conclusion et implications pour le programme RuralStruc

Les études basées sur les enquêtes auprès des ménages indiquent, d'une manière générale, que les envois de fonds des migrants constituent une partie substantielle du revenu total dans les zones rurales des pays moins avancés. Ces fonds sont importants, surtout pour les ménages pauvres. En envoyant de l'argent à leurs familles, les migrants pallient l'absence ou les défaillances des systèmes locaux d'assurance. Ils permettent également aux familles de s'orienter vers des nouveaux secteurs d'activités dans le secteur non-agricole, parfois plus rentables. Dans cette perspective, il apparaît que les envois de fonds des migrants peuvent être un facteur important dans la promotion du développement en zone rurale. Nous avons aussi constaté qu'un transfert permanent peut créer un contrat d'assurance implicite entre le migrant et sa famille, qui peut donner naissance à l'adoption d'un comportement opportuniste et non-efficace au sein de la famille restée dans le pays d'origine.

Il nous est apparu que le fait de savoir si les envois de fonds sont ou ne sont pas inefficaces n'est d'aucune relevance. La focalisation devrait plutôt être mise sur l'utilisation faite de ces fonds par les bénéficiaires. Car selon nos analyses théoriques, c'est la façon dont les ménages utilisent ces fonds qui déterminent leurs impacts, positifs ou négatifs, sur le développement en zone rurale. Car, comme le démontrent les études analysées dans ce rapport, les envois de fonds des migrants peuvent donner lieu à des effets multiplicateurs positifs de revenus dans les économies d'origine, s'ils sont utilisés pour des investissements économiques. Mais, nous savons aussi que les baisses de production et de revenu, causées par l'émigration de la main d'œuvre, peuvent engendrer des effets multiplicateurs négatifs, entraînant de ce fait des répercussions négatives pour les plus pauvres, surtout si

les familles qui reçoivent ces fonds ne les consacrent pas dans l'acquisition de biens ou de services offerts par les villageois pauvres. Quant à l'effet des envois de fonds sur l'inégalité des revenus, les conclusions des différentes études sont contradictoires. Dans certains cas, ces envois ont pour effet direct d'atténuer l'inégalité au niveau de la distribution du revenu. Dans d'autres cas, ils contribuent à aggraver ces inégalités. On constate également cette divergence de point de vue lorsque ces études sont faites dans la même région, utilisant les mêmes données, par différents auteurs.

Beaucoup reste à faire pour lever les incertitudes qui demeurent concernant les impacts des envois de fonds des migrants sur le développement de leurs pays d'origine. Les travaux empiriques existants sont, à notre avis, insuffisants et aboutissent à des résultats trop contradictoires pour pouvoir permettre une analyse objective du rôle que jouent les envois de fonds dans le processus de reconfiguration des familles et des économies rurales. Néanmoins, ils permettent de dégager des tendances qui d'emblée paraissent convaincantes. Car, il est difficile de soutenir que le développement économique dans la plupart des pays d'émigration traîne derrière ce qu'il aurait été si ces ouvriers agricoles issus des majoritairement des zones rurales étaient restés dans leurs pays et communautés d'origine. Donc, après un examen de la littérature sur ce sujet, nous ne pouvons pas conclure que les envois de fonds des migrants n'ont aucun impact sur le développement rural, ni dire avec exactitude si leurs impacts sur la structure des familles et sur la configuration des systèmes agricoles sont néfastes ou positifs. Pourtant, leurs effets, en termes de réduction de la pauvreté, ne serais-ce qu'au niveau des ménages, d'accès aux services de base ou de soutien à la demande dans des pays où les marchés sont saturés, sont des éléments qui peuvent créer de nouvelles opportunités de croissance.

On attend traditionnellement d'un processus de libéralisation qu'il stimule le développement par deux canaux différents: (i) par une baisse de prix se traduisant, *certis paribus*, par une amélioration du niveau de vie des agriculteurs et consommateurs; et (ii) par une réaffectation productivement plus efficace des facteurs de productions libérés par l'abandon des activités non-compétitives et par une diminution du coût de la production agricole. Mais ceci est rarement le cas. Bien au contraire, la libéralisation a facilité " la mondialisation des filières et des marchés agricoles et agro-alimentaires [résultants] à une disjonction croissante des agriculteurs locaux d'avec leurs propres marchés nationaux [...]"

et à une segmentation qui s'exprime simultanément par des processus différents de concentration, de dualisation, de marginalisation et d'exclusion."³⁷

Comme nous l'avons déjà souligné, en desserrant la contrainte financière particulièrement forte en milieu rural, les envois de fonds ont permis aux ménages ruraux, dans certains pays, d'investir dans de nouvelles activités ou techniques favorables à une augmentation de la productivité agricole. En effet, on peut dire que la combinaison entre la quantité des envois de fonds et la qualité des politiques adoptées par un pays peut avoir un impact significatif sur la croissance économique et la réduction de la pauvreté. À notre avis, il est approprié de se demander pourquoi une telle orientation de cette combinaison ne se produit que dans certains pays et au sein de certaines communautés. Étant donné les effets néfastes produit par la libéralisation dans plusieurs pays, les envois de fonds des migrants offrent-ils une autre solution face aux imperfections des marchés pour les populations marginalisées? Est-ce que les pays étudiés dans le cadre de ce programme réunissent les conditions nécessaires pour faire de ces envois une alternative possible -exit option- pour les ménages agricoles et pauvres en milieu rural? Ou contribuent-ils au renforcement des imperfections des marchés?

Le choix d'une analyse approfondie sur ce sujet est loin d'être aléatoire, le débat autour la problématique des envois de fonds étant au cœur de l'actualité économique du point de vue analytique et empirique à la fois. Les résultats des analyses des pays nous permettrons d'envisager dans quelle mesure les évolutions des envois de fonds des migrants peuvent répondre à la problématique du programme *RuralStruc*, c'est-à-dire dans quelle mesure répondent-ils au problème de la "transition" et sont-ils durables? Et comment pèsent-ils sur la reformulation des politiques agricoles et de développement rural?³⁸

5 Analyse des impacts des envois de fonds sur les pays

Bien que les flux Sud-Sud ne soient guère négligeables - les transferts Sud-Sud représentent entre 30 et 45% des transferts réalisés vers les pays en développement – on va se concentrer sur les flux Nord-Sud qui constituent la majorité des envois des fonds à échelle mondiale.

³⁷Voir Programme *RuralStruc*, Implications de la Libéralisation pour l'agriculture et le développement rural, Note de Cadrage, Version révisée du 20/10/2005

³⁸ Voir note de cadrage, P.8

Pour simplifier notre recherche thématique on va présenter dans cette partie nos constats et interprétations sur les sept pays – Maroc, Mexique, Nicaragua, Kenya, Mali, Sénégal et Madagascar – regroupés en trois zones géographiques – le Maghreb, l’Amérique Centrale et l’Afrique Sub-saharienne. Il faut déjà mentionner que le Madagascar fait un cas à part : du fait de fermeture envers l’international, le sujet des « remittances » ne fait pas l’objet d’une réelle possibilité de sortie.

5.1 Maghreb – le cas du Maroc

Contrairement à beaucoup d’autres pays, le Maroc jouit d’une stabilité macro-économique, avec un taux d’inflation bas, d’un secteur financier efficace bien établi à l’extérieur du pays, et d’une possession des devises étrangères par les banques et des politiques facilitant l’utilisation des canaux officiels par les migrants marocains pour investir leur argent.³⁹

1. Place et évolution des transferts dans l’économie marocaine

94% des Marocains transfèrent des fonds au Maroc et près de 60% transfèrent au moins ¼ de leurs revenus annuels⁴⁰. De plus, l’évolution des transferts en devises des immigrés marocains montre une multiplication par 174: de 200 Millions dirhams en 1968 à 34 733,8 Millions dirhams en 2003⁴¹ (1 Euro = environ 11 Dirhams), soit 3157,6 Millions €. Au niveau des transferts par pays, la France occupe la 1^{ère} place avec 40% des transferts, suivie par l’Italie et l’Espagne.

Figure 28 : Répartition des transferts de fonds au Maroc par pays

Pays	France	Italie	UELB	Pays Bas	Allemagne	Grande Bretagne	Espagne	Etats Unis	Emirats Arabes Unis	Arabie Saoudite	Autres Pays
%	45,2	13,0	8,1	7,1	4,3	4,2	4,0	3,9	2,4	2,5	5,4

Source : Office des Changes Maroc, in KHACHANI, Mohamed, Migration, Transfert et Développement au Maroc, Rapport de recherche, CARIM-RR 2005/02.

³⁹ HAAS de, Heins, *Cherishing the Goose with the Golden Eggs: Trend in Migrants Remittances from Europe to Morocco 1970-2004*, Août 2006, in International Migration Review. Volume 40 Issue 3

⁴⁰ Enquête d’INSEA sur un échantillon de 1239 migrants et sur une période de 5 ans.

⁴¹ KHACHANI, Mohamed, Migration, Transfert et Développement au Maroc, Rapport de recherche, CARIM-RR 2005/02, Robert Schuman Centre for Advanced Studies – Projet de coopération sur les questions liées à l’intégration sociale des immigrés, à la migration et à la circulation des personnes.

Par rapport aux autres pays d'émigration le Maroc occupe la 4^{ème} place derrière l'Inde, le Mexique et les Philippines ; et la 2^{ème} position, derrière le Liban, si l'on rapporte les transferts des expatriés à la taille de la population émettrice.

Figure 29 : Evolution des transferts en devises des Marocains à l'étranger (en Millions de Dirhams)

Année	1968	1971	1981	1991	2001	2002	2003
Montant	200,0	480,2	5 242,0	17 328,1	36 858,1	31 707,9	34 733,8

Source : La Banque Mondiale Rapport sur le développement dans le Monde 2000-2001, in KHACHANI, Mohamed, Migration, Transfert et Développement au Maroc, Rapport de recherche, CARIM-RR 2005/02.

2. Impacts macroéconomiques

L'importance des transferts pour l'économie marocaine peut être appréciée à travers une comparaison avec certains agrégats macroéconomiques tels : le PIB, les importations et les exportations. Par exemple, les transferts ont représenté en 2001 l'équivalent des 4 premiers postes d'exportation de la balance commerciale (les vêtements confectionnés, les articles de bonneterie, l'acide phosphorique et les crustacées, mollusques et coquillages).

Figure 30 : Comparaison des transferts de revenus des migrants avec certains agrégats en 2001

Transferts/PIB	Transferts/Import	Transferts/Export
9,63%	29,71%	45,83%

Source : La Banque Mondiale Rapport sur le développement dans le Monde 2000-2001, in KHACHANI, Mohamed, Migration, Transfert et Développement au Maroc, Rapport de recherche, CARIM-RR 2005/02.

Les transferts de fonds contribuent largement à la résorption des déficits commerciaux avec les différents pays d'accueil : ¾ du déficit commercial avec la France et plus de 2/3 avec l'Allemagne. Les transferts ont contribué à l'augmentation de la liquidité de l'économie et au dopage du système bancaire. De plus, les migrants peuvent participer d'une manière active au développement régional à travers leur contribution à des projets de développement local (l'ONG « Migration et Développement »).

Cependant, dans l'agriculture, les effets sont controversés : on assiste d'une part à un certain déclin engendré par le départ des jeunes, et d'autre part, les transferts des émigrés ont permis une amélioration de l'activité agricole qui se traduit souvent par l'extension de la superficie et la modernisation des moyens de production dans les exploitations familiales.

3. Impacts microéconomiques

70% des émigrés marocains investissent au Maroc et 23% dans le pays de résidence⁴².

L'investissement de prédilection des Marocains est l'immobilier. L'enquête de 1994 dans 2 régions du Maroc montre que les investissements sont reparties de la manière suivante : 80% dans l'immobilier, 5% dans l'agriculture, 1,9% dans le commerce et 0,6% pour les placements sous forme de titres⁴³. En ce qui concerne, la création d'entreprises par les migrants, cela intéresse essentiellement les petites et les très petites entreprises.

Par ailleurs, les Marocains commencent à investir dans des nouveaux secteurs : la bourse, l'agriculture, l'élevage, le commerce, le tourisme, les TIC. Par conséquent, dans l'ensemble, on remarque une amélioration de la vie des familles avec une réduction du pourcentage des pauvres.

Figure 31 : Répartition des investissements des migrants réalisés au Maroc

Domaine	Immobilier	Industrie	Commerce	Tourisme	Autres services	Agriculture	Autres
%	83,7	1,4	4,9	1,4	1,1	7,5	0,1

Source ISEA, 2000, in KHACHANI, Mohamed, Migration, Transfert et Développement au Maroc, Rapport de recherche, CARIM-RR 2005/02.

5.2 Amérique Centrale – le cas du Mexique et du Nicaragua

Les envois de fonds vers l'Amérique Centrale se sont multipliés de façon impressionnante tout au long des dernières années. La Banque Interaméricaine de Développement estime le flux de transferts vers la région, en 2004, à 7,8 Mds \$, à travers les chaînes officiels, ce qui signifie une augmentation de 17% par rapport à l'année 2003, (6,7 Mds \$)⁴⁴.

Afin de soutenir les effets positifs des « remittances », les Unions de Crédit de El Salvador, Guatemala, Honduras et Nicaragua ont participé activement à la création du Réseau International des Transferts (International Remittances Network – IRnet), en juillet 1999. Le réseau facilitant le flux de transferts des Etats-Unis vers l'Amérique Latine a baissé

⁴² KHACHANI, Mohamed, Migration, Transfert et Développement au Maroc, Rapport de recherche, CARIM-RR 2005/02.

⁴³ Enquête menée par le Groupe d'Etudes et de Recherches Appliquées de la Faculté des Lettres et des Sciences Humaines de Rabat, 1994, auprès d'un échantillon de 279 familles, dans 2 principaux foyers de l'émigration marocaine : Nador au Nord et Tadla au Centre.

⁴⁴ AGUNIAS, Dovelyn, Remittance Trends in Central America, Migration Policy Institute, Avril 2006, <http://www.migrationinformation.org/Feature/display.cfm?ID=393>

les coûts des transferts en suscitant de la compétition et en apportant de la transparence aux prix des transferts.

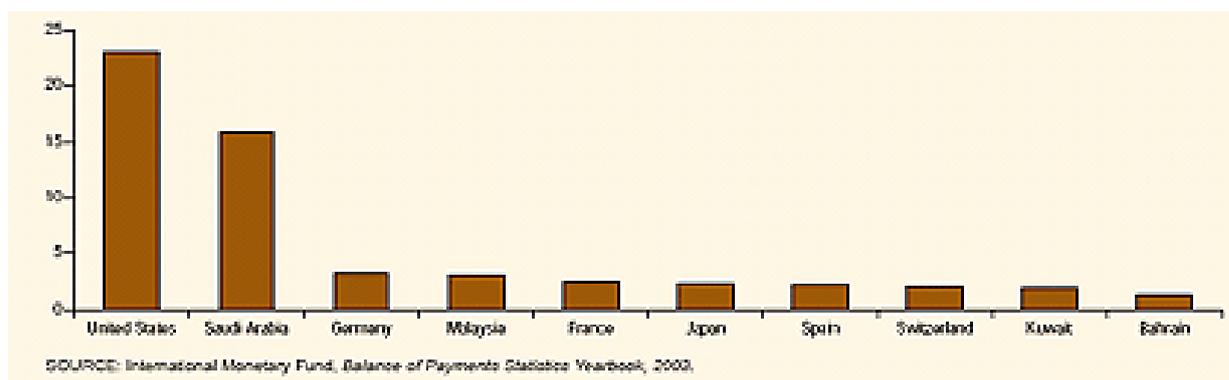
i. Mexique

1. Place et évolution des transferts dans l'économie mexicaine

L'économie mexicaine est entrée en récession en 2001. Dans ces conditions, une des solutions de survie pour l'économie mexicaine a été les transferts de fonds de la part de ses émigrés. Par conséquent, en 2002, le Mexique était le principal pays récepteur de fonds de la part des émigrés, avec 10 Mds \$. Les transferts vers le Mexique en 2002 ont représenté donc 15% du volume total officiel des fonds envoyés vers les pays en développement, dépassant ceux qui visaient l'Afrique – 7,8 Mds \$ et le Moyen Orient – 6,1 Mds \$. Loin d'être un phénomène récent, les envois de fonds vers le Mexique se sont intensifiés sans cesse depuis 1962, la seule exception étant l'année 1982, où ils ont diminué de 1,8%. Généralement, on enregistre une augmentation annuelle moyenne de 12,8%.

Le principal pays émetteur sont les Etats-Unis (23 Mds\$ en 2002), suivi par l'Arabie Saoudite (16 Mds\$)⁴⁵.

Figure 32 : Les 10 pays émetteurs des transferts de fonds au Mexique, 2002 (milliards \$)



Source : FMI, Balance des paiements, 2002

⁴⁵In CORONADO, Roberto, *Workers' Remittances to Mexico*, Federal Reserve Bank of Dallas, El Paso Branch, Issue 1, 2004, <http://www.dallasfed.org/research/busfront/bus0401.html>

En ce qui concerne la méthode d'envoi des fonds, les transferts électroniques se trouvent en tête de la liste avec une augmentation en volume de 71% en 2000 à 86% en 2003. Dans ce sens, les initiatives des gouvernements des Etats-Unis et du Mexique ont joué un rôle important, permettant aux citoyens mexicains vivant aux Etats-Unis, quel que soit leur statut d'immigrant par rapport à la loi, d'ouvrir des comptes bancaires sur la base de leur carte d'identification libellé par les consulats mexicains aux Etats-Unis. De plus, la réduction considérable des prix des transferts a encouragé l'envoi de fonds à travers les chaînes formels vers le Mexique. Dans le corridor Etats-Unis – Mexique, les prix se sont réduits de presque 60% depuis 1999⁴⁶.

2. Les impacts macroéconomiques

Les transferts de fonds semblent avoir eu un effet de relance du point de vue macroéconomique, tout en encourageant le développement de l'activité économique, particulièrement dans les régions centrale et sud.

Figure 33 : Développement en PIB et transferts, au Mexique, 1997-2003 (%)

	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003
PIB	6,8	4,9	3,7	6,6	-0,1	0,7	1,3
Transferts	15,0	- 2,2	24,6	11,2	35,3	10,3	35,2

Source Banxico, in HERNANDEZ-COSS, Raul, The US-Mexico Remittance Corridor – Lessons on Shifting from Informal to Formal Transfer Systems, World Bank Working Paper N°. 47, 2005, http://siteresources.worldbank.org/EXTAML/Resources/396511-1146581427871/US-Mexico_Remittance_Corridor_WP.pdf.

L'importance des transferts pour l'économie mexicaine se reflète dans leur évolution par rapport aux grands agrégats économiques qui nourrissent le développement mexicain. Ainsi, on peut noter une augmentation de 3,5% pour la part des transferts par rapport aux exportations de pétrole, de 1998 à 2003, de 75,6 du pourcentage que les transferts représentent du tourisme, de 88,7 du pourcentage que les transferts représentent de l'investissement étranger direct et 1,1% du PIB.

⁴⁶ Economic Implications of Remittances and Migration, in Global Economic Prospects 2006, The International Bank for Reconstruction and Development / The World Bank

Figure 34 : Pourcentage des transferts de fonds au Mexique en comparaison avec les deux secteurs économiques les plus importants, les IDE et le PIB

% de	1998	1999	2000	2001	2002	2003
Exports de pétrole	74,5	66,7	44,2	76,7	74,9	78,0
Tourisme	63,3	81,8	79,2	105,9	110,8	138,9
Investissement étranger direct	38,5	44,8	39,6	33,2	66,4	124,2
PIB	1,1	1,2	1,1	1,4	1,5	2,2

Source Banxico, in HERNANDEZ-COSS, Raul, The US-Mexico Remittance Corridor – Lessons on Shifting from Informal to Formal Transfer Systems, World Bank Working Paper N°. 47, 2005 http://siteresources.worldbank.org/EXTAML/Resources/396511-1146581427871/US-Mexico_Remittance_Corridor_WP.pdf.

L'impact positif des transferts sur l'économie mexicaine a été soutenu par les programmes du gouvernement mexicain tel que le programme « Dos por Uno » ou « Invierte en Mexico ». « Dos por Uno » a été initié en 1993 par le gouvernement de la région de Zacatecas et proposait que les gouvernements fédérés et d'Etat donnent un dollar pour chaque dollar avec lequel les immigrés contribuaient aux projets de développement de l'infrastructure (Ex. - la construction des autoroutes). Jusqu'en 2002, environ 40 Mils \$ ont été investis dans 788 projets et l'initiative s'est également répandue dans d'autres Etats mexicains. De l'autre coté, « Invierte en Mexico » a été initié par la plus grande banque de développement mexicaine, Nacional Financiera SNC, en collaboration avec la Banque Interaméricaine de Développement et des groupes organisés des immigrés mexicains aux Etats-Unis. Ce programme offre aux émigrés souhaitant d'investir dans l'économie locale mexicaine, du conseil aux affaires tout en soutenant le développement du business plan. Le budget du « Invierte in Mexico » est d'environ 2,2 Mils \$ et il est mise en application seulement en trois Etats mexicains – Hidalgo, Zacatecas et Jalisco.

3. Les impacts microéconomiques

Les transferts peuvent avoir des effets multiplicateurs. Par exemple, chaque dollar envoyé par les immigrés mexicains aux Etats-Unis est estimé à booster le PIB mexicain avec 2.90\$⁴⁷.

Les transferts encouragent les investissements dans l'éducation et la santé. Comme résultat de ce type d'investissement, l'émigration du Mexique est associée à une diminution de la mortalité infantile (de 3%) et au poids plus lourds des enfants à la naissance. Par ailleurs, les transferts peuvent encourager l'entrepreneuriat. La surveillance de 6000 petites entreprises en 44 zones urbaines en Mexique montre que les transferts sont responsables de presque 20% du capital total des micro-entreprises urbaines. Une autre conclusion des surveilles est que les transferts sont souvent investis dans les ménages. Au Mexique, 78% du montant des transferts sont destinés aux dépenses des ménages, tandis que l'investissement dans l'immobilier et l'éducation reste restreint.

En ce qui concerne l'impact des transferts sur l'économie rurale mexicaine, on note que leur rôle est plus accentué en milieu rural qu'urbain (en 1996, 10% des ménages ruraux ont reçu des fonds par rapport à 4% des ménages urbains). Ces fonds sont utilisés de manière prédominante dans le milieu rural, en dehors des dépenses pour la consommation domestique, pour les inputs – achats de machines agricoles et d'autres équipements – un fait, qui se traduit par une diversification des outils agricoles et une intensification de la production.

ii. Nicaragua

1. Place et évolution des transferts dans l'économie du Nicaragua

⁴⁷ Economic Implications of Remittances and Migration, in Global Economic Prospects 2006, The International Bank for Reconstruction and Development / The World Bank

Le Nicaragua a commencé ses réformes de libéralisation du marché en 1991. Malgré son progrès remarquable – privatisation de 350 entreprises, réduction de l'inflation de 13 500% à 9,6% et de la dette externe à moitié – le Nicaragua reste le deuxième pays le plus pauvre dans la région. Une des principales sources de croissance au Nicaragua est représentée par les exportations qui en 2005 se sont traduits dans des gains de 857 Mils \$. Cependant, le volume de transferts de fonds de plus en plus considérable (~810 Mils\$ en 2004) est arrivé au même niveau ou a même dépassé les gains obtenus par les exportations, tout en démontrant l'intensité de ce phénomène et la nécessité d'une enquête plus détaillée qui porte sur ses implications.

Les principaux pays de destination des émigrés de Nicaragua sont: le Canada, le Costa Rica, le Guatemala, le Honduras, le Panama et les Etats-Unis.⁴⁸ Le montant de transferts reçu par le Nicaragua en 2004 a été d'environ 1 Md \$, se plaçant parmi les dix principaux pays récepteurs de l'Amérique Centrale. En ce qui concerne la source de ses transferts, les principaux pays émetteurs sont les Etats-Unis et le Costa Rica, fait qui illustre bien l'importance des flux Sud-Sud.

Figure 35 : Les transferts officiels vers le Nicaragua en Millions \$ de 2001 à 2004.

	2001	2002	2003	2004
Nicaragua	660	759	788	810

Source, la Commission économique pour l'Amérique Latine et les Caraïbes sur la base des données de la Banque Interaméricaine de Développement/le Fond Multilatéral d'Investissement (IADB/MIF), in AGUNIAS, Dovelyn, Remittance Trends in Central America, Migration Policy Institute, Avril 2006

2. Impacts macroéconomiques

L'importance du volume des transferts est mise en évidence par une comparaison aux principaux agrégats économiques tels le PIB, les IDE, l'APD et les exportations. Les différentes évaluations montrent une très forte contribution des transferts de la part des émigrés nicaraguayens à la croissance économique, par rapport aux principaux agrégats qui ont fait sujet de l'étude comparative.

⁴⁸ Composite Matrix, the Development Research Centre on Migration, Globalisation and Poverty, Oct. 2006, http://www.migrationdrc.org/research/typesofmigration/global_migrant_origin_database.html

Figure 36 : Les transferts au Nicaragua en tant que pourcentage du PIB, de l'IDE, de l'APD et du tourisme en 2004

	PIB	IDE	APD	Tourisme
Nicaragua	17,80%	310%	127%	432%

Source : La Banque Interaméricaine de Développement, 2005, in AGUNIAS, Dovelyn, Remittance Trends in Central America, Migration Policy Institute, Avril 2006.

De plus, les transferts ont un rôle essentiel en période de crise économique, désastre naturel ou conflit politique, ayant la tendance à s'intensifier pour compenser la situation aggravée des ménages. Le résultat est généralement une intensification de la consommation avec un effet de stabilisation sur l'économie à long terme.

3. Les impacts microéconomiques

Malgré l'ampleur des transferts, il est assez difficile d'évaluer et d'anticiper leur impact sur le développement. Les surveilles semblent conduire à la conclusion que les fonds envoyés par les émigrés servent essentiellement à la satisfaction des besoins immédiats des ménages, comme la nourriture. Néanmoins, nombre d'études récentes suggèrent que les transferts commencent à jouer un rôle plus positif du point de vue du développement, tandis qu'on n'arrive à aucune conclusion révélatrice sur l'état des inégalités et de l'impact que les envois de fonds auraient à cet égard.

Figure 37 : Impact des transferts sur l'indigence et la pauvreté au Nicaragua, 2001

	Année	Indigence sans transferts %	Indigence avec transferts %	Variable absolue	Pauvreté sans transferts %	Pauvreté avec transferts %	Variable absolue
Nicaragua	2001	44,5	42,5	- 2	70,9	69,4	- 1,5

Source : La Commission économique pour l'Amérique Latine et les Caraïbes sur la base des données obtenues suite à des surveilles, 2002, in AGUNIAS, Dovelyn, Remittance Trends in Central America, Migration Policy Institute, Avril 2006.

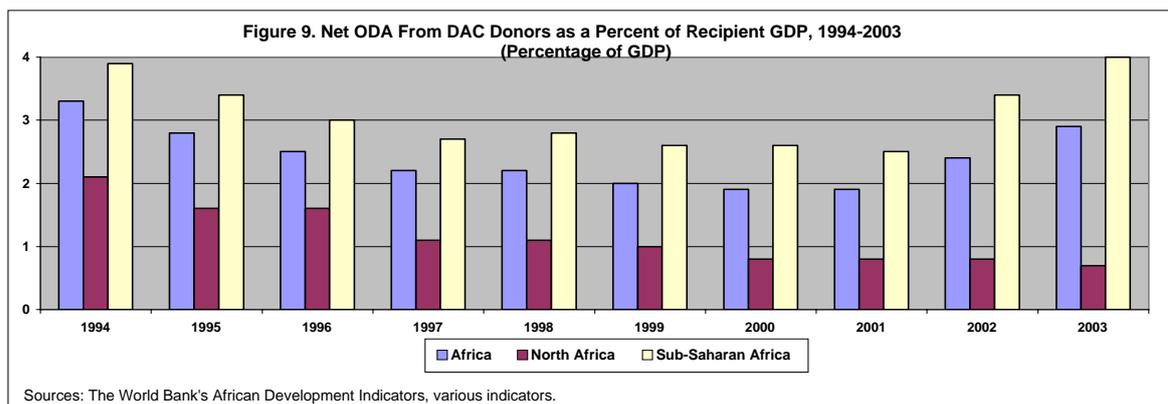
Même si les variations ne sont pas impressionnantes au niveau de l'ensemble de la population, la Commission économique pour l'Amérique Latine et les Caraïbes est aussi arrivée à la conclusion que 27% des ménages qui reçoivent des fonds de la part des émigrés, sont sortis de la pauvreté extrême au Nicaragua. A part de cet aspect, la constitution de ce

qu'on appelle "hometown associations" (HTA) a encouragé l'envoi de fonds collectifs qui sont souvent utilisés pour la construction des églises ou des écoles, tout en essayant de changer le visage rural du Nicaragua.

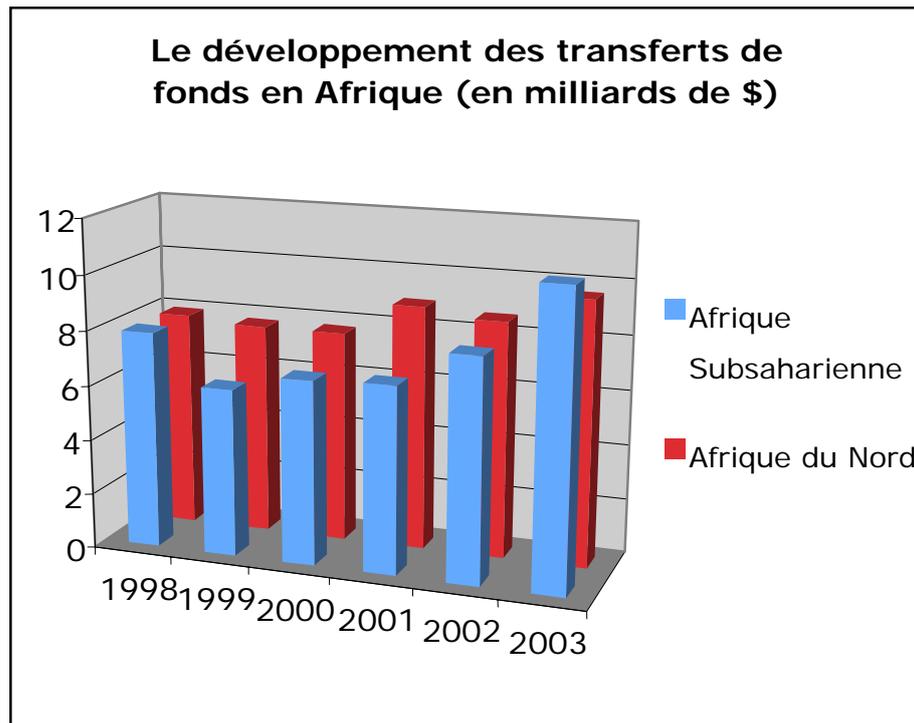
5.3 Afrique subsaharienne – le cas du Kenya, du Mali et du Sénégal

Par rapport à la zone du Maghreb, les transferts de fonds au sein des pays de l'Afrique subsaharienne ont des effets très limités sur le développement. L'Aide Publique au Développement (APD) a un poids relativement lourd dans les pays subsahariens, à la fois par rapport au PIB (figure 28) et aux transferts de fonds (figure 29). Bien que cette région ait connu une hausse considérable du taux des envois de fonds, la Banque Mondiale (2006)⁴⁹ estime qu'à cause du manque de données exactes, les transferts vers les pays à faible revenu sont largement sous-estimés (figure 30). Les effets résultant de ces envois tant au niveau macroéconomique qu'au niveau microéconomique demeurent assez négligeables. Ce processus est également compliqué par le manque de données statistiques et d'études centrées uniquement sur les analyses de ces fonds et sur l'impact en ce qui concerne le développement des localités qui reçoivent ces transferts. Cependant, nous allons essayer de tirer des conclusions par rapport aux grandes tendances apparentes dans ces pays.

Figure 38 : Relation entre l'APD et le PIB en Afrique



⁴⁹ Banque Mondiale (2006). The Economic Implications of Remittances and Migration suite....

Figure 39 : Le développement des transferts de fonds en Afrique (en milliards de \$)

Source : FMI, Annuaire Statistique de la balance des paiements, 2004

i. Le Sénégal

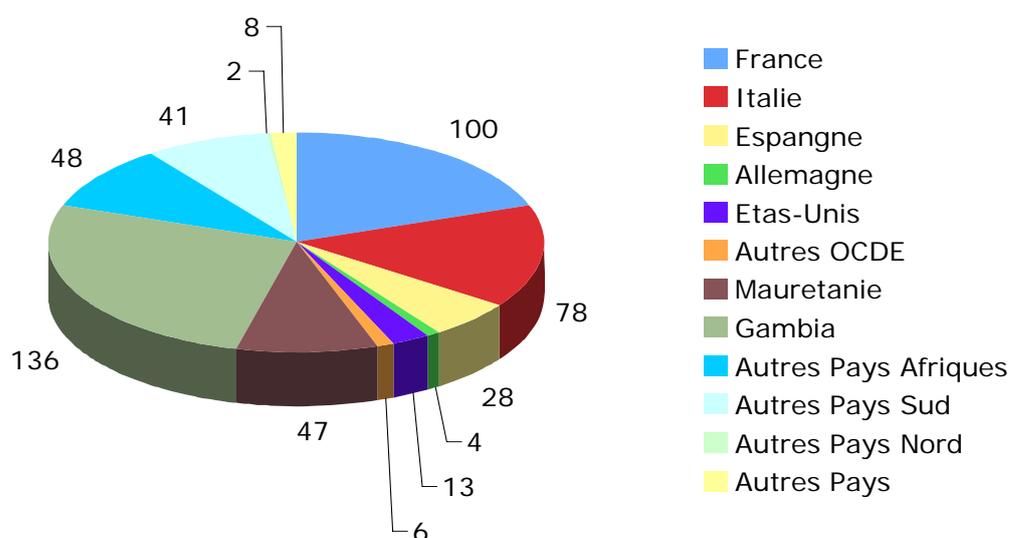
Contrairement à d'autres pays subsahariens, le Sénégal jouit d'une stabilité macroéconomique, avec un taux d'inflation bas et de réserves de devises étrangères assez forte. Néanmoins, le système financier et le réseau bancaire doivent être améliorés, afin de permettre aux ménages ruraux d'accéder à ces fonds et de pouvoir les utiliser pour des investissements générateurs de revenu.

1. Place et évolution des transferts dans l'économie sénégalaise

Les Sénégalais émigrés en France transfèrent entre 2700 et 4500 Euro par an à leur pays d'origine. Mais par rapport au Maroc, l'évolution des transferts comparée à celle des im-

migrés n'a pas avancé fortement entre les années 1970 et 2005⁵⁰. Néanmoins, le montant de ces transferts est passé de 55 millions \$ en 1980 à 511 millions \$ en 2005. Au niveau des transferts par pays, il faut constater le rôle relativement important des pays NON - OCDE qui ont contribué avec 272 millions \$ au taux des transferts de fonds enregistré en 2005. Les flux Nord-Sud étaient estimés à 231 millions \$ pendant la même période.

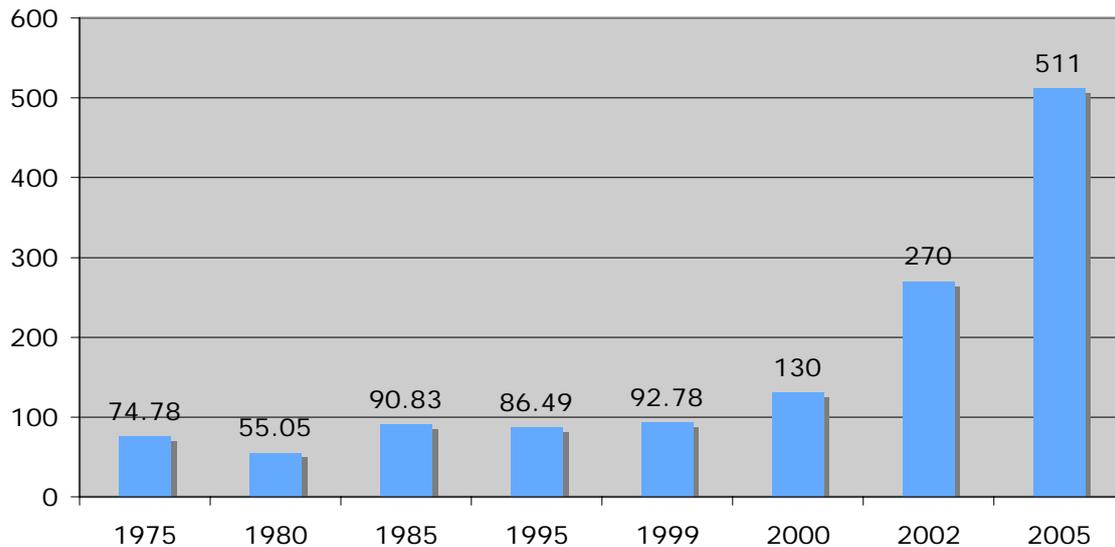
Figure 40 : Transferts de fonds au Sénégal 2005



Source :Banque Mondiale

Figure 41 : L'évolution quantitative des transferts de fonds au Sénégal (1975-2005)

⁵⁰ Étude de CFSI en 2004 (Comité Français pour la Solidarité Internationale).



Source : Banque Mondiale (2005) et CFSI (2004).

En guise de données statistiques, on remarque qu'en 2002, les 270 millions \$ correspondent à 7% du PBI, à 82% de l'APD et à 88% des transferts privés (Sander, Barro, 2003). En 2005, le PBI par tête était de 835 \$ auquel les transferts de fonds ont contribué avec environ 43 \$ par tête (environ 5 %).

2. Analyse macroéconomique

Le Sénégal connaît un taux d'inflation très faible par rapport aux autres pays de la région. Les flux de devises étrangères (en Euro et dollar notamment) sont importants, car ils permettent de stabiliser le taux d'échange et favorisent les importations nécessaires. Ces transferts de fonds sont considérés comme une source indispensable de devises au Sénégal, puisque ils représentent près de 88% des transferts privés totales. En outre, les transferts de fonds ont contribué avec 7% (en 2002) au PIB en rehaussant ainsi la valeur ajoutée nationale. Quant à l'APD, devenue existentielle pour les pays en développement et surtout pour les ménages ruraux dans les vingt ans passés, le taux des transferts de fonds a relativement gagné d'importance, puisque les transferts de fonds ont augmenté jusqu'à 2002 à 270 millions \$ et ont atteint 511 millions \$ en 2005, pendant que l'APD a diminué d'environ 14%, entre 1997 et 2002.

Pourtant, il est nécessaire de prendre en compte que les flux de transferts de fonds Sud-Sud représentent une grande partie des transferts en total. Cela dépend à la fois du rôle que les transferts de fonds des migrants jouent par rapport à la stabilité monétaire (les

transferts Sud-Sud sont souvent faits dans d'autres monnaies que l'Euro et le dollar) et de leurs contributions dans le PIB. On peut constater d'une façon générale, que les transferts de migrants Sud-Sud ont un poids remarquable pour la population du Sénégal.

3. Analyse microéconomique

Au niveau des ménages, il faut se demander comment les transferts de fonds sont utilisés, afin de pouvoir analyser leurs impacts. Selon l'étude de Diop (2003), l'argent envoyé est dans une grande partie utilisé pour la consommation quotidienne (75-80% du total). Seulement 10% de l'argent sont épargnés. Quant aux investissements, l'immobilier domine avec 8% et seulement 1% mène à une augmentation de la productivité rurale. Pour satisfaire leurs besoins quotidiens, les ménages ruraux qui dépendent des transferts de fonds, sont estimés d'atteindre entre 30 et 80 %. On peut donc conclure, que les transferts de fonds sont utilisés pour augmenter la consommation personnelle et améliorer l'accès à l'éducation. À contrario, les investissements dans la production agricole sont presque inexistants. Une étude réalisée par le CSFI supporte nos conclusions

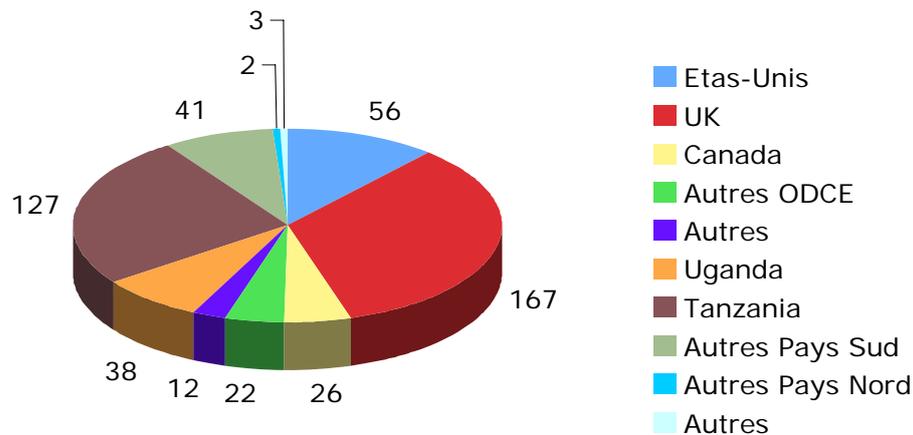
ii. Le Kenya

Dans le cas du Kenya, nombre d'études affirment que les chiffres connus ne sont pas suffisamment fiables pour pouvoir mesurer le taux des transferts de fonds au Kenya (Ghai, 2003). Toutefois, selon l'étude de Mutume (2006), on peut utiliser quelques chiffres principaux.

1. Place et évolution des transferts dans l'économie du Kenya

Pendant l'année 2004 les émigrés de Kenya ont envoyé 464 millions \$, ce qui représente 3.8% du PIB, tandis que l'APD pour la même période était seulement de 200 millions \$. Kenya est donc un pays particulier en Afrique subsaharienne, puisque les transferts de fonds sont beaucoup plus élevés que l'aide internationale. Selon la Banque Mondiale, le montant des transferts de fonds a atteint 494 millions \$ en 2005 représentant 3.1% du PIB (15.854 millions \$). Les transferts de fonds Nord-Sud égalent 271 millions \$, soit l'équivalent de 55.1% du total des transferts de fonds.

Figure 42 : Transferts de fonds au Kenya, 2005



Source : Banque Mondiale

2. Analyse macroéconomique

Bien qu'il n'y ait pas beaucoup des chiffres accessibles et que leur qualité soit douteuse, nous pouvons en tirer néanmoins des conclusions au niveau économique. Dans une perspective des grands agrégats, il faut constater le rôle très important des transferts de fonds, puisqu'ils représentent deux fois plus que l'APD et neuf fois plus que les IDE (50,4 millions \$ en 2004). Les transferts de fonds sont, par conséquent, la source de investissements infrastructurels sur le plan intérieur et la source de devises nécessaires, pour stabiliser l'économie et contenir l'inflation forte et endémique, puisque les pays émetteurs principaux sont les Etats-Unis et la Grande-Bretagne. En plus, les transferts de fonds aident à renforcer la balance des paiements en finançant une partie des importations. En 2004, les importations sont estimés à 33.5% du PIB pendant que les exportations ne contribuaient qu'avec 25.5% de la valeur ajoutée au niveau national. Les transferts de fonds (environ 3% du PIB en 2004) n'arrivent pas à mettre en équilibre la balance des paiements de Kenya, mais ils affaiblissent de manière considérable le déficit structurel de la balance commerciale (grâce aux importations croisées).

3. Analyse microéconomique

Nous n'avons pas trouvé des études qualitatives et quantitatives sur les impacts sur les ménages ruraux. En étudiant le système bancaire de Kenya, on peut quant même conclure, que les ménages les plus pauvres ont seulement un accès très limité aux transferts de fonds, envoyés par les canaux formels, puisque les frais sont trop hauts pour les petites sommes et le réseau des banques et offices de poste est faible (Karbbucho, Sander, Mu-

kawana, 2003). Seulement dans les centres urbains, la possibilité des transferts de fonds peut être considérée comme une nouvelle source pour l'investissement (Ngunjiri, 2006). Par conséquent, les transferts de fond ne contribuent pas significativement à une augmentation de la qualité de vie ni à une amélioration de la productivité de l'agriculture dans les zones rurales.

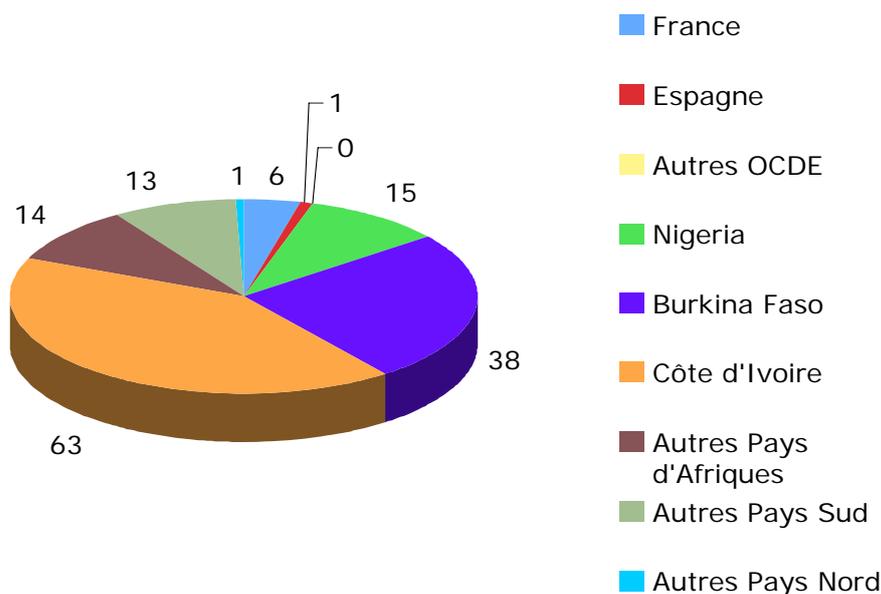
iii. Le Mali

L'évaluation du montant des transferts reçus par le Mali est difficile à obtenir en raison de la forte part des transferts informels non comptabilisés dans les statistiques des pays d'accueil et d'origine (CFSI, 2004).

1. Place et évolution des transferts dans l'économie marocaine

Selon les statistiques de la Banque Mondiale, en 1995 et 1999 le Mali a reçu 112,11 et 83,41 millions d'euros de transferts. Ces montants représentent 14,5 % des exportations, 10 % des importations, 25 % de l'aide publique reçue et 4 % du PIB malien. Une estimation pour l'année 2005 de la Banque Mondiale montre que les transferts de fond ont augmenté en atteignant 155 millions \$. Par rapport au PBI (environ 5.5 milliards \$ en 2005), cela représente 3% de la valeur ajoutée au niveau national. Comparés avec l'assistance d'aide internationale (567 millions \$ en 2005) les transferts de fond sont relativement faibles. En plus, les flux des envois de fond des pays d'OCDE n'ont pas un poids lourd et ils ne représentent que 7 millions \$ par an. Par contre, la partie la plus importante est envoyée par les pays d'Afrique comme Burkina Faso (38 millions \$) et la Côte d'Ivoire (63 millions \$).

Figure 43 : Transferts de fonds au Mali, 2005



Source : Banque Mondiale

2. Analyse macroéconomique

Tout comme pour le Sénégal et le Kenya, les transferts de fonds servent ici comme source de devises. Les transferts de fonds sont utilisés ainsi particulièrement au Mali, puisque environ 60% des projets d'infrastructure sont financés partiellement par les transferts de fonds des maliens vivant en France. La communauté malienne en France est bien organisée. Il est par exemple documenté, qu'environ 40 associations ont appuyé presque 150 de projets publiques ou privés, dont la valeur a été évaluée à 3 millions d'euros pendant les 10 dernières années. Il faut également constater que le flux monétaire Nord-Sud ne peut pas être considéré comme un moyen efficace pour surmonter les défis structurels, puisque le montant est simplement trop faible pour des investissements lourds, telle l'infrastructure de transport ou la mécanisation de l'agriculture.

3. Analyse microéconomique

Bien que la quantité des transferts de fond Nord-Sud soit trop réduite pour influencer les structures macroéconomiques, l'argent envoyé par les émigrés provenant du Nord (surtout ceux de la France) arrive à augmenter le standard de vie dans les centres urbains et dans les zones ruraux à la fois. Grâce aux associations maliennes bien organisées en Europe, les transferts de fond arrivent jusqu'aux ménages ruraux aussi et, de cette façon, ils ne sont pas seulement accessibles pour les gens vivant dans les centres urbains. Une

étude sur 31 villages, réalisé en 2004, montre qu'environ 220 de projets avaient été mis en place depuis les années '70, la répartition de l'investissement étant : la construction de mosquées (32% du total des fonds investis), l'hydraulique (25%), la santé (19%) et l'éducation (11%)⁵¹

Néanmoins, l'argent envoyé est premièrement utilisé pour la consommation quotidienne et peu investi dans la productivité de l'agriculture. Selon une étude faite dans le *Kayes Area*, la productivité des ménages agricoles avec des membres migrants ne se distingue pas remarquablement de celle des ménages agricoles sans de membres migrants (Gubert, 1999). Cependant, les enquêtes réalisées dans la région de Kayes montrent que « l'importance des transferts migratoires dans le revenu disponible des familles laisse toutefois penser qu'à court terme nombre d'entre elles ne seraient pas en mesure de satisfaire leurs besoins de base si les migrants interrompaient subitement leurs envois ». « En outre (...) les transferts semblent constituer un instrument relativement efficace de lutte contre la pauvreté transitoire et la vulnérabilité »⁵².

5.4. Conclusions & Observations

La recherche sur les sept pays RuralStruc semble conduire à la conclusion que l'impact des transferts de fonds sur les économies nationales des pays en développement se traduirait dans des effets positifs aux niveaux macro- et micro- économiques. Cependant, une généralisation de l'intensité de l'impact des envois de fonds sur les économies locales n'est pas possible compte tenu des volumes différents dont l'effet peut être renforcé au niveau de chaque pays à travers des politiques de l'Etat. Les évolutions récentes démontrent un degré élevé d'implication de la part des Etats récepteurs, mais aussi émetteurs en

⁵¹ GUBERT, Flore et RAFFINOT, Marc, Cohérence des politiques publiques des pays de l'OCDE à l'égard des pays en développement. L'exemple des politiques migratoires et d'aide à l'égard du Mali, Centre de Développement de l'OCDE, Septembre 2005, p. 32.

⁵² Idem, p. 28.

certains cas, afin de faciliter le transfert de fonds. Cet effort fait la preuve d'une reconnaissance implicite de l'impact positif que les transferts de fonds ont sur les économies des pays en développement.

Il faut quand même noter un certain contraste entre les premiers pays qui ont fait le sujet de notre recherche – Maroc, Mexique et Nicaragua, et les pays de l'Afrique subsaharienne – Kenya, Mali et Sénégal. Si dans le cas du premier groupe on observe la croissance du volume des transferts facilité par la simplification des procédures et la réduction des coûts des transferts, et encouragé par les politiques des Etats récepteurs et émetteurs à la fois, parfois en collaboration ; les pays de l'Afrique subsaharienne ne bénéficient pas du même appui ce qui diminue les potentiels effets positifs des envois à niveau micro-, mais surtout macroéconomique. Cette distinction s'accroît lors de la prise en compte des pays de destination : dans le cas du premier groupe, l'émigration est orientée en grande partie vers le Nord, tandis que dans le deuxième cas le phénomène se déroule toujours à une grande échelle, mais il reste circonscrit en bonne partie à l'hémisphère Sud.

L'analyse des canaux de transfert de fonds de la part des migrants vers leurs pays d'origine met en évidence l'importance de la facilitation de l'accès aux structures formelles (banques, bureaux de poste...) pour les migrants dans le pays « émetteur », mais pour leurs familles dans le pays « récepteurs » aussi, ce qui impliquerait une réglementation réaliste de la part des Etats en ce qui concerne le statut des migrants (Ex : les cartes d'identité pour les immigrés). Ainsi, l'environnement compétitif faible, l'absence d'accès à la technologie de paiement et les réglementations qui alourdissent les transferts tendent à maintenir les prix élevés, surtout dans les pays de l'Afrique subsaharienne. Dans ce sens est très important de diffuser l'information sur les prix des transferts tout en améliorant la transparence du processus.

De plus, le constat d'une certaine variation au niveau des chiffres véhiculés dans les divers rapports, articles et surveilles, démontre la nécessité de la mise en place d'un effort majeur de recherche et de synchronisation des données concernant le volume des fonds transférés dans les pays en développement. La conduite d'enquêtes autour des ménages dans les pays récepteurs devrait être aussi un facteur constant qui contribue à l'enregistrement des différents effets des transferts surtout au niveau micro économique.

L'absence d'un certain contrôle de la part de l'Etat sur ce phénomène se traduit aussi dans l'absence des données statistiques complètes dont l'interprétation se voit encore plus compliquée. Malgré la nécessaire approximation du volume des transferts des migrants vers leurs pays d'origine, les études qui ont tenté à approfondir la recherche sur ce sujet tirent des conclusions essentiellement positives. Bien qu'au niveau théorique les opinions soient partagées – entre d'une part ceux qui voient le potentiel de croissance des envois de fonds et d'autre part, ceux qui associent le phénomène à la création d'une dépendance avec des résultats de stagnation économique – les analyses empiriques citant les résultats des enquêtes soutiennent la perspective d'une évolution positive de l'impact de l'intensification des envois de fonds.

Néanmoins, la réduction du taux de pauvreté extrême et la croissance du PIB qui se réalise en parallèle avec l'enregistrement d'un pourcentage de plus en plus élevé occupé par les fonds transférés par rapport aux principaux agrégats économiques, ne font pas la preuve explicite des bénéfices de ce phénomène à long terme, au niveau macroéconomique. En ce qui concerne les effets des transferts au niveau microéconomique, les enquêtes désignent comme principale affectation de ces fonds, la consommation, tandis que l'investissement dans les différents secteurs économiques dont l'agriculture est plutôt négligé surtout dans les pays de l'Afrique subsaharienne.

Dans ces conditions, les exemples du Mexique et du Maroc suggèrent la nécessité d'une coordination des politiques économiques au niveau étatique et au niveau des collectivités locales afin d'appuyer les efforts associatifs et de renforcer les effets sur les ménages des transferts de fonds des migrants. Par conséquent, on peut conclure que les envois de fonds des migrants ne représentent pas une solution de survie en soi à long terme. Cependant, les transferts facilitent l'apparition d'un environnement favorable à la croissance économique dans le milieu rural. Cette croissance peut être obtenue à travers l'implémentation des politiques qui évoluent en concordance avec la situation des ménages agricoles, situation qui se voit peu à peu améliorée à l'intermédiaire des transferts de fonds des migrants.

IV Bibliographie commenté

Ouvrages généraux et théoriques sur les migrations

DE BRUIJN M., VAN DIJK R., FOEKEN D., « *Mobile Africa – Changing patterns of movement in Africa and beyond* », Brill, Leiden/ Köln/ Boston, 2001.

- Surtout des études de cas, aussi sur quelques pays étudiés, les études de cas traitent en outre, les migrations internes, quelques liens avec l'agriculture (Kenya).

EL MOUHOUB (M.), « *Les Nouvelles Migrations – Un Enjeu Nord-Sud de la Mondialisation* », Universalis, Paris 2005.

- Ensemble d'essais sur les migrations et le l'impact sur les pays développés, l'introduction dresse une bonne vue d'ensemble sur les migrations et leurs effets, mais l'ouvrage est trop concentré sur les pays développés pour être vraiment utile pour l'analyse *RuralStruc*.

LAHAV G., MESSINA A. M., « *The migration reader: exploring politics and policy* », Lynne Rienner Publishers, Colorado, London, 2006.

- Un ouvrage très intéressant qui introduit bien le sujet, pourtant, il adopte un point de vue trop focalisé sur les pays développés et les impacts des migrations sur ces derniers, dans le cadre de notre rapport, il était utile pour le résumé des théories principales.

TORO-MORN M., ALICEA M., « *Migration and Immigration – A global view* », Greenwood Press, Westport (Conneticut), London, 2004.

- Utile, surtout l'introduction et la partie sur le Mexique ainsi que les essais sur le Ghana et la Tanzanie pour en tirer des conclusions plus générales sur la migration en Afrique, organisé en différents essais pour un nombre de pays choisis.

WITHOL DE WENDEN C., « *Atlas des migrations – réfugiés ou migrants volontaires* », Editions Autrement, Paris, 2005.

- Une vue d'ensemble des migrations internationales, ainsi qu'une analyse plus détaillée par région.

WORLD BANK, « *Global Economic Prospects 2006 – Economic Implications of Remittances and Migration* », Washington, 2006.

- Pas très relevant pour notre travail, très économique et juste, des calculs sur les futurs effets des migrations.

ZLOTNIK H., « *International Migration in Africa : An analysis based on estimates of the migrant stock* ». URL :www.migrationinformation.org/USfocus/display.cfm?ID=252, le 3 février 2007.

- Intéressant pour les migrations interafricaines, féminisation des flux, réfugiés.

Articles généraux et théoriques sur les migrations

ADEPOJU A., « Issues and recent trends in international migration in Sub-Saharan Africa », In: *International Social Science Journal*, vol. 52, n° 165, Blackwell Publishers, Oxford 2000, pp. 383-394.

ADEPOJU A., « Changing configurations of migration in Africa », In: *Migration Information Source*, september 2004,

URL: <http://www.migrationinformation.org/Feature/print.cfm?ID=251>.

- Article qui résume les changements principaux dans les caractéristiques des migrations africaines sur le plan social, politique, démographique, sanitaire, économique et criminel.

AKOKPARI J.K., « The state, refugees and migration in Sub-Saharan Africa », In: *International Migration*, vol. 36, n° 2, IOM 1998.

- L'article focalise sur le rôle de l'Etat africain dans la création des flux de réfugiés, étude très critique et très intéressante qui démontre bien le lien entre les décisions politiques et les répercussions que celles-ci ont sur les populations.

AZAM J.-P./ GUBERT F., « Migrants remittances and the household in Africa: A review of evidence », In: *Journal of African Economics*, vol.15, AERC supplement 2, décembre 2006, pp.426-462.

CASELLI G., « Les migrations internationales au XXe siècle. Le cas des pays occidentaux », In : *Démographie : analyse et synthèse – IV : les déterminants de la migration*, sous la direction de CASELLI (G.)/ VALLIN (J.)/ WUNSCH (G.), Editions de l'Institut national d'Etudes Démographiques, Paris 2003.

MASSEY D.S., « Economic Development and International Migration in Perspective », In: *Population and Development Review*, Vol. 14, No. 3, (Sep. 1988).

MASSEY/ HUGO/ PELLEGRINO/ TAYLOR, « Theories of International migration: A review and appraisal », In: *Population and Development in Review*, n° 9, 1993.

- Aperçu et évaluation des théories principales sur les migrations.

Working Papers généraux sur les migrations

DAYTON-JOHNSON J., KATSELI L.T., « *Migration, Aid and Trade : Policy Coherence for Development* », Policy Brief n° 28, OECD Development Center, OECD Publication, Paris, 2006.

- Utile pour la critique du modèle néoclassique, une étude qui examine les effets contradictoires des politiques d'aide et de migration dans les pays développés sur les PED et qui souligne l'importance d'une plus grande cohérence des politiques mises en place pour le développement.

DAYTON-JOHNSON J., XEOGIANI Th., « *Immigration, développement et arbitrages entre politiques* », OECD Development Center, OECD Publication, Paris, 2006.

- Analyse théorique des liens entre la libéralisation des échanges commerciaux et les flux migratoires. Proposition de politiques publiques complémentaires prenant en compte les effets croisés, voire contradictoires de celles-ci.

KATSELI L. T., LUCAS R. E. B., XENOGIANI T., « *Effects of migration on sending countries: What do we know?* », OECD Working Paper n° 250, Paris, 2006.

- Utile pour les questions concernant le « brain drain » et les effets des migrations pour les pays d'origine – approche très générale et superficielle.

RATHA D., SHAW W., « *South-South Migration and Remittances* », Consultation Draft for the Development Prospect Group of the World Bank, Washington, 2006.

- Le document montre bien l'importance des relations Sud-Sud et met en question les travaux qui sont focalisés sur les migrations Sud-Nord, très utile, indique un sujet important pour des futures recherches.

Études spécifiques classés selon les pays étudiés

Sources bibliographiques sur le Kenya

BIGSTEN, « The Circular Migration of Smallholders in Kenya », In: *Journal of African Economics*, vol. 5, n°1, 1996

KNOWLES/ ANKER, « An analysis of income transfers in a developing country: The case of Kenya », In: *Journal of Development Economics*, vol. 8, n° 2, avril 1981

MACHARIA K., « *Migration in Kenya and Its Impact on the Labor Market* », paper préparé pour la conférence sur la migration africaine en perspective comparée, Johannesburg du 4 au 7 juin 2003, URL : <http://pum.princeton.edu/pumconference/papers/4-Macharia.pdf>.

MATSUMOTO/ KIJIMA/ YAMANO, « The role of local non-farm activities and migration in reducing poverty, evidence from Ethiopia, Kenya and Uganda », In: *Agricultural Economics*, vol.35, n° s3, November 2006

- Une étude sur les migrations rurales-urbaines en Ethiopie, au Kenya et en Uganda qui analyse les raisons pour la migration et l'importance d'opportunités professionnelles dans les économies rurales pour la décision de migrer.

OKOTH K., « *What Role for Diaspora in Development?* », Migration Policy Institute, Washington 2003.

- Bon aperçu historique de la migration venant du Kenya.

Sources bibliographiques sur le Mali

FINDLEY S.E., « *Seeking opportunity abroad* », Columbia University Press, New York 2004.

- Intéressant description sur les schémas de migration au Mali, mais il manque des données.

FINDLEY S./ SOW S., « From Season to Season: Agriculture, Poverty, and Migration in the Senegal River Valley, Mali », In: APPLEYARD, *Emigration Dynamics in Developing Countries: Sub-Saharan Africa*, Ashgate Publishing Ltd., London 1998, pp.69-144.

GUBERT F./ RAFFINOT M., « *Cohérence des politiques publiques des pays de l'OCDE à l'égard des pays en développement - L'exemple des politiques migratoires et d'aide à l'égard du Mali* », Centre de Développement de l'OCDE, Paris septembre 2005.

MARTIN Ph./ MARTIN S./ WEIL P., « Best practice options : Mali », In : *International Migration*, vol. 40, n° 3, IOM 2002.

Sources bibliographiques sur le Maroc

DE HAAS H., « *From Emigration Country to Africa's Migration Passage to Europe* », Radboud University Press, Nijmegen 2005.

- Bonne description de l'évolution de la migration au Maroc.

Sources bibliographiques sur le Mexique

CASTILLO M.A., « *Mexico : Caught between the United States and Central America* », Migration Information Source, avril 2006,

URL: <http://www.migrationinformation.org/Feature/print.cfm?ID=389>.

- Article qui résume l'immigration vers le Mexique et le rôle du Mexique en tant que pays de transit pour les migrants venant de l'Amérique Centrale sous un angle historique et politique.

DURAND/ MASSEY/ ZENTENO, « Mexican Immigration to the United States : Continuities and Change » In : *Latin American Research Review*, vol. 36, n° 1, University of Texas Press, Austin 2001.

- Un aperçu des changements et des continuités dans la migration du Mexique vers les Etats-Unis, l'étude constate que la migration mexicaine n'a pas beaucoup changé ses caractéristiques traditionnelles.

MASSEY D.S., « Understanding Mexican migration to the United States », In: *The American Journal of Sociology*, vol. 92, n° 6, University of Chicago Press, Chicago, mai 1987, pp. 1372-1403.

- Article très utile pour la compréhension théorique de la migration, ainsi que pour comprendre la migration mexicaine aux Etats-Unis, en particulier.

MASSEY D.S./ GOLDRING/ DURAND, « Communities in transnational migration : An analysis of nineteen Mexican communities » In : *American Journal of Sociology*, n° 99, 1994.

Sources bibliographiques sur le Nicaragua

BAUMEISTER E., «*Migración internacional y desarrollo en Nicaragua*», Imprimerie des Nations-Unis, Santiago de Chile, 2006.

- Très détaillé dans les analyses des migrants et de motivations de migrer, avec une partie sur les migrations en général dans la région.

HAMILTON N., STOLTZ CHINCHILLA N., « Central American Migration: A Framework for Analysis », In: *Latin American Research Review*, Vol. 26, n° 1, University of Texas Press, Austin 1991, pp. 75-110.

- Une étude pour comprendre les raisons pour la migration dans la région, malheureusement pas actuel, mais donne un bon aperçu historique.

MAHLER S.J., UGRINA D., « *Central America: Crossroads of the Americas* », Florida International University Press, Miami, 2006.

- Très actuel et donne un bon aperçu sur la migration dans la région.

Sources bibliographiques sur le Sénégal

DIATTA/ MBOW, « Releasing the Development Potential of Return Migration : The case of Senegal », In : *International Migration*, 1999.

GOLDSMITH/ GUNJAL/ NDARISHKANYE, « Rural-urban migration and agricultural productivity : The case of Senegal », In : *Agricultural Economics*, vol. 31, n° 1, juillet 2004.

KANE F., « Temporary Expatriation is related to HIV-1 infection in Rural Senegal », In: *AIDS7*, vol.9, 1993.

RANDALL S./ MONDAIN N., « *Migration, Marriage and Fertility Change in Senegal* », 2005, URL: <http://iussp2005.princeton.edu/download.aspx?submissionId=51355>.

Ouvrages et articles supplémentaires

ARANA A., « How the Street Gangs took Central America », In : *Foreign Affairs*, mai/ juin 2005, Council of Foreign Relations, Washington,
URL: <http://www.foreignaffairs.org/20050501faessay84310/ana-arana/how-the-street-gangs-took-central-america.html>.

SASSEN S. (ed.), *The Global City – New York, London, Tokyo* (nouvelle édition), 1e édition 1991, Princeton University Press, Princeton 2001.

« *STERN Review on the Economics of Climate Change* », UK Treasury 2006,

URL: http://www.hm-treasury.gov.uk/independent_reviews/stern_economics_climate_change/stern_review_report.cfm.

- Rapport sur les économies du changement climatique présentant des analyses sur l'état de lieu et les conséquences économiques et sociales du réchauffement de la planète. Il présente, par ailleurs, les coûts de ce phénomène et essaie de démontrer à travers des théories économiques modernes la nécessité d'investir dans la réduction des gaz à effet de serre dès maintenant.

WHO, « *Epistemological Fact Sheets on HIV/AIDS and Sexually Transmitted Infections* », Geneva, WHO, 2002.

Ouvrages sur les transferts des migrants

DE BRAUW A., TAYLOR J.E. et ROZELLE S., « *Migration and incomes in source communities: a new economics of migration perspective from China* », University of California, Davis, Department of Agricultural and Resource Economics, Davis, USA, 2000.

- Cette étude n'est pas particulièrement pertinente pour le programme *RuralStruc*, mais elle offre une vision des tendances globales qui peuvent être similaires à ceux qui sont vécus par les populations rurales au sein des pays que nous étudions.

DE BRYUN T., WETS J., « *Prise de position : Envois de fonds et développement* », Institut supérieur du Travail, KU Leuven (Belgique), 2006.

- Cette étude est une introduction de leur livre sur ce thème qui paraîtra bientôt.

DURYEA et al.: « *Migrant Remittances and Infant Mortality: Evidence from Mexico* », Mimeo, Inter-American Development Bank, 2005.

- Cette étude est une analyse très approfondie des impacts microéconomiques des envois de fonds sur la santé des enfants dans une région avec un large taux d'émigration au Mexique.

GUBERT F., « Migration, Remittances and Moral Hazard: Evidence from the Kayes Area (Western Mali) », In : *Etudes et Documents*, CERDI 2000.

- Cette étude est très utile car elle introduit une nouvelle perspective des impacts négatifs des transferts des migrants sur le secteur agricole. En plus elle se sert des échantillons de données dans un pays qui nous concerne directement dans cette étude, le Mali.

GUNDEL J., « The Migration-Development Nexus: Somalia Case Study », In : *International Migration*, Vol. 40 (5), 2002.

- Cette étude n'est pas très importante pour nos analyses théoriques, mais elle permet d'élargir le débat sur les utilisations que les ménages font des transferts de fonds des migrants. Les conclusions de l'auteur sont pertinentes et peuvent d'une façon ou d'une autre être aussi vécu dans les pays que nous étudions.

MANSOOR A., QUILLIN B., « *Migration and remittances – Eastern Europe and the former Soviet Union* », Europe and Central Asian Division, (ECA) de la Banque Mondiale, Washington, 2007.

- Ouvrage très utile pour l'analyse de la migration et des transferts des migrants comme option de sortie pour les pays en développement et les sept pays étudiés.

MINES R., « *Developing a Community of Migration: A field study in rural Zacatecas, Mexico and California settlement areas* », Monograph n°3, Centre for US-Mexican Studies, University of California, 1981.

- L'auteur étudie les impacts des envois de fonds sur les communautés et conclut qu'ils sont négatifs car il observe une forte dépendance sur les envois de fonds dans ces communautés.

PICKNEY T. C., « Does Education Increase Agricultural Productivity in Africa? », In: ROSE/ TANNER/ BELLAMY (ed.), *Issues in Agricultural Competitiveness: Markets and Policies*, IAAE Occasional Paper n° 7, 1987.

- Cette étude est importante parce qu'elle souligne une variable très importante, l'éducation des agriculteurs, et démontre que son impact sur le secteur agricole en zone rurale est positif.

REICHERT J.S., « The Migrant Syndrome: Seasonal U.S. labor migration and rural development in Central Mexico », In: *Human Organization*, vol. 40, 1981.

- Cette étude est importante parce qu'elle illustre très bien la pensée qui anime les partisans de l'école structurelle. Elle permet d'enrichir le débat sur les impacts de transferts de fonds des migrants.

TAYLOR E., « *Migrations : nouvelles dimensions et caractéristiques : Causes, Conséquences et Répercussions en termes de pauvreté rurale* », Archives des documents de la FAO, 2005.

- Cette étude analyse les répercussions de la migration et des envois de fonds sur les populations en zone rurale et démontre quels impacts sont positifs ou négatifs.

YOUNG D., « *Coping with Disaster: The impacts of Hurricanes on International Financial Flows 1970, 2002* », Mimeo, University of Michigan, 2005.

- L'auteur souligne que les envois de fonds par les migrants augmentent considérablement en périodes de désastres.

Articles sur les transferts des migrants

BARUAH N., « *Remittances to Least Developed Countries, Issues, Policies, Practices and Enhancing Development Impact* », Ministerial Conference of the LDCs on Enhancing the Development Impact of Remittances, 9/ 10 février 2006,

URL: http://www.old.iom.int/en/PDF_Files/benin/Baruah_EN.pdf.

COX D., « *Motives for private transfers* », In: *Journal of Political Economy*, n°95, 1987, pp.508-46.

- Utile pour notre travail, car elle met en perspective les motivations qui incitent les migrants à l'envoi d'argent.

HUSSAIN M., « *Measuring Migrant Remittances: From the Perspective of the European Commission* », International Technical Meeting on Measuring Migrant Remittances, janvier 2005,

URL: <http://siteresources.worldbank.org/DATASTATISTICS/Resources/2eHussain.pdf>.

- Les canaux principaux des transferts de fonds sont une des raisons pour lesquelles le taux de transferts de fonds est difficile à estimer. Cet article discute les problèmes actuels de mesurer les transferts de fonds et propose des champs d'études futures.

JONES C. R., « Introduction: The Renewed Role of Remittances in the New World Order », In: *Economic Geography*, Vol. 74, n° 1, 1998.

- Une étude un peu générale, mais assez bien pour une vue d'ensemble sur le sujet des envois de fonds.

LUCAS R., STARK O., « Motivations to remit: evidence from Botswana », In: *Journal of Political Economy*, n°93, 1985, pp. 901-18.

- Utile pour comprendre les motivations derrière la décision d'envoyer de l'argent au pays d'origine.

PORTES A., « Migration and Underdevelopment », In: *Politics and Society*, Vol.8, n° 1, 1978.

- Cette étude soutient que la migration ne contribue pas à la réduction de la pauvreté.

SHRESTA N.R., « The Political Economy of Economic Underdevelopment and External Migration in Nepal », In: *Political Geography Quarterly* n° 4, 1985.

- Très intéressant, mais pas très utile pour *RuralStruc*, étude de cas qui examine les effets que la migration sur le développement au Népal.

STARK O., TAYLOR J., YITZHAKI S., «Remittances and Inequality», In: *Economic Journal*, Vol.96, n° 722, 1986.

- Très utile, car l'étude démontre à partir des analyses empiriques que les envois de fonds sont un facteur très important pour le développement des régions où les migrants sont issus.

TAYLOR E.J., « The new economics of labour migration and the role of remittances in the migration process », In *International Migration Review*, vol. 37, n° 1, 1999, pp. 63-88.

Working Papers sur les transferts des migrants

ADAMS R. H. Jr., PAGE J., «*International Migration, Remittances and Poverty in Developing Countries*», World Bank Policy Research Working Paper 3179, Washington, 2003.

- Étude importante parce qu'elle démontre qu'en moyenne, les évaluations de point pour la mesure d'effectif de pauvreté suggèrent qu'une augmentation de 10% de la part des envois de fonds en terme de PIB du pays mène à un déclin de 1,6 % dans la part des personnes vivant sous le seuil de \$1.00 par jour

AGARWAL R. et al., «*Do Workers' Remittances Promote Financial Development*», World Bank Policy Research Working Paper No.3957, Washington, 2006.

- Important parce que les auteurs confirment que les envois de fonds des migrants peuvent contribuer à l'établissement d'un système bancaire efficace qui permettra l'accès au crédit par les populations vulnérables qui sont les principaux bénéficiaires des envois de fonds des migrants.

BUCH, KUCKULENZ, «*Worker Remittances and Capital Flow to Developing Countries*», ZEW Discussion Paper, No. 04-31, Center for European Economic Research, 2004.

- Ils ont découvert que les données traditionnelles comme la croissance économique, le niveau du développement économique, et le taux de rendement sur les capitaux financiers n'ont pas des impacts sur les décisions des migrants à envoyer de l'argent dans leur pays d'origine.

FAINI R., «*Impact des migrations et des transferts de fonds sur les pays d'émigration* », 2006, Papier présenté à la 4e conférence AFD-EUDN sur les migrations, Paris, le 8 novembre 2006.

- Cette étude est une analyse générale et empirique des impacts des envois de fonds sur l'économie des pays émetteurs et receveurs.

FREUND, SPATAFORA, «*Remittances: Transactions Costs, Determinants and Informal Flows*», World Bank Policy Research Working Paper, No. 3704, Washington, 2005.

- Cette étude démontre que le taux des migrants dans les pays de l'OCDE est le facteur le plus déterminant des envois de fonds.

GIULIANO, RUIZ-ARRANZ, «*Remittances, Financial Development and Growth*», International Monetary Fund Working Paper 05/234, Washington, 2005.

HAMDOUCH B., KHACHANI M., «*Les Déterminants de l'Emigration Internationale au Maghreb*», colloques de L'AIDELF, Séance N2.

REINKE J., PATTERSON N., «*Remittances in the Balance of Payments Framework*», International Technical Meeting on Measuring Remittances, World Bank, Washington DC, 24-25 janvier 2005, URL: <http://www.imf.org/external/np/sta/bop/pdf/rem.pdf>.

- Etude sur les méthodes de mesure et d'évaluation des transferts dégagées de l'analyse des balances de paiement des pays. Article très utile dans la tentative de distinguer les informations statistiques viables au sujet des envois de fonds.

Etudes spécifiques classées par région

Maghreb

DE HAAS H., «*Cherishing the Goose with the Golden Eggs: Trend in Migrants Remittances from Europe to Morocco 1970-2004*», In: *International Migration Review*, vol. 40, n° 3, août 2006.

- Analyse générale sur les transferts de fonds au Maroc. Important pour la mise en perspective de l'évolution historique du phénomène.

KHACHANI M., «*Migration, transferts et développement au Maroc*», In : *CARIM-RR*, Robert Schuman Centre for Advanced Studies, European University Institute, Florence février 2005.

- Incursion détaillée dans le sujet des transferts au Maroc, pourtant peu axée sur la réalité rurale et sur l'impact que les transferts ont dans ce milieu.

Afrique Subsaharienne

GHAI D., « Diasporas and development: The case of Kenya », In: *Global Migration Perspectives*, n° 10, octobre 2004,

URL: <http://www.gcim.org/attachements/GMP%20No%2010.pdf>.

- Ghai présente la situation migratoire au Kenya en général. En étudiant les impacts de la migration, il souligne les effets positifs des transferts de fonds au niveau macro- et microéconomique. En plus, il affirme qu'il n'existe pas de chiffres fiables pour la migration ni pour les transferts de fonds.

GUBERT F., « *Migration, Remittances and Moral Hazard: Evidence from the Kayas Area (Western Mali)* », URL: www.gmfus.org/doc/Gubert_GMF06,%20migration.doc.

- Cet article présente une approche théorique et économique pour démontrer l'impact positif des transferts de fonds pour la région Kay au Mali. Au niveau des ménages, les transferts de fonds sont aussi utilisés pour investir dans la productivité dans l'agriculture.

HODDINOT J., « *A Model of Migration and Remittances Applied to Western Kenya* », Oxford Economic Paper 46, Oxford, 1994.

- L'auteur démontre que les revenus de l'immigré et la capacité des parents de récompenser de bons comportements par la promesse des terres sont des facteurs microéconomiques qui influencent les envois de fonds des migrants

KABBUCHO K., SANDER C., MUKWANA P., « *Passing the buck: Money Transfer Systems: The Practice and Potential for Products in Kenya* », MicroSave-Africa - An Initiative of Austria/CGAP/DFID/UNDP, mai 2003,

URL: <http://www.eldis.ids.ac.uk/static/DOC14086.htm>.

- Cet article décrit le système bancaire du Kenya en relation avec les transferts de fonds. Il est très utile puisque les études sur les transferts de fonds dans la région subsaharienne sont rares.

MUTUME G., « *L'importance de canaliser les transferts de fonds* », 18 mai 2006,

URL: <http://www.afrik.com/article9852.html>.

- L'article donne des chiffres sur les transferts de fonds au Kenya et explique l'importance des transferts de fonds pour ce pays.

SANDER C., BARRO I., « *Études sur le transfert de l'argent des émigrés au Sénégal et les services de transferts en microfinance* », Social Finance Program 2003, URL : www.ilo.org/public/french/employment/finance/download/wp40.pdf, le 3 février 2007.

- Cette étude est centrée sur la situation des transferts de fonds au Sénégal. Des chiffres sont présentés sur lesquelles se base une analyse microéconomique des transferts de fonds. Particulièrement intéressante est la partie sur les investissements.

Amérique Centrale et Mexique

AGUNIAS D., « *Remittance Trends in Central America* », Migration Policy Institute, avril 2006, URL : <http://www.migrationinformation.org/Feature/display.cfm?ID=393>.

- L'article concentre une analyse sommaire des tendances dans les transferts de fonds en Amérique Centrale. Il s'agit des informations à validité et applicabilité générales, tout comme des informations utiles dans l'analyse sur le Nicaragua et Mexique.

CORONADO R., « *Workers' Remittances to Mexico* », Federal Reserve Bank of Dallas, El Paso Branch, Issue 1, 2004.

URL: <http://www.dallasfed.org/research/busfront/bus0401.html>, le 3 février 2007.

- Article extrêmement intéressant sur le sujet des transferts au Mexique, bien documentée et riche en données statistiques.

DURYEA et al.: « *Migrant Remittances and Infant Mortality: Evidence from Mexico* », Mimeo, Inter-American Development Bank 2005.

- Analyse très approfondie des impacts microéconomiques des envois de fonds sur la santé des enfants dans une région avec un large taux d'émigration au Mexique, étude très utile et bien encadrée.

HERNANDEZ-COSS R., « The US-Mexico Remittance Corridor – Lessons on Shifting from Informal to Formal Transfer Systems », World Bank Working Paper N°. 47, 2005, URL:http://siteresources.worldbank.org/EXTAML/Resources/396511-1146581427871/US-Mexico_Remittance_Corridor_WP.pdf, le 3 février 2007.

- Rapport de la Banque Mondiale qui offre une perspective détaillée sur les tendances des transferts dans le corridor Mexique – Etats-Unis. Très utile pour l'analyse des transferts aux Mexique.

OROZCO M., « *Remittances, the Rural Sector, and Policy Options in Latin America* », The Inter-American Dialogue, juillet 2003, URL: <http://www.migracion.gob.ni/>.

- Article offrant des informations générales exemplifiées avec des cas concrets de pays de l'Amérique centrale. Utile dans la mise en perspective des impacts des transferts dans le milieu rural en Amérique Centrale.

STEIN E., « *Development Role of Remittances: The Case of Central Americans in the U.S.* », International Conference on Migrant Remittances: Development Impact, Opportunities for the Financial Sector and Future Prospects. London octobre 2003, URL: www.livelihoods.org/hot_topics/docs/RemitCAmericas.doc.

- C'est un article centré sur les différentes implications des transferts de fonds des Etats-Unis au Guatemala et il n'est donc pas d'une relevance directe pour les études de cas, mais il peut quand même servir comme source de comparaison et de compréhension.

TAYLOR E., MORA J., « *Does Migration Reshape Expenditures in Rural Households?: Evidence from Mexico* », World Bank Policy Research Paper 3842, Washington 2006.

- Cette étude soutient la théorie de « The New Economics of Labor Migration ».

TAYLOR J., « Undocumented Mexico-U.S. Migration and the Returns to Households in Rural Mexico », In: *American Journal of Agricultural Economics*, Vol. 96, 1987.

- Cette étude est utile parce qu'elle démontre comment les envois de fonds des migrants contribuent au bien-être des populations restées au pays d'origine.

Etudes sur le « brain drain »

ADAMS R.H.A., «*International Migration, Remittances and the Brain Drain: A Study of 24 Labor-Exporting Countries*», World Bank Policy Research Working Paper n°3069, Washington, 2003.

- Pas très cohérent, le rapport ne répond pas à la question posée, mais montre que le « brain drain » est au moins significatif pour le Mexique et le Maroc

DOCQUIER F., «*Fuites des Cerveaux et inégalités entre les nations* », 2006, Papier présenté à la 4e conférence AFD-EUDN.

- Cette étude analyse les impacts la migration, notamment la fuite des cerveaux, sur les PED et explique pourquoi ce phénomène est accentué dans les pays pauvres.

Statistiques

UNITED NATIONS, «*Trends in total migrant stocks – the 2005 revision*», Department for Economic and Social Affairs, New York, 2005.

- Très utile pour tout ce qui concerne les statistiques sur les migrations mondiales.

Sites web

<http://www.migrationinformation.org/about.cfm>

- Information accessible sur beaucoup de pays, manque des sources indiquées.

<http://esa.un.org/migration/>

- Très utile concernant les flux de migration, beaucoup des données accessible.

Cartes

BEYNET O., IMENO R., «*Contemporary population movements* », Atelier de cartographie de Sciences-Po, avril 1997.

GIMENO R., MARTIN B., MITRANO P., «*Entrée de migrants permanents – 1990 – 2000* », Atelier de cartographie de Sciences-Po, septembre 2002, sources d'informations : SOPEMI 2000 et 2001, Tendances des migrations internationales, OCDE, division of operational support : www.unhcr.ch/statistics.

GIMENO R., MITRANO P., « *AFRIQUE – Flux des réfugiés originaires des différents pays (2002)* », In : *Questions internationales*, n° 5, La Documentation française, novembre 2003, sources d'informations : UNHCR Genève : www.unhcr.ch.

GIMENO R. MITRANO P., « *EUROPE – Populations du Maghreb immigrées en Europe (données 1999)* », In : *Questions internationales*, n° 10, La Documentation française, novembre 2004, source d'informations : Institut de statistiques des pays d'Europe et de la Commission européenne des affaires sociales.

« *Emigrés en France selon le pays de naissance (novembre 2005)* », Le Monde, tiré de : www.lemonde.fr.

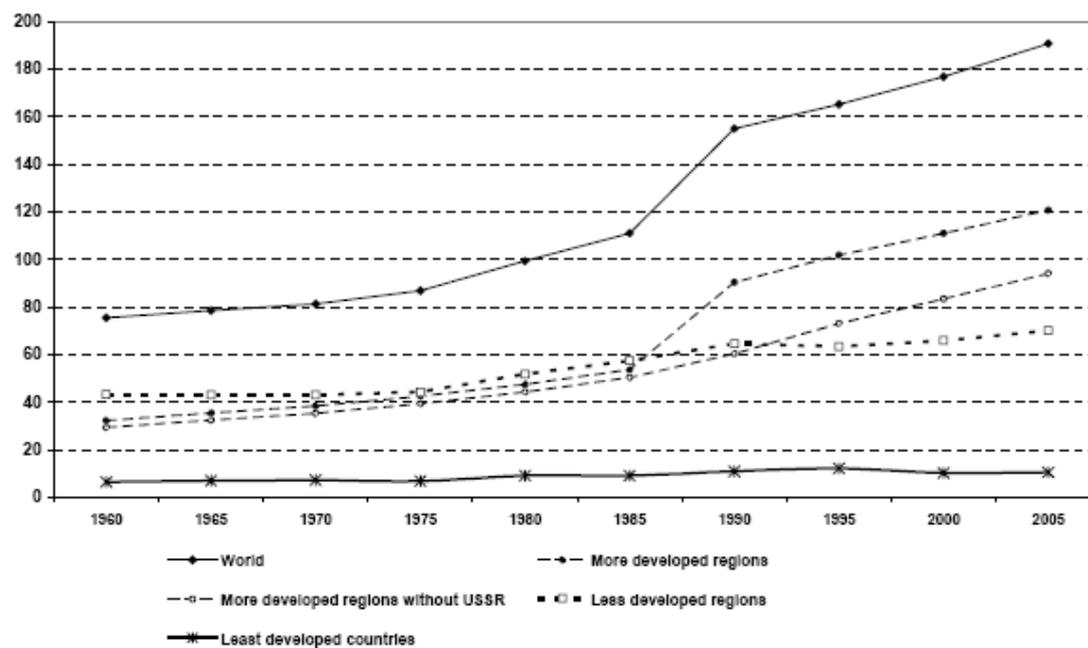
« *Les nouvelles filières vers l'Europe* » In : *Les nouvelles filières de l'émigration clandestine sub-saharienne*, Le Monde, tiré de : www.lemonde.fr.

« *Les routes africaines de l'immigration clandestine* », Le Monde, tiré de www.lemonde.fr.

V Annexes

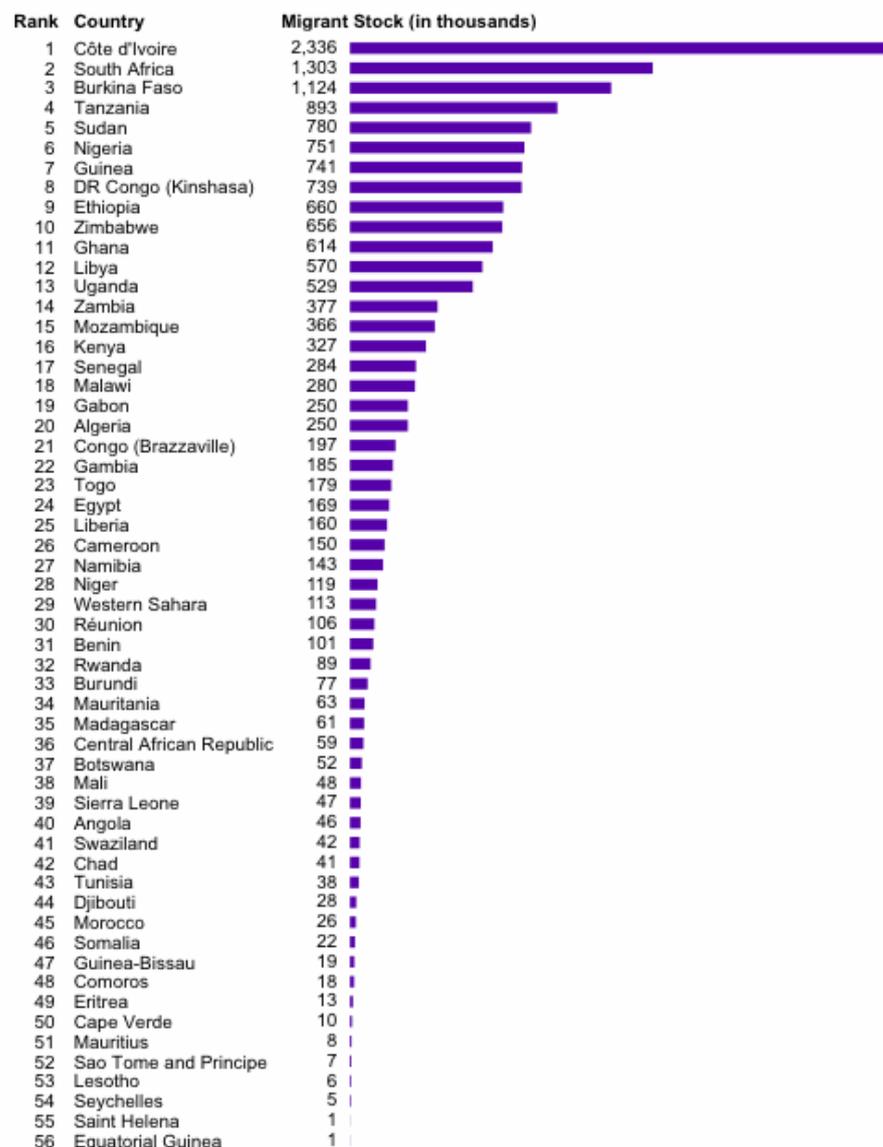
1. Annexe statistique

Figure I. Trends in the number of international migrants for the world and major development groups, 1960-2005



Estimated Number of International Migrants at Mid-Year, by Countries in Africa: 2000

(For information about the sources and limitations of these data, [click here.](#))



Source: Population Division, Department of Economic and Social Affairs, United Nations (2004) *Trends in Total Migrant Stock: The 2003 Revision*. United Nations: New York, 2004. More data are available at: www.un.org/esa/population/publications/migstock/2003TrendsMigstock.pdf.

[Click here](#) for population and migration characteristics of Africa.

Envois de fonds de migrants au Mali (en millions \$)

Mali 155

en provenance de :

France 6

Espagne 1

Autres pays de l'OCDE 0

Nigeria 15

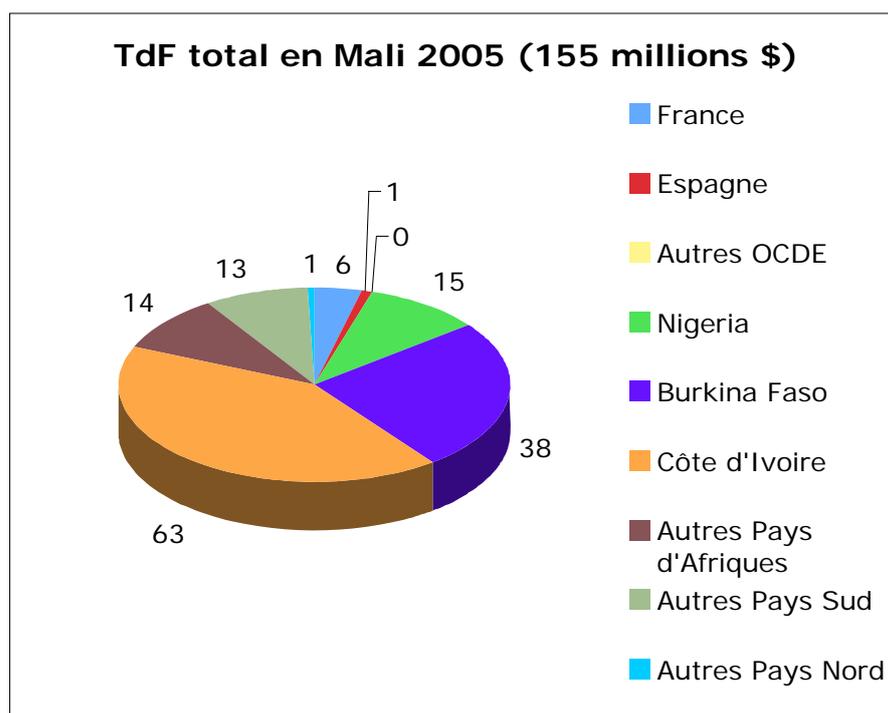
Burkina Faso 38

Côte d'Ivoire 63

Autres Pays d'Afrique 14

Autres Pays du Sud 13

Autres Pays du Nord 1



Envois de fonds de migrants au Sénégal (en millions \$)

Sénégal 511

en provenance de :

France 100

Italie 78

Espagne 28

Allemagne 4

Etats-Unis 13

Autres pays de l'OCDE 6

Maurétanie 47

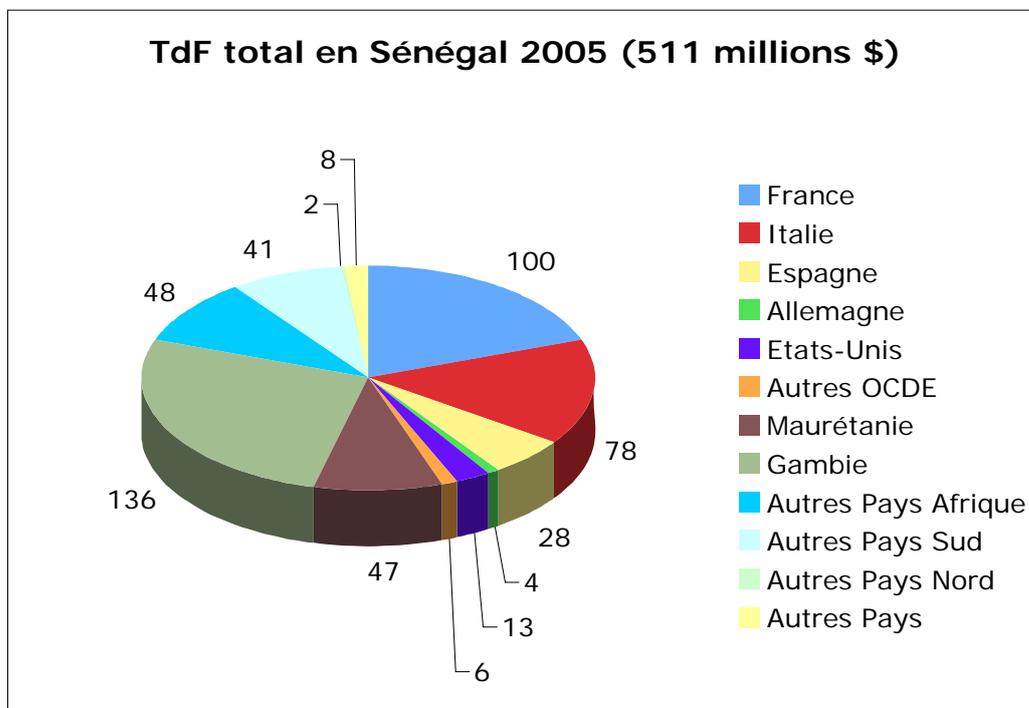
Gambie 136

Autres Pays Afrique 48

Autres Pays du Sud 41

Autres Pays du Nord 2

Autres Pays 8



Envois de fonds de migrants au Kenya (en millions \$)

Kenya 494

en provenance de :

Etats-Unis 56

UK 167

Canada 26

Autres pays de l'OCDE 22

Autres 12

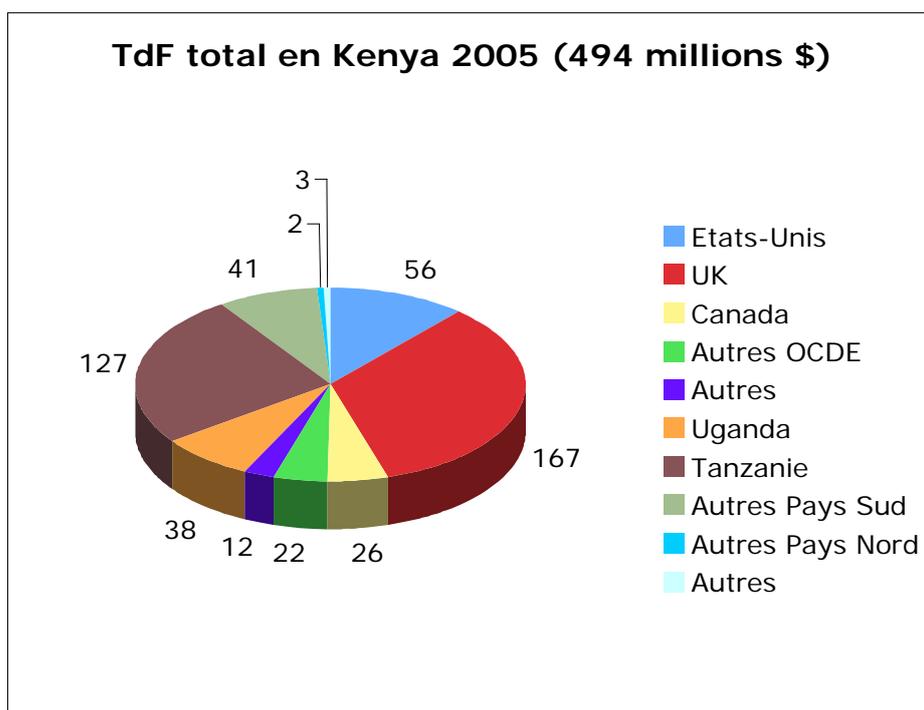
Uganda 38

Tanzanie 127

Autres Pays du Sud 41

Autres Pays du Nord 2

Autres 3



Envois de fonds de migrants au Madagascar (en millions \$)

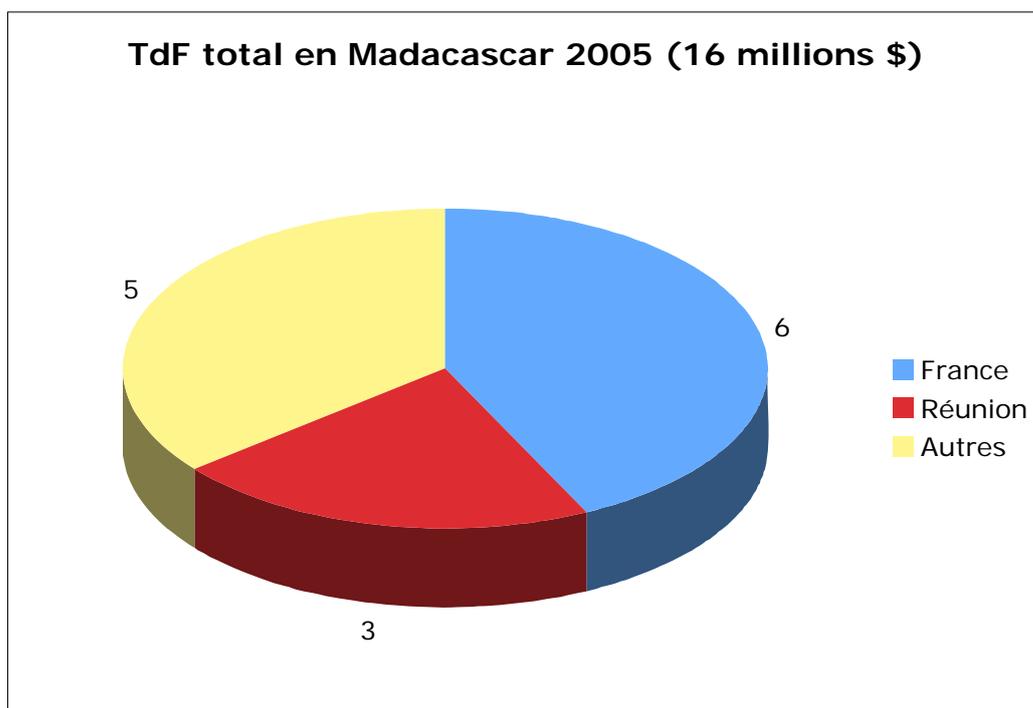
Madagascar 16

en provenance de :

France 6

Réunion 3

Autres 5



Envois de fonds de migrants au Mexique (en millions \$)

Mexique 21802

en provenance de :

Etats-Unis 19600

Canada 89

Grande-Bretagne 11

Espagne 87

Italie 16

Allemagne 17

France 13

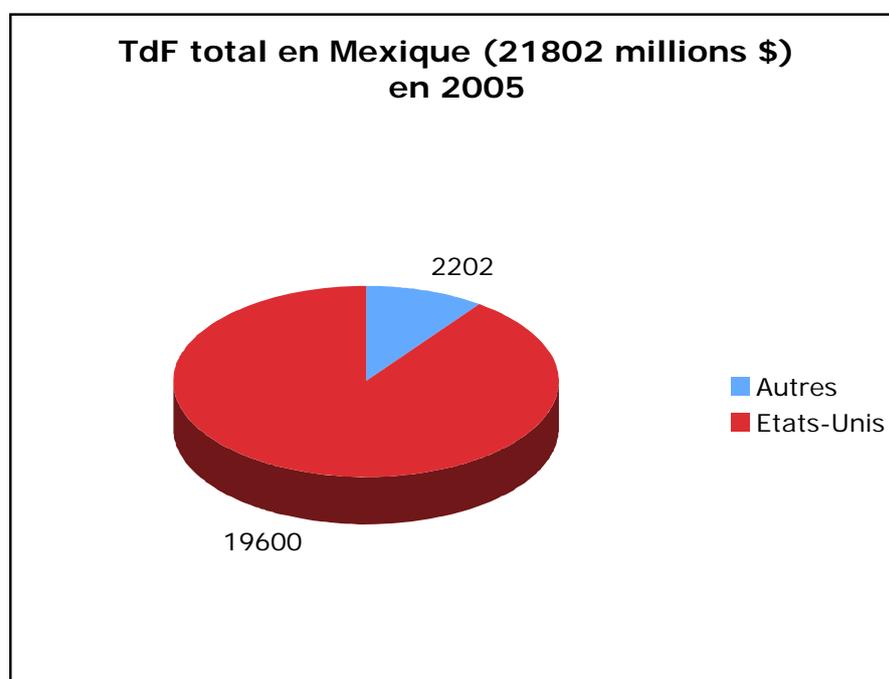
Autres pays de l'OCDE 19

Guatemala 23

Autres pays Amérique L/S 73

Autres pays du Sud 1768

Autres pays du Nord 86

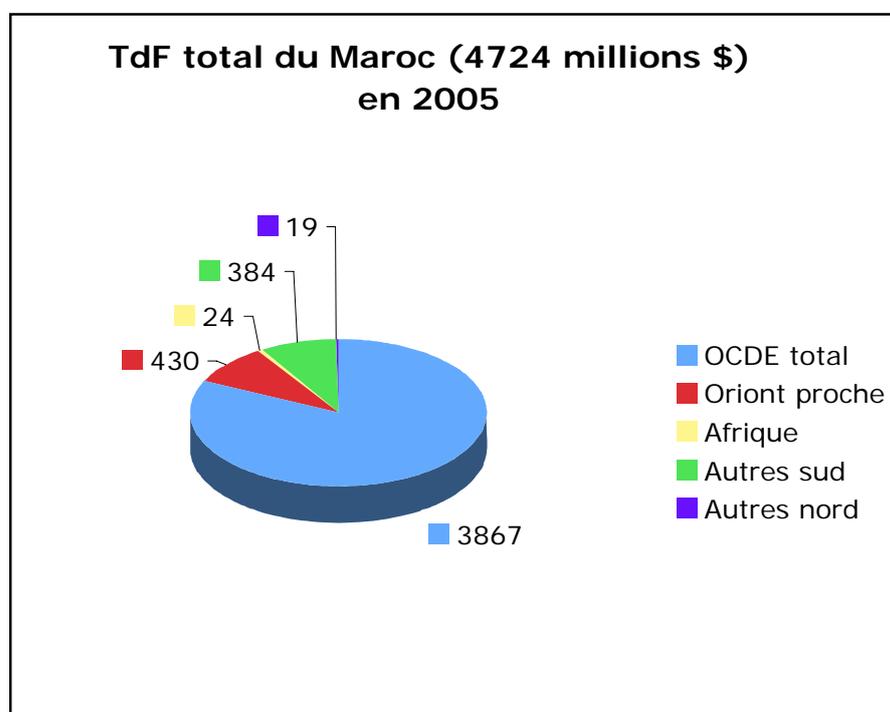


Envois de fonds de migrants au Maroc (en millions \$)

Maroc 4724

en provenance de :

Belgique 133
 France 1360
 Allemagne 192
 Italie 504
 Espagne 1202
 Grande-Bretagne 24
 Etats-Unis 78
 Canada 48
 Autres pays de l'OCDE 326
 Proche Orient 430
 Afrique 24
 Autres pays du Sud 384
 Autres pays du Nord 19



Envois de fonds de migrants au Nicaragua (en millions \$)

Nicaragua 600

en provenance de :

Etats-Unis 218

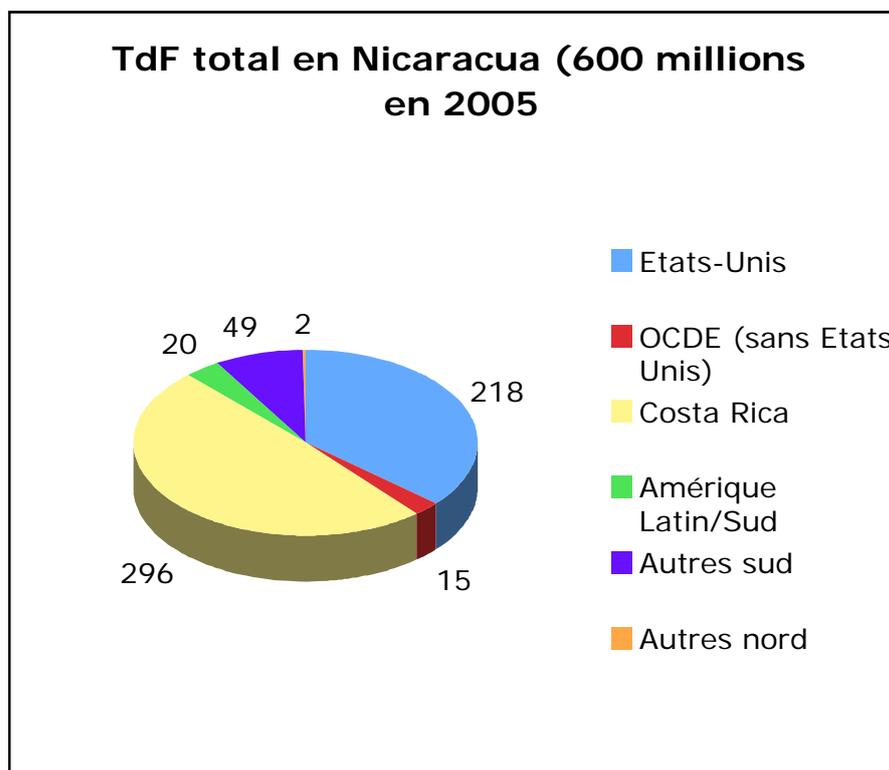
OCDE (sans Etats-Unis) 15

Costa Rica 296

Amérique Latin/Sud 20

Autres pays du Sud 49

Autres pays du Nord 2



2. *Fiches de lecture*

2.1 De Haas - Cherishing the Goose with the Golden Eggs: Trend in Migrants Remittances from Europe to Morocco 1970-2004

Article: Cherishing the Goose with the Golden Eggs: Trend in Migrants Remittances from Europe to Morocco 1970-2004
Auteurs: Heins de Haas
Année : Août 2006
Source : International Migration Review. Volume 40 Issue 3
Classification de l'article: Étude du flot des envois de fonds des migrants d'origine marocaine vivant en Europe sur une période de 34 ans et leurs implications sur les politiques et le développement.

Résumé de l'article

Cet article est une analyse très approfondie du flot des envois de fonds des migrants marocains vivant en Europe. Contrairement aux spéculations qui prévoyaient une diminution significative des envois de fonds vers le Maroc dû notamment au phénomène de "l'Euro-Effect", l'auteur démontre que les envois de fonds des migrants marocains a connu une croissance considérable au cours des trois dernières décennies, de US\$23 million en 1968 à US\$ 4,221 million en 2004. Selon l'auteur, la solidité structurale des envois de fonds vers le Maroc s'explique par la persistance imprévue de l'émigration des Marocains vers l'Europe du Nord-ouest ; par une nouvelle migration du travail vers l'Europe méridionale ; et par la longévité des liens transnationaux et intergénérationnels entre les migrants et leurs familles restées au pays. Mais il ajoute également que la stabilité économique et politique combinée avec les nouvelles politiques "éclairées" envers des migrants expliquent pourquoi le Maroc a relativement réussi à faire transférer les envois de fonds par des canaux officiels.

L'auteur se positionne en opposition à Leichtman, M. A. qui dans une étude, datant de 2002 intitulé "Transforming Brain Drain into Capital Gain: Morocco's Changing Relationship with Migration and Remittances." The Journal of North African Studies, Vol.7, No.1 défendait la thèse selon laquelle les envois de fonds vers le Maroc diminueraient,

principalement en raison (1) des politiques de plus en plus restrictives d'immigration des pays européens et (2) de l'intégration des migrants marocains dans les sociétés occidentales et spécialement celle des "Marocains" nés en Europe aboutiraient à un déclin des envois de fonds vers le Maroc. Avec plus de 2 millions de migrants officiellement enregistrés à l'étranger et US\$3.6 milliard des envois de fonds officiels en 2003, le Maroc est le quatrième PED en terme absolu qui reçoit le taux le plus élevé des envois de fonds des migrants. Ce qui fait que de nos jours, selon l'auteur, le Maroc est un de ces pays typiques d'émigration comparable au Mexique, les Philippines, et la Turquie avec une moyenne annuelle du taux d'émigration estimé à près de 50.000 personnes par an en dépit des politiques de plus en plus restrictifs dans les pays de destination.

Politiques du gouvernement par rapport à l'émigration et les envois de fonds

Selon l'auteur, Les envois de fonds par le secteur informel sont quasiment absents au Maroc. Ceci en raison des efforts entrepris par le gouvernement pour mettre en place des structures officielles pour faciliter les envois de fonds. Contrairement à beaucoup d'autres pays, le Maroc jouit d'une stabilité macro-économique, avec un taux d'inflation bas, d'un secteur financier efficace bien établie à l'extérieur du pays, et d'une possession des devises étrangères par les banques et des politiques facilitant l'utilisation des canaux officiels par les migrants marocains pour investir leur argent. À cela il faut ajouter que tout au long de la période dite post-indépendance, le gouvernement marocain a mis en place des politiques facilitant l'émigration pour des raisons politiques et économiques. La migration internationale a été vue comme un moyen efficace pour diminuer la pauvreté et, par conséquent, pour empêcher les tensions politiques. Outre l'utilisation de l'émigration comme un instrument politique, le gouvernement marocain l'utilise comme outil pour la promotion du développement économique national. Les migrants, dont le séjour à l'étranger est considéré provisoire, sont vus comme les agents innovateurs du développement dont les envois de fonds aident le Maroc dans son décollage économique en soulageant les pressions sur le marché du travail tout en fournissant un taux significatif de collecte des devises étrangères.

Les politiques de l'état Marocain envers les migrants marocains s'étendent bien au-delà des frontières nationales. En 1990, le gouvernement marocain créa la *Fondation Hassan II pour les Marocains Résidant à l'Étranger*. Le but de cette association est de stimuler et

renforcer les liens entre les migrants marocains et le Maroc en les aidant de diverses manières tandis qu'en Europe et pendant leurs vacances d'été au Maroc, et de les informer tout en leur guidant vers des investissements intéressants. L'état a aussi mis en place des nouvelles politiques monétaires, notamment la levée des restrictions à l'échange et au rapatriement de l'argent. Et depuis 1995, le gouvernement marocain a permis aux migrants d'ouvrir des comptes bancaires utilisant les devises étrangères dans les banques marocaines, qui ont établi un nombre croissant de bureaux étrangers dans les villes européennes avec les communautés marocaines considérables.

Signification économique des envois de fonds

Les envois de fonds représentaient 6,4 pourcent du PNB du Maroc au cours des années 90 en moyenne (occupant de ce fait la 14e place dans le classement mondial) et génère plus de revenu par rapport aux exportations du phosphate, matériel principal de l'exportation du Maroc, et des produits agricoles. En 2002, les envois de fonds ont représenté 22,9 pourcent d'exportations totales et 21.6 pourcent d'importations totales des marchandises et des services, et la contribution des envois de fonds était inférieure de seulement 5.0 pourcent par rapport à celle de l'industrie du tourisme.

Conclusion

Les envois de fonds sont une source de revenu comparativement fiable pour le Maroc. ils sont restés à un niveau étonnamment élevé et tendent même à augmenter. Les envois de fonds sont non seulement une source cruciale de devises étrangères pour la balance de paiements du Maroc, mais ils se sont également une source plus stable du capital étranger. Bien que la majorité de migrants issus de ce que l'on appelle la "première génération" aient été réunis avec leurs familles, ceci n'a pas généralement coïncidé avec la baisse prévue des envois de fonds. Les analyses faites dans cet article indiquent que la solidité et l'augmentation inattendues des envois de fonds vers le Maroc peuvent être expliqués par la combinaison des cinq facteurs suivants:

- 1) La persistance imprévue de l'émigration des Marocains en Europe du nord-ouest après la crise pétrolière 1973 et les nombreuses récessions économiques en Europe;
- 2) Une nouvelle et de plus en plus massive migration de la main d'œuvre marocaine vers l'Espagne et de l'Italie;
- 3) La solidité des liens transnationaux entre le Maroc et les communautés des émigrés

marocains en Europe du nord-ouest;

- 4) Le passage à l'Euro et les attaques du 11 Septembre 2001; et
- 5) Les nouvelles politiques monétaires et fiscales du Maroc favorisant les envois de fonds par la diminution des coûts de transaction.

2.2 Niimi & Ozden – Migration and Remittances : Causes and Linkages

Article: Migration and Remittances: Causes and Linkages
Auteurs: Yoko Niimi and Caglar Ozden
Année : Décembre 2006
Source : World Bank Policy Research Working Paper
Classification de l'article: Etude empirique des déterminants des envois de fonds par les migrants au niveau transnational.

Résumé de l'article

Ce papier est une étude empirique des déterminants des envois de fonds par les migrants au niveau transnational en utilisant pour échantillon de données 85 pays. Son objectif principal est d'améliorer notre entendement sur les déterminants des envois de fonds au niveau macroéconomique. Car selon les auteurs, les recherches empiriques existantes sont très limitées et focalisées sur les aspects microéconomiques en se basant sur les enquêtes de ménage. Les auteurs considèrent dans leurs analyses la corrélation qui existe entre les flux migratoires, la formation des migrants, le développement du secteur financier dans les pays émetteurs et leurs impacts sur les envois de fonds. Selon les résultats obtenus après les calculs empiriques basés sur leurs échantillons de données, les auteurs découvrent que l'émigration permet au pays émetteur de s'appropriier les devises étrangères qui sont importantes pour le développement. En outre, ils ont aussi constaté que la formation des migrants par rapport à celle de la population restée au pays influence de façon défavorable les envois de fonds, ce qui indique que les migrantes issues des familles pauvres envoient plus d'argent à leurs familles restées au pays. Ils concluent en disant que les pays dits pauvres reçoivent, relativement parlant, la plus grande partie des envois de fonds transnationaux. Donc, les auteurs trouvent que les envois de fonds ont un impact

positif sur le bien-être des familles et sur l'émergence d'un secteur financier viable et propice au développement.

Répartition de l'article

1- Revue de la littérature sur les déterminants des envois de fonds

La littérature existante sur les questions des déterminants des envois de fonds est amplement basée sur les analyses microéconomiques faites par Lucas et Stark (1985) "Motivations to Remit: Evidence From Botswana", Journal of Political Economy, vol.93, No.5, Pp.901-918. Lucas et Stark dans leur étude sur les motifs déterminant les envois de fonds argumentent que deux hypothèses déterminent les motivations des migrants à envoyer de l'argent dans leurs pays: (1) Altruisme et (2) intérêt personnel. Dans le cas de l'altruisme, ils déclarent que les migrants envoient de l'argent dans leurs pays pour améliorer le bien-être de leurs familles en les pourvoyant des revenus supplémentaires. Et de ce qui est de l'intérêt personnel, ils proclament que les migrants envoient de l'argent au pays pour l'achat des biens durables et pour investir dans le bâtiment, l'achat des terres et le commerce. En outre, ils soulignent qu'il existe une sorte de contrat entre les migrants et leurs familles qui produit des avantages partagés. Donc selon eux, les migrants adhèrent à ce type de contrat soit par altruisme ou par intérêt personnel selon les intérêts recherchés.

En ce qui concerne les analyses macroéconomiques des envois de fonds, les auteurs déclarent qu'elles demeurent encore moins établies. Quoique l'on utilise dans plusieurs analyses des données macroéconomiques comme les conditions économiques des pays d'origine et les données d'investissement comme la différence du taux d'intérêt entre le pays d'origine et le pays d'accueil, ils disent qu'en principe, il n'existe pas un consensus sur les déterminants macroéconomiques des envois de fonds par les migrants. Car les analyses des écoulements globaux des envois de fonds ne font que miroiter les considérations micro-économiques des migrants à envoyer de l'argent dans leurs pays d'origine. Citant pour référence l'étude faite par Buch et Kukulenz (2004) "Worker Remittances and capital flow to Developing Countries", ZEW Discussion Paper, No.04-31, Center for European Economic Research, qui ont découvert que les données traditionnelles comme la croissance économique, le niveau du développement économique, et le taux de rendement sur les capitaux financiers n'ont pas des impacts distincts des autres déterminants macroéconomiques sur les envois de fonds par les migrants.

Donc pour les auteurs, les études mentionnées ci-dessus peuvent nous servir de référence pour une étude pas très spécifique des déterminants des envois de fonds. Pour mieux analyser les envois de fonds, ils proposent de se focaliser sur les effets que la formation des migrants a sur leurs désirs d'envoyer de l'argent et sur les effets que ces envois ont sur le développement du secteur financier au niveau macroéconomique.

2- Résultats des analyses empiriques expliquant les déterminants des envois de fonds

1. Les effets de l'augmentation des migrants sur les envois de fonds sont très ambigus. Selon leurs estimations, si le nombre des migrants augmentait par 1%, cela induirait à une augmentation de 0,4% du taux des envois de fonds. Ce qui au long terme diminuerait les envois de fonds des migrants à cause des effets causés par la réunification des familles.
2. En ce qui concerne la formation des migrants, les effets constatés ne sont pas très significatifs. Mais la formation des migrants a un effet positif sur les envois de fonds si l'on prend en compte la proportion des personnes ayant un enseignement supérieur parmi les migrants par rapport à cette même proportion parmi la population active dans le pays d'origine. Donc, plus grande est la proportion des migrants jouissant d'un niveau d'enseignement supérieur, plus petit est le taux des envois de fonds au pays d'origine.
3. Concernant la situation économique du pays d'origine, les analyses empiriques démontrent que la croissance économique du pays d'origine n'a aucun effet sur les envois de fonds. Ceci est explicable par le fait que: (1) une bonne croissance économique peut agir comme élément de découragement à l'émigration et par là aussi une diminution des envois de fonds et (2) peut aussi agir comme un stimulus encourageant les migrants à investir dans leurs pays d'origine.
4. La taille de l'économie domestique mesurée comme logarithme du PIB a des effets positifs sur les envois de fonds. Mais on constate aussi qu'il existe une corrélation négative des envois de fonds relativement au PIB. Ce qui veut dire que la petitesse de l'économie domestique est un facteur limitant les opportunités d'investissements et qui donc par conséquent pousse les migrants à envoyer de l'argent pour subvenir aux besoins de leurs familles restées au pays.

Conclusion

Les résultats des analyses empiriques démontrent que la formation des migrants, la taille de l'économie domestique, le niveau de développement dans le pays d'origine jouent un rôle très important dans la détermination des envois de fonds par les migrants. Le développement du secteur financier semble également avoir un effet positif sur les envois de fonds, mais cela nécessite des études plus approfondies pour ressortir sa corrélation aux envois de fonds. Donc on peut retenir que l'émigration pourvoit une source importante de devises étrangères, essentiels pour le développement, aux pays émetteurs de migrants et que la croissance du nombre des migrants entraîne inéluctablement une diminution des envois de fonds dû aux effets engendrés par la réunification des familles.

2.3 Agarwal et al. – Do Workers' Remittances Promote Financial Development?

Article: Do Workers' Remittances Promote Financial Development
Auteurs: Reena Agarwal, Asli Dermirguc-Kunt, et Maria Soledad Martínez Peria
Année : Juillet 2006
Source : World Bank Policy Research Working Paper
Classification de l'article: Etude empirique des envois de fonds sur le développement du secteur financier dans les pays d'origine.

Résumé de l'article

Ce papier est une étude empirique des impacts des envois de fonds des migrants sur le développement du secteur financier dans leurs pays d'origine. Les auteurs se servent d'un échantillon de données sur les envois de fonds des migrants vers 99 pays en voie de développement, allant de 1975-2003. Leur objectif principal est de savoir si les envois de fonds contribuent de façon positive à une augmentation du niveau des dépôts en banque et à un accès facile au crédit du secteur privé par l'intermédiaire des banques locales. Mais la question sur les impacts des envois de fonds sur le développement du secteur financier est à priori peu claire. L'idée selon laquelle les envois de fonds contribueraient au développement du secteur financier est basée sur la notion que l'argent envoyée par le biais des institutions financières permet aux receveurs de demander et d'avoir accès en même tant aux services et produits financiers, ce qui les était quasiment inaccessible au-

paravant. Mais ils constatent également que les impacts des envois de fonds sur le développement du secteur financier peuvent être négatifs dans les cas où :

1. Les envois de fonds sont utilisés pour diminuer les contraintes financières des individus;
2. S'ils sont utilisés pour financer le gouvernement ou si les banques sont peu disposées à prêter et;
3. S'ils sont immédiatement consommés ou si les receveurs manquent de confiance vis-à-vis des banques et préfèrent garder leurs argent eux-mêmes.

Même après avoir pris en considération les remarques ci-dessus énumérées et différents facteurs exogènes qui peuvent compromettre leurs résultats, les auteurs affirment que les envois de fonds contribuent au développement du secteur financier dans les pays en voie de développement.

1- Revue de la littérature sur les impacts des envois de fonds sur le développement du secteur financier.

-Principaux articles analysés par les auteurs

Les auteurs argumentent que malgré le fait que les études ci-dessous mentionnées soutiennent leur hypothèse, elles ne traitent pas de la question des impacts des envois de fonds sur le développement du secteur financier de façon profonde. C'est ce à quoi leurs analyses empiriques se focalisent dans cette étude.

-Beck, Deming-Kunt et Levine (2004) " Finance, Inequality and Poverty: Cross-country Evidence" NBER Working Paper, démontrent que le développement du secteur financier réduit systématiquement les niveaux de pauvreté et d'inégalité dans les pays en voie de développement.

-Giuliano et Ruiz-Arranz (2005) " Remittances, Financial Development and Growth," International Monetary Fund Working Paper 05/234, montrent que les envois de fonds contribuent de façon positive à la croissance économique des pays financièrement moins développés. Selon les résultats de leurs analyses, les migrants compensent le manque de développement des marchés financiers locaux en envoyant de l'argent au pays qui est utilisé pour soulager des contraintes de liquidité et le financement des investissements productifs qui stimulent la croissance économique.

-Mundaca (2005) "Can Remittances Enhance Economic Growth? The Role of Financial Markets Development," Mimeo, University of Oslo, démontre que le développement du secteur financier peut contribuer à une meilleure utilisation des envois de fonds des migrants et donc aussi une stimulation de la croissance économique des pays émetteurs.

2- **Résultats des analyses empiriques**

Selon les auteurs, une augmentation d'un pourcentage de point des envois de fonds par rapport au PIB conduit à une augmentation de 0.5-0.6 des dépôts d'argent en banques par rapport au PIB, alors cette même augmentation ne mène qu'à 0.3 élévation de point de pourcentage du crédit par rapport au PIB. Ce qui veut simplement dire que les envois de fonds ont un impact positif sur les dépôts en banques et sur le crédit bien que cet impact est plus significatif par rapport aux dépôts.

Conclusion

Les analyses empiriques faites par les auteurs utilisant des échantillons sur les envois de fonds vers 99 PED, confirment que les envois de fonds des migrants ont un impact très positif sur le développement du secteur financier dans les pays en voie de développement. Les envois de fonds des migrants, quels que soient les mécanismes par lesquels ils sont envoyés au pays d'origine, sont très importants dans les pays ne jouissant pas d'un secteur financier efficace parce qu'ils permettent de compenser les contraintes financières des familles restées au pays et de stimuler les investissements.

Les envois de fonds permettent également aux individus dans le secteur privé d'avoir accès au crédit utilisable pour les investissements. Les envois de fonds de migrants offrent une opportunité pour les pays PED de développer leurs secteurs financiers, d'établir un système bancaire efficace qui permettra aux migrants de déposer leurs argents dans les banques locales. Et d'améliorer l'accès au crédit pour les populations vulnérables qui sont les principaux bénéficiaires des envois de fonds des migrants.

2.4 Khachani – Migration, transfert et développement au Maroc

Article: Migration, transfert et développement au Maroc
Auteurs: Mohamed Khachani

Année : 2005
Source : Institut universitaire européen
Classification de l'article : Incursion détaillée dans le sujet des transferts au Maroc, pourtant peu axée sur la réalité rurale et sur l'impact que les transferts ont dans ce milieu.

Le rapport se propose de créer une image justifiée de l'évolution des transferts des émigrés marocains, faisant appel aux statistiques existantes et à des exemples concrets. De plus, on analyse l'apport de ces transferts au développement de l'économie nationale.

Le rapport est structuré en 7 parties de la façon suivante :

- 1) Les transferts de revenus
- 2) Les affectations de ces transferts
- 3) Les transferts en know how
- 4) Les transferts collectifs
- 5) L'impact des investissements sur le tissu économique
- 6) Les perspectives d'avenir
- 7) La décision d'investir et les contraintes de l'environnement : une relation dialectique

L'émigrant et l'émigration marocains ainsi décrits deviennent des potentiels acteurs du développement dont l'importance doit être prise en compte dans l'élaboration des politiques.

Les transferts de revenus :

- 1) *Les transferts des fonds constituent une source appréciable de devises pour les finances des pays d'origine ; et on y prend en compte le revenu global du migrant – direct & indirect. Dans ce contexte, il faut bien noter que le comportement d'épargne est un comportement actif et non résiduel pour les émigrés.*
- 2) *Néanmoins, les transferts des immigrants demeurent une notion ambiguë compte tenu de la multitude des circuits de transfert – circuits formels « visibles » & circuits informels « invisibles ». Parmi ce qu'on appelle circuits informels « invisibles » on compte : les liquidités que l'immigré fait rentrer avec lui ou qu'il envoie par une tierce personne, les compensations entre compatriotes, biens matériels.*

- 3) 94% des Marocains transfèrent des fonds au Maroc et près de 60% transfèrent au moins $\frac{1}{4}$ de leurs revenus annuels⁵³.
- 4) L'évolution des transferts en devises des immigrés marocains montre une multiplication de 174 fois: de 200 Millions dirhams en 1968 à 34 733,8 Millions dirhams en 2003.
- 5) L'irrégularité des transferts dans les années '90 est expliquée à travers 2 phénomènes : la concurrence des banques de résidence et la tendance d'installation définitive des nouvelles générations dans les pays d'accueil.
- 6) Par rapport aux autres pays d'émigration le Maroc occupe le 4^{ème} lieu derrière l'Inde, le Mexique et les Philippines. *Cependant, si l'on rapporte les transferts des expatriés à la taille de la population émettrice, le Maroc arrive en 2^{ème} position juste derrière le Liban.*
- 7) L'importance des transferts pour l'économie marocaine peut être appréciée à travers une comparaison avec certains agrégats macroéconomiques tels : le PIB, les importations et les exportations. Exemple : les transferts ont représenté en 2001 l'équivalent de 4 premiers postes d'exportation de la balance commerciale (les vêtements confectionnés, les articles de bonneterie, l'acide phosphorique et les crustacées, mollusques et coquillages).
- 8) Au niveau des transferts par pays, la France occupa la 1^{ère} place avec 40% des transferts, suivie par l'Italie et les Pays Bas.
- 9) *Ces transferts contribuent largement à la résorption des déficits commerciaux avec les différents pays d'accueil : $\frac{3}{4}$ du déficit commercial avec la France et plus de $\frac{2}{3}$ avec l'Allemagne.*

Les affectations de transferts :

- On constate la tendance actuelle de placer l'épargne dans les pays de résidence.
- L'investissement de prédilection des Marocains est dans l'immobilier. L'enquête de 1994 dans 2 régions du Maroc montre que l'investissement se réalise ainsi :

⁵³ Enquête d'INSEA sur un échantillon de 1239 migrants et sur une période de 5 ans.

80% dans l'immobilier, 5% dans l'agriculture, 1,9% dans le commerce et 0,6% pour les placements sous forme de titres⁵⁴.

- *La création d'entreprises par les migrants intéresse essentiellement les petites et les très petites entreprises.*
- 70% investissent au Maroc et 23% dans le pays de résidence⁵⁵.
- Les Marocains commencent à investir dans des nouveaux secteurs : la bourse, l'agriculture, l'élevage, le commerce, le tourisme, les TIC.

Les transferts en know how :

- On fait la distinction entre les immigrés de la première et deuxième génération. Si les premiers présentent un profil bas (fort taux d'analphabétisme, manque de qualification et des ressources), on note plus récemment l'émergence d'une élite d'immigrés marocains qui entraîne l'apparition d'une *migration des compétences*.
- Le programme TOKTEN (Transfer of Knowledge Through Expatriate Nationals) a été initié par le programme des Nations Unies en 1977 dans une 50aine de pays.
- Cette stratégie de mise en réseau est exemplifié au Maroc par l'action de l'association « Savoir & Développement » - accent sur la connaissance en matière des technologies.
- Au niveau des expériences individuelles on note : le Techno park de Casablanca et WINDTENCO.

Les transferts collectifs :

- *Les migrants peuvent participer d'une manière active au développement régional à travers leur contribution à des projets de développement local (l'ONG « Migration et Développement »).*

L'impact des investissements sur le tissu économique :

- Au niveau de l'immobilier il y a des effets multiplicateurs.
- Dans l'agriculture, les effets sont controversés : on a d'un part un certain déclin engendré par le départ des jeunes, et, d'autres part les transferts des émigrés ont permis une amélioration de l'activité agricole qui *se traduit souvent par*

⁵⁴ Enquête menée par le Groupe d'Etudes et de Recherches Appliquées de la Faculté des Lettres et des Sciences Humaines de Rabat, 1994, auprès d'un échantillon de 279 familles, dans 2 principaux foyers de l'émigration marocaine : Nador au Nord et Tadla au Centre.

⁵⁵ Idem 2.

l'extension de la superficie et la modernisation des moyens de production dans les exploitations familiales.

- Les transferts ont contribué à l'augmentation de la liquidité de l'économie et au dopage du système bancaire.
- Plus généralement, on remarque une amélioration de la vie des familles avec une réduction du pourcentage des pauvres.

Les perspectives d'avenir :

- La nécessité d'attirer l'investissement des fonds des émigrés se heurte de 3 contraintes principales : les démarches administratives, l'accès au crédit et l'insuffisance des infrastructures.

Conclusion :

Le rapport apporte des éléments statistiques vitaux à la recherche sur l'état des transferts des fonds des émigrés au Maroc. Ces transferts sont considérables et leurs effets sont évalués en grande ligne comme bénéfiques pour le développement économique du Maroc. Néanmoins, il n'y a pas de données spécifiques concernant l'émigration du milieu rural. On peut seulement déduire que la première génération des immigrés provient de manière prépondérante du milieu rural compte tenu de leur profil bas. Leur réussite se traduit dans l'émergence de ce qu'on nomme la « bourgeoisie » des immigrés.

L'intérêt des immigrés pour l'investissement dans le secteur rural agricole apparaît comme réduit, sans empêcher le rapport de noter que les transferts ont permis une amélioration de l'activité agricole qui *se traduit souvent par l'extension de la superficie et la modernisation des moyens de production dans les exploitations familiales.*

2.5 Taylor – The New Economics of Labour Migration and the Role of Remittances in the Migration Process

Article: The New Economics of Labor Migration and the Role of Remittances in the Migration Process
Auteurs: Edward J. Taylor
Année : 1999
Source : International Migration
Classification de l'article:

Analysis of the impacts of migrations and remittances as "exit options"

==> Two schools of thoughts:

1- "Developmentalist" associated with the New Economics of Labour Migration (NELM). The New Economics of Labor Migration (NELM) argues that migration may set in motion a development dynamic, lessening production and investment constraints faced by households in imperfect market environments and creating income growth linkages.

2- "Dutch Disease" or "Migrant Syndrome" (Reichert) Perspective. It argues that migration activities drain sending areas of their labour and capital, crowding out local production of tradable goods.

Remark

==> Estimation of international migrant remittances flows is complicated by the fact that an unknown but probably large share of remittances is not channeled through formal banking systems.

Impacts of remittances on local economy

==> The impacts of migration and remittances should be assessed relative to what migrant sending economies would have looked like without migration.

==> If risks and credits constraints are severe in a rural area and migration for families with migrants enable them to overcome, migration and remittances should have a positive effect on local production.

==> Migrant remittances may reduce or reverse the negative loss labour and capital effects of migrations in 2 ways:

1- Through remittances, migrants may directly contribute to income in migrants sending

areas, provided that the size of remittances exceeds the value of production lost as a result of emigration.

2- Remittances may increase income and stimulate production in migrants sending areas, by enabling economic agents in sending areas to overcome capital and other (e.g. risk) constraints on production activities.

==> For example many studies found that, in the case of Mexico, \$1 in remittances translates to a \$0.29 to \$0.38 increase in small farmers and rural workers incomes. (Positive contribution)

Impacts of migration and remittances on income inequality

==> If remittances from those who migrate increase income inequality in migrants sending areas, migration may become a self-perpetuating process creating income gaps for some rural households while making others (those not receiving remittances) more relatively deprived. This, in turn, could increase the likelihood of future migration by members of relatively deprived households.

Conclusion

==>The fundamental question is not whether remittances do or do not promote economic development, but rather, why international migration appears to be associated with positive development outcomes in some migrant sending areas but not others. For example, Remittances have contributed to a positive contribution in many Asian countries (e.g. The Philippines) compared to many Sub-Saharan African countries.

==> Migration and remittances can promote development if they are combined with good economic policies, adequate markets infrastructures, and the removal of technological constraints on production. Therefore, whether they are "exit options" or for vulnerable rural households depend on how households make use of them. If use properly, they can restructure local economies.

2.6 Withol de Wenden – Atlas des migrations

Article: Atlas des migrations
Auteurs: Catherine Withol de Wenden
Année : 2005
Source : Livre
Classification de l'article: Une vue d'ensemble des migrations internationales, ainsi qu'une analyse plus détaillée par région

Depuis les années 80 un tournant dans les flux migratoires:

D'un espace marqué par le passé colonial => mondialisation des flux migratoires

Actuellement:

200 millions de personnes déplacées = 2,8% pop. mondiale 1/3 migration de main-d'oeuvre 1/3 migration de famille 1/3 réfugiés et demandeurs d'asile

>60% des migrants ne quittent pas le Sud

En 1965 - 77 millions de migrants En 2000 - 175 millions de migrants

Cependant! Les migrations ne sont pas massives.

→ Citation de Saskia Sassen, "The Global City": "La nouvelle Division Internationale de Travail (DIT) entraîne une profonde redistribution spatiale des activités économiques qui ignore les frontières des Etats-Nations"

Profils des migrants intéressant pour notre discussion: - Hommes jeunes, peu qualifiés (unskilled labour force) - Groupes ethniques ou régionaux ex. Maliens de Kayes - Départs de plus en plus de courte durée ou "Migrations pendulaires"

Sur la LIBERALISATION:

Le paradigme néoclassique prévoit que la libéralisation des échanges commerciaux entraîne une baisse des migrations par un effet d'ajustement nommé "factor price adjustment". Cela fonctionne en théorie de la manière suivante:

Increased Trade liberalisation → poor countries specialise in sectors that use unskilled labour intensively (economic restructuring) → increase in wages or/and labour → fewer migration

Les accords du NAFTA et du Dialogue Euro-méditerranéen (Processus de Barcelone) ont été signés en partant de ces considérations.

Or il s'avère que: - le moyen terme peut être très long et la restructuration ne se passe pas tout de suite - la théorie ne prend pas en compte l'éventuel sous-emploi et l'excès de main-d'œuvre (justement le cas de nos pays)

Donc:

- Le CODEVELOPPEMENT et la LIBERALISATION marchande = accélérateurs des MIGRATIONS au moins à court terme

- D'autant plus que joue le facteur dit "MIGRATION HUMP":

Increased liberalisation => incomes of would-be migrants raise => they use increased income to migrate => the relationship between income and migration is hump-shaped, first rising, then falling.

Ainsi:

- Freer movements of goods and services almost ineluctably leads to greater movement of people, at least in the short run.

De plus: Le régime des visas et la fermeture des frontières => développement de l'immigration clandestine = réseau criminel transnational ex: A Gibraltar entre 1989 et 2001 3286 cadavres repêchés

Par régions:

Amérique Latine:

- L'émigration des mexicains constitue le plus important mouvement de population de la planète.

- Maquiladoras mexicains attirent les populations du Mexique de l'Amérique Centrale

- En Amérique Centrale les guerres civiles, les instabilités politiques et les catastrophes naturelles incitent les migrations

- plusieurs autres mouvements migratoires:

- vers les Etats-Unis ex: 170 000 Nicaraguayens demandeurs d'asile

- interrégional en Amérique Centrale ex: 45 000 Nic. immigrés pour le niveau de dvp au Costa Rica

Le Maghreb ou le Dialogue Euro-Méditerranéen:

Processus de Barcelone et problématique du co-développement en 1995 + Système de visas imposé depuis 1986 = Circulation des biens comme alternative à la circulation des

hommes (comme NAFTA), formation et aide au développement en échange du retour des migrants

C'est un échec. Conséquence: Increased Development = Increased Migrations Car: Libéralisation => Mobilisation des masses rurales vers les grandes villes => Emigration

Les Migrations ont un impact sensible sur le Maghreb:

- Transferts de fonds - Modernisation des modes de vie et des comportements socioculturels et politiques

- Dépendance vis-à-vis de l'"Eldorado Européen"

Afrique Subsaharienne:

Facteurs de mobilité:

- Pression démographique

- Pauvreté

- Appauvrissement des ressources naturelles (sécheresses, déforestation, eau etc.)

- Conflits politiques, interethniques etc

ex: La région des Grands Lacs - Corrélation entre migrations et conflits ethniques La densité de la population oppose agriculteurs sédentaires et éleveurs nomades → conflit sur fond d'éthnicisation et migrations.

Comme au Maghreb la mobilité se fait selon le circuit: Campagnes → Villes → Points de passage => Emigration

Aujourd'hui:

- Il y a 3,5 million d'Africains en Europe, dont 2 millions de Maghrébins et 1 million d'Afrique sub-saharienne

- Les flux de main-d'œuvre non-qualifiée prédominent face à 80 000 d'émigration dite "brain drain"

- L'Afrique de l'Ouest concentre le plus de migrants interrégionaux

- Le Maghreb est devenu une région de transit - Les transferts des migrants profitent surtout aux groupes actifs, organisés en réseaux ex: Au Sénégal les Mourides, essentiellement musulmans s'organisent en associations villageoises, "tontines" au Mali.

MIGRATIONS ET DEVELOPPEMENT:

- Le lien être la libre circulation des marchandises (NAFTA, Barcelone, Mercosur) et celle des hommes fonctionne dans le sens de la complémentarité et non de la compensation

- Les Migrations peuvent être un complément du développement (financier, culturel, voire démocratique) ou du désenclavement d'un pays ou d'une région:

- transferts de fonds

- expériences locales ou régionales des migrants

→ Diversité et Complexité des situations, migrations et développement semblent se générer mutuellement

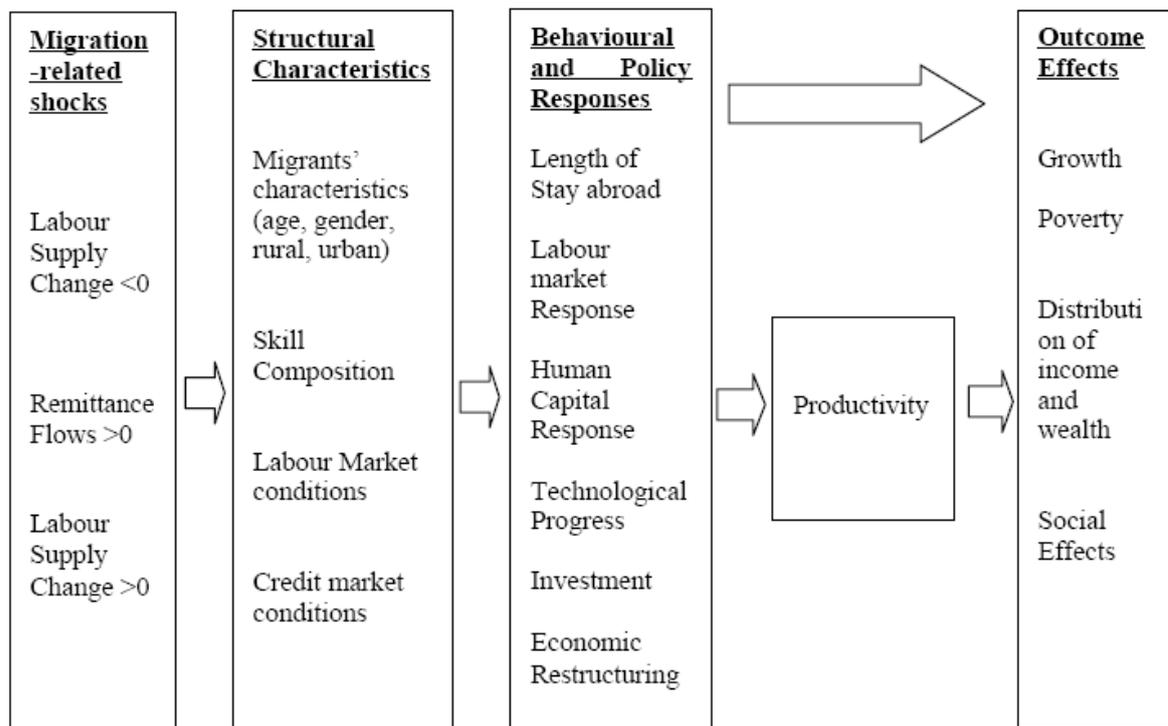
Conclusion:

Migrations du Sud = 126 millions en 2050, selon rapport des Nations-Unies de 2002 = 1,5% de la population mondiale = Un poids marginal Aussi le migrant n'est pas essentiellement un acteur du développement, mais à la recherche de son mieux-être.

2.7 Katseli et al. – Effects of migration on sending countries: What do we know?

Article: Effects of migration on sending countries: What do we know?
Auteurs: L.T. Katseli, R.E.B. Lucas et T. Xenogiani
Année : 2006
Source : OCDE Working Paper
Classification de l'article: Text gives a good overview on what the general impacts on sending countries can be but unfortunately without any details on the rural sector or with proves

- Migration to Europe consists mainly of unskilled people (2000: 11Mio unskilled vs. 5Mio skilled) coming from middle income countries (especially intra-European migration) either close to the EU or with historical ties (Algeria, Surinam). In comparison the US attracts a much larger share of middle- to high-skilled people. The most affected regions of the loss of highly educated people (brain drain) are Sub-Saharan Africa, former colonial islands in the Caribbean and to a lesser extent the Balkans.
- The impacts on sending countries:



- The impacts of migration depend on the migrants' characteristics, the antecedent labor supply structure, the policy responses in the sending countries and possible impacts of remittances (credit market conditions). Authors locate important heterogeneity in the way migration and remittances influence growth, poverty, inequality and development. They believe the results reflect the sending countries stage in the migration cycle (Migration cycle: Exit stage → adjustment stage → consolidation stage → networking stage → repatriation, immigration or circulation stage)
- Labor supply seems to be a critical factor whether migration helps or hurts the sending countries' market. But concerning the countries we analyze all labor markets seem to experience an abundance of labor.
- Brain Drain: 3 kinds of specific losses
 - o Highly educated people would create spill-over's at home
 - o Brain drain is a loss of human capital built by the taxpayers
 - o Loss of key personnel complicates the delivery of social services

- The effects of migrants returning to their home country are ambiguous. Often the skills adopted aren't useful in the home country and the rate of migrants returning to their place of origin seems to be quite low.
- Diasporas provide two benefits: Access to information to promote trade and demand of goods from the country of origin which boosts trade further on. There seems to be a strong positive relationship between immigrants and imports from the same country.
- Social effects: Migration influences above all the family structure and its composition. But effects are also visible on gender roles, child outcomes in terms of labor, health and education, cultural effects and issues related to crime.
- Remittances: There are two ways how to send money home – the formal and the informal channel. Remittances can reduce inequalities in the sending countries when migrants are coming from rather poor households. Overall we can be sure about the poverty alleviating effect of remittances, if not relative, in absolute terms. The second round effect of remittances depends of the way the money is spent. Therefore the family structures of the left-at-home's are very important. Furthermore, remittances often serve as insurances in very bad times (for example: droughts).
- Remittances can also provide indirect gains for other people in the country. Multiplier effects are estimated to be high. But if there are capacity constraints, remittances can also lead to rising prices and thus worsen the situation of non-receivers. Effects of remittances towards investment depend above all on the infrastructure at home and can't be generalized.
- Further on remittances provide a source of foreign exchange which is urgently needed by developing countries to overcome their constraints in trade and the expansion of production capabilities. Two negative aspects on macroeconomic level can be identified: 1. Remittances lead to inflationary pressure through monetary expansion and 2. they keep the exchange rate high and thus result in difficulties exporting.

Personal ideas:

Text gives a good overview on general impacts but unfortunately without any details on the rural sector...

Good source and structure with a huge bibliography if we are in need of further literature.

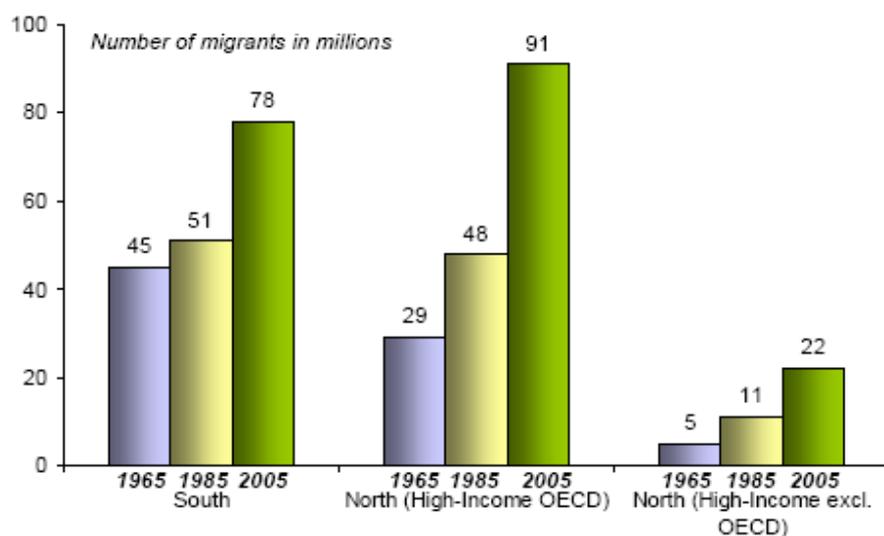
2.8 Ratha & Shaw – South-South Migration and Remittances

Article: South-South Migration and Remittances
Auteurs: D. Ratha & W. Shaw
Année : 2006
Source : Banque Mondiale Working Paper
Classification de l'article: montre bien l'importance des relations Sud-Sud et met en question les travaux qui sont focalisés sur les migrations sur-nord, très utile, indique un sujet important pour des futures recherches

South-South Migration

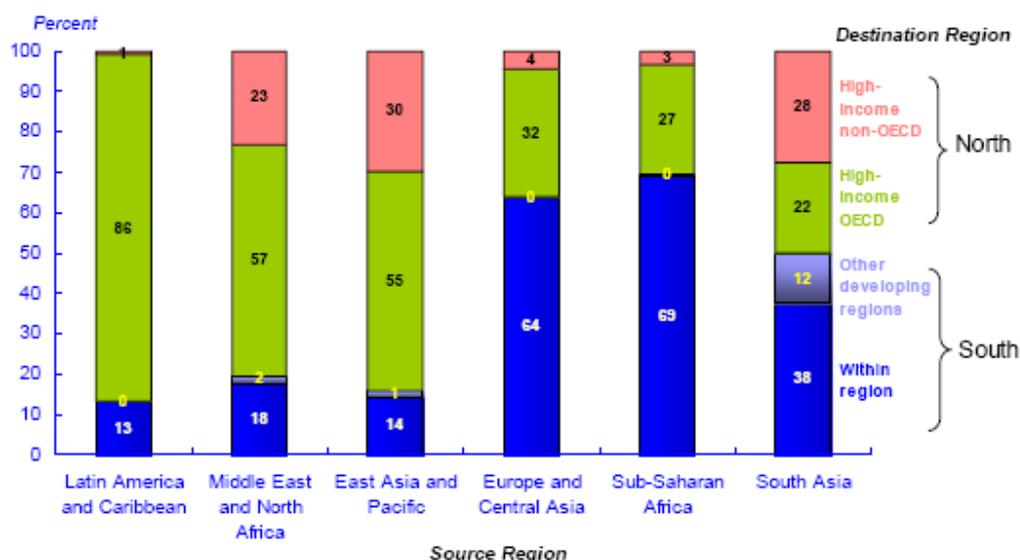
- Half of all migration flows are south-south migration flows (78m out of 191m in 2005)
- 80% of south-south migration between countries with contiguous borders
- South-south migration is overwhelmingly intra-regional
- Motivations for south-south migration include seasonal patterns and flight from ecological disasters or civil conflict
- Determinants of south-south migration: proximity, networks, income differences, seasonal migration, transit, petty trade, conflict and disaster,
- South-south migration is more likely to be illegal and therefore the risk of exploitation is much higher
- Consequences: South-South migration should get more attention of policy makers!

Figure 1. Migration has been rising in the South, but at a slower pace than in the North



Source: World Bank staff calculations based on United Nations (2005).

Figure 2. South-South migration is greater than South-North migration in three regions



Source: University of Sussex and World Bank.

Remittances

- Estimates of south-south remittances vary between 9 and 30% (between 18 and 55 billion \$)

- Costs of south-south remittances are even higher than of north-south remittances because of a lack of competition, lack of financial development in general and high foreign exchange commissions

2.9 Adams – International migration, remittances and brain drain: A study of 24 labour-exporting countries

Article: International migration, remittances and brain drain: A study of 24 labour-exporting countries
Auteurs: R. Adams
Année : 2003
Source : Banque Mondiale
Classification de l'article: pas très cohérent, le rapport ne répond pas à la question posée, mais montre que le « brain drain » est au moins significatif pour le Mexique et le Maroc

Two arguments on education:

- return on capital is low in developing countries → incentives for education low
 - highly skilled worker have the possibilities to migrate → incentives for education high
- Which argument is stronger?

Remittances:

- Largest receivers of remittances in total value per country: India, Mexico(highest increase) and Turkey
- Largest receiving region: Caribbean and Latin America (and highest increase)
- The increase in remittances (around 3% annually over all) is higher than growth in GDP in most developing countries (around 1.6% annually).

Legal Migration findings:

- low-skill immigration represent less than 30% of all the migrants to the US and the OECD
- Migrants represent a social group which is much better educated than the rest of the population.

- Even though the share of educated migrants does not represent a very high proportion of the educated people in the countries of origin (less than 10%)
- 16% of those with tertiary education in Mexico migrate... = Brain Drain!!
- More than 10% of Morocco, Jamaica, Tunisia, Sri Lanka and Turkey

Table 3. Comparing Annual Rates of Growth of Official Worker Remittances and Gross Domestic Product (GDP) by Region of the World, 1981/83 to 1998/00

Region	Annual Percent Change, 1981/83 to 1998/00	
	Official Worker Remittances ¹	Gross Domestic Product (GDP) ²
East Asia	3.7	6.0
Eastern Europe and Central Asia	3.5	--
Latin America and Caribbean	13.5	0.8
Middle East and North Africa	(-0.7)	0.2
South Asia	2.3	3.3
Sub-Saharan Africa	11.8	(-0.8)
Low and Lower Middle Income Developing Countries ³	3.86	1.61

Table 5. Migration Rates to the United States by Level of Educational Attainment, 2000

Country	Total	Educational Level		
		Primary or less	Secondary	Tertiary
<u>East Asia</u>				
China, PR	0.1	0.1	0.2	2.2
Indonesia	0.1	0.1	0.1	0.7
Philippines	3.6	0.6	2.2	11.7
<u>Eastern Europe, Central Asia</u>				
Croatia	1.2	0.4	1.2	4.7
Turkey	0.2	0.1	0.4	1.3
<u>Latin America, Caribbean</u>				
Brazil	0.2	0.1	0.5	1.1
Colombia	2.1	0.4	4.0	9.9
Dom. Republic	12.9	5.3	42.4	24.8
El Salvador	24.3	12.4	114.8	39.5
Guatemala	7.6	3.8	29.9	25.8
Jamaica	33.3	4.7	40.9	367.6
Mexico	13.3	10.8	17.2	16.5
Peru	1.8	0.3	2.5	4.2
<u>Middle East, North Africa</u>				
Egypt	0.3	0.1	0.2	2.3
Tunisia	0.1	0.1	0.2	1.3
<u>South Asia</u>				
Bangladesh	0.1	0.1	0.3	2.3
India	0.2	0.1	0.2	2.8
Pakistan	0.3	0.1	0.5	6.4
Sri Lanka	0.2	0.1	0.1	5.6
<u>Sub-Saharan Africa</u>				
Sudan	0.1	0.1	0.3	3.4

Table 7. Migration Rates to the OECD by Level of Educational Attainment, 2000

Country	Total	Educational Level		
		Primary or less	Secondary	Tertiary
<u>East Asia</u>				
China, PR	0.1	0.1	0.1	1.9
Indonesia	0.1	0.1	0.2	2.0
Philippines	1.1	0.2	0.7	3.6
<u>Eastern Europe, Central Asia</u>				
Turkey	5.7	1.0	11.5	39.1
<u>Latin America, Caribbean</u>				
Brazil	0.2	0.1	0.6	1.3
Jamaica	8.7	1.2	10.6	95.8
<u>Middle East, North Africa</u>				
Morocco	4.0	0.3	6.9	43.5
Tunisia	3.1	0.3	5.2	33.3
Egypt	0.1	0.1	0.1	0.5
<u>South Asia</u>				
Bangladesh	0.1	0.1	0.2	1.5
India	0.1	0.1	0.1	1.3
Pakistan	0.1	0.1	0.3	3.3
Sri Lanka	0.7	0.1	0.4	16.5

Personal Critics:

Paper treats the subject superficially and doesn't answer the questions it asked. But it shows that Brain Drain is significant for at least two countries in our study (Morocco and Mexico)!

2.10 Massey – Understanding Mexican migration to the US

Article: Understanding Mexican migration to the US
Auteurs: D.J. Massey
Année : 1987
Source : American Journal of Sociology
Classification de l'article: article très utile pour la compréhension théorique de la migration, ainsi que pour comprendre la migration mexicaine aux Etats-Unis en particulier

- research based on economics, sociology and anthropology during the 1970s/ 1980s
- **6 basic propositions about international migration**, general theoretical assumptions proved by field study based on qualitative and quantitative indicators
- **4 phases of the migration process:** departure, repetition, settlement and return
- **likelihood of out-migration to the US rises during certain stages of the life cycle** and when household dependency is greatest (when most members depend on the income of the household) or during a certain age period, likelihood of out-migration also rises when prior migrant experience(s) and lack of access to productive resources
- **possibility of repetition rises with each US trip** and is affected by the characteristics of the prior trip and by the variables surrounding the migrant experience, likelihood of repetition depends also on the time laps between one trip and the next and declines with the time passing, in contrast: the more time spent abroad the more likely is another trip!
- **likelihood of return to the sending country declines steadily over time** as well (after settlement in the receiving country), but is positively influenced by owning property in Mexico and with advancing age > **migration is a dynamic social process with a strong internal momentum and a well-defined internal logic**
- MASSEY isolates **dynamic links in the migration process** and explains the reasons for **Mexican migration to the US as a mass phenomenon**
- **neoclassical economists:** migration = means of allocating workers between low- and high-wage areas in a general equilibrium model, HOWEVER: this does not explain why numbers of migrants vary from one equally poor and from the receiving country equally distant community to another, neither the sudden beginning of migration while wage gap

has existed for years > one has to consider the structural relations between sending and receiving countries

- in Mexico, secular shifts in the Mexican-US wage gap do not coincide with the temporary shifts in the volume of international migration
- **receiving countries:** economic segmentation and the creation of unstable, poorly paid and work intensive jobs with limited possibilities of advancement > migration develops as natives shun these jobs and the economy has to recruit in other countries in order to fill the void (*e.g. the recruitment of workers from Mexico or China to build the American railroad system*)
- **sending countries:** migration as an adjustment of existing inequalities (e.g. the distribution of land, labor and capital) during economic development and of processes of enclosure and mechanization > displacement of rural workers from agriculture and creation of under- and unemployment, adjustment in processes of capitalization in the industry > displacement of urban workers from the factories and creation of under- and unemployment > migration as an exit option for survival
- migration, once begun either/ and by causes in receiving and sending countries develops into a mass phenomenon through the creation of a social infrastructure (social networks) reducing the migration costs
- every migrant becomes part of the network system and by that expands social contacts > enlargement of migration and development of “migration chains” (MacDonald and MacDonald 1974, Tilly 1978), theory also used in anthropology and sociology during the late 1970s and the 1980s
- international migration more widely accessible and increasingly adopted as a strategy of survival by families or whole communities (*e.g. in African countries where the family, the clan or the community decides whom to send with the best chances to successful migration*) > the timing of migration is determined by the change in the relative number of people depending on one household (fact reported from economic, sociological and anthropological studies) > migration therefore become one of the survival strategies in a changing economic context
- international migration very much disposed to become a self-sufficient and self-sustaining process

- migration affects households and communities in a way that leads to more migration, the possibility of repetition rises as high wages and living standards in the receiving country change tastes and expectations
- migration becomes a permanent survival strategy for households (e.g. through remittances and material transfers of migrants to their home country)
- migration changes the social and economic structures in the sending communities which in turn encourages migration (*for the negative effects see notes of the AFD conference on the remarks made by the Mexican official*)
- even in temporary migration flows, the settlement of at least a small group of migrants in the receiving society is inevitable; at the beginning the migrants are usually seasonal commuters but over time the networks and ties established socially and economically incite migrants to permanently residing abroad > formation of cohesive communities in the receiving society > strengthens the network > secure context for ongoing migration
- the networks are maintained by an ongoing process of return migration in form of visits and remigration to the community of origin > every migration flow produces a counter-flow
- although Mexican migrants are attracted to the US for economic reasons, they maintain strong ties with their communities of origin and even after long years of settlement in the US they maintain a powerful ideology of return
- most seasonal migrants return home between November and February (*reasons: no harvesting season in the US > no work for them*)
- migration in Mexico has its origins in structural changes occurred historically in Mexico, **for agriculture**: capitalization during the 1960s > under- and unemployment as results in rural communities that coincide with the maturation of migrant networks at the end of the Bracero-Program in 1964, steady rise of the probability of migration (in the late 1970s a young man from a rural context with 90% chances to pass at least once in the US during his life)
- **for urban environment**: wave of factory mechanization during the 1950s > period of strong out-migration to the US until end of 1970s, probability of going 50% > therefore, migration to the US is more likely to occur when the possible migrant is a rural worker or

a farmer than someone living in an urban context during this period (*as Mexico is a very urbanized country today those ratios are likely to have changed significantly since the study was conducted > for further information need to consult other sources*)

- in a rural environment, the likelihood of migration rises with the number of people depending on the household and with the lack of property
- once US migration incorporated into the family's survival strategies, it is very persistent and the importance of the initial variables having influenced the initial decision to migrate become less and less important! So, even in the case of sufficient resources available "for the general support of the family, once migration has been experienced, there is a strong tendency to use this well-known and secure resource again." (MASSEY, p. 1383)
- responsible for a household (fathers): their migration depends on economic factors, for the other members of the family, social or personal reasons are more important than the economic ones
- in the 1980s: likelihood of migration strongly increased by being male, being member of the agricultural work force and by education (average education level: 3 years), as well as during a certain period of life: age increases probability of migration, but decelerates as age advances (*today migration is more diverse and affects more women and children, as well as more permanent migrants*)
- connection between migration of fathers and sons > intergenerational transmission of migrant traditions
- **urban environment:** reasons for migration less clear and satisfactory than in rural context, only variable significantly related: the transmission of the migrant tradition from father to son > the most likely to migrate are those with a prior migrant experience and the unskilled workers
- after the first trip: access to productive resources and the level of household dependency play a minor role in the migration process, the only significant impact on this decision: home ownership in the sending society > the purchase of a home as one of the favoured way to invest migration earnings

- personal variables unimportant in accounting for repeat migration! being of a rural background only important after the third trip (starts to reduce the probability of going again)
- progression from one trip to the next depends on the migration experience itself
- agrarian workers more likely to repeat the migration than non-agrarian workers, reason: agrarian work is seasonal work
- variables connected with migrant experience more and more important from trip to trip
- importance of legal status however, decreasing as familiarity with migrant networks rises > elimination of barriers (e.g. in finding a job), undocumented migration is no longer an obstacle to employment (*has probably changed over the last years because of a new legislation in the US concerning both migrants and employers of undocumented migrants, as well as through the increase of the migration costs due to much more protected borders*)
- the period in which a person started to migrate influences heavily the probability of repetition after the third trip > people having migrated more recently (at the time of the study) have a higher probability of doing so again > reflection of the constant maturation of migrant networks (*good example for Mexican migrant experience in the US and the networks: the film Spanglish*) > over time the social process of migration acquires its own momentum and structural causes of migration fade into the background (*seem to be quite true for migration in the Americas, but in Africa different picture, also because migration from Africa to Europe faces more geographic obstacles due to the location of the sending countries and also its harder to sneak in*)
- **settlement**: the myth of return among migrants settled in the US very important, even when evidence shows that return is very unlikely (*Mexican migration to the US is changing, today more and more migrants settle, as it becomes increasingly difficult to practice circular migration as a consequence of more secured borders and the construction of the wall between the US and Mexico as well as a high risk involved in illegal migration*) during the 1970s/1980s most part of Mexican migration to the US still circular migration with relatively low settlement rates > surveys

during that period show that the majority of migrants stays only a short time in the US with entire communities travelling back and forth

- HOWEVER: as trips become more frequent > rise of the probability to stay permanently, even though the ties to Mexico are very strong, also the concept of settlement is highly ambiguous
- MASSEY: a settler is s.o. who has been in the US for 3 subsequent years, excludes seasonal migration from this pattern > settlement is not necessarily the same as accumulation of US experience as the latter occurs also in seasonal migration, after 10 years of migrant experience, 42% of rural and 53% of urban migrants settle in the US
- ownership of farmland or a business is **not** significantly related to the propensity to settle, nor is homeownership in the US or the possession of a car, for example
- lack of access to resources/ means of production has little effect on the decision to settle, on the contrary, household characteristics are of primary importance: presence or absence of children, probability to settle considerably higher in the absence of children
- the age is strongly related to the propensity of settlement, it is lower in the teen ages, rising through the twenties to reach a peak in the early thirties, after that age period the propensity of settlement is steadily declining > settlement is more likely in the early stages of the life cycle, that is to say, just before or after marriage, being from a rural background strongly decreases the chances of settlement > reason: rural workers are better fit for seasonal migration than for settlement, having migrant children reinforces the settlement probability as well
- the level of education is no factor influencing the settlement rate, legal status however, acts as a determinant of settlement, but the most important factor for a settlement decision is the accumulated time in the US leaving all other determining factors behind (**after 15 years of migration experience to the US 99% of settlement > by that time, the influence of other factors is completely erased!**) > **having no children and legal documents, as well as being a non-rural worker increase the probability of settlement during the first 15 years of migrant experience**
- although probability of settlement in the US very high, usually no break with the social life with the home community > reinforcement of social cross-border networks by

constant flow of goods, capital, information and people, but also by the people who re-emigrate back to Mexico

- return defined as spending three consecutive years back in Mexico, its probability is highly increased by ownership of a house and farmland or of a functioning enterprise, other factor influencing return: old age, probability of return lower if the migrant is married, marriage to a migrant woman offsets this effect partially
- “All factors relating to aspects of the migrant’s stay in the US are negatively related to the probability of return migration.” (MASSEY, p. 1395), especially legal status influenced return migration negatively > in the study no migrant possessing legal status in the US returned
- the settled migrant most likely to return to Mexico is s.o. who is older, married and undocumented in the US with a wife and children, a house and property in Mexico and who has been less than 5 years in the US working in an urban job (this is, however not very common)
- most impact on return migration: owning property in Mexico, but even then, the chances of return steadily diminish the longer the stay in the US, remigration is therefore, on the short run, a very much less important process than migration to the US > no substantial reflux!
- structural factors and life cycle play a key role in the beginning and the end of the migration process > “Not having access to productive resources and being young with a growing family strongly encourages departure, while owning Mexican property late in life strongly fosters return. Those least likely to leave [...] are also those most likely to return. In the intervening stages, the course of the migration process is most strongly shaped by whether a migrant’s origins are rural or urban and by various aspects of his experience in the United States, especially the amount of time he has accumulated abroad.” (MASSEY, p. 1399)

2.11 Lahav & Messina – The migration reader: exploring politics and policy

Article: The migration reader: exploring politics and policy
Auteurs: G. Lahav & A.M. Messina (Editeurs)
Année : 2006
Source : Livre
Classification de l'article: exposé exhaustif des principales théories socioéconomique concernant la génération et la perpétuation des flux migratoires

Pas de théories unies et cohérentes des Migrations Internationales (MI), mais trois grands courants : économique, sociologique et politique + leurs sous-théories

Théories économiques :

Micro/macro et néoclassique, « new economy of international migration », dual labor markets theory, approches historico-structurelles

Leur hypothèse centrale:

La migration internationale est un mécanisme de redistribution de la main-d'œuvre, ainsi les migrants sont considérés comme des travailleurs et les théories économiques expliquent la migration de main-d'œuvre.

Critique des facteurs économiques :

- l'analyse des arbitrages des avantages comparatifs est complexe au vu de l'hétérogénéité des travailleurs et des compétences

- ne prennent pas en considération les motivations psychologiques, sociologiques et politiques

Ex : situations d'urgence humanitaire, la recherche d'un meilleur marché matrimonial, réunification familiale

Théories socio-économiques ou Les théories de réseau (Massey):

Les migrations changent les conditions des futures migrations, notamment par les réseaux interpersonnels = capital social => croissance des futures migrations

Critique des théories socio-économiques :

- n'expliquent pas pourquoi les migrations s'arrêtent

- pourquoi les migrants potentiels ne migrent pas

La réponse théorique à ces questions est donnée par les théories politiques des migrations internationales:

- Zolberg souligne l'importance du rôle des Etats-Nation => Migrations internationales sont un passage d'une juridiction d'un Etat souverain (approximation d'une société unie ou de liens nationaux) à celle d'un autre = un changement de société.
- Weiner écrit que les migrations influencent fondamentalement les Relations Internationales => lié aux débats sur le déclin de la souveraineté nationale.

Conclusions ou hypothèses à vérifier:

- les processus analysés par les différentes théories sont à des niveaux multiples donc possiblement non-contradictoires et complémentaires
- dans le paradigme néoclassique ce sont plutôt les variables ATTENDUES qui sont importantes
- Si les théories New Economy of Migration sont vérifiées → les migrations internationales les plus importantes sont là où les marchés sont les plus imparfaits ceteri paribus, cette théorie présente l'avantage de traiter les questions de transferts de fond dans une théorie d'ensemble
- (Zlotnik 1992) les causalités multi niveau → flux internationaux permanents → émergence de systèmes de migrations

2.12 Lall et al. – Rural-Urban Migration in Developing Countries : A Survey of Theoretical Predictions and Empirical Findings

Article: Rural-Urban Migration in Developing Countries : A Survey of Theoretical Predictions and Empirical Findings
Auteurs: Lall, Selod, Shalizi
Année :
Source :
Classification de l'article:

Introduction

The survey focuses on labor-related interstate migration from rural to urban areas and presents/synthesizes the current state of knowledge concerning internal migration in developing countries. A first observation is that in most countries, internal migration concerns young men because urban job markets usually offer a large range of occupations

available to rural male migrants, or because men bear lower risks of vulnerability than women when migrating. An exception is Latin America, in which the migration of female domestic workers has become predominant. A second observation is, that the decision to migrate depends upon “push” and “pull factors” such as the relative strength of the local economies, the existence of local amenities, the availability and the cost of public goods, the distance to potential destinations and certain institutional factors (Enforcement of property rights, absence of rural credit markets “pushes” people to urban areas. A relative higher wage in urban areas “pulls” people to urban areas.) Of course migration depends not only on its monetary costs but also on its non-monetary costs (Abundance of family structures or public recognition).

Despite of five decades of abundant research, some key policy question have not found clear answers yet:

- (i) To what extent is internal migration a desirable phenomenon and under what circumstances?
- (ii) Should governments intervene and if so with what types of interventions?
- (iii) For the latter, what should be the policy objectives?

To answer these questions would be not easy, like the authors point out, because internal migration can have both positive and negative implications. Positive implications are: Precondition of economic growth (at least in some cases like in Europe at the time of the industrial revolution), source of remittances to rural areas, contributing to rural development. Negative implications are: Unemployment and slum formation in the cities, unbalanced distribution of population and thus an increasing disparity between urban and rural areas, what makes the country or the region difficult to govern. In view of these dangerous effects internal migration can have, governments have implemented migration policies such as restricting rural-urban migration but also to stimulate internal migration.

The objective of the text is to shed some light on internal migration policies in developing countries in the light of economic theory. Key question they have to ask:

- (i) Are the existing models relevant and have they been properly evaluated by empirical tests?
- (ii) What are the policy implications of these models?
- (iii) To what extent do empirical findings shed light on policy issues?

The theoretical models and their policy implications

The first economy models dealing with migration were dual economy models, which emerged in the 1950s and 1960s. Two sectors, the modern industrialised urban sector and the traditional agricultural rural sector, are theoretically separated. The urban sector needs human capital to develop industrial and service sectors whereby the labor-intensive agricultural economy is about to decline. So in this simple framework, internal migration is desirable to the extent that it accompanies economic growth and leads to a transition to a modern economy. As a policy recommendation, this theory suggests that the government should at least not restrict internal migration and in certain cases even facilitate it. (Critique: The theory describes the urbanization process inadequately like the evidence of many Sub-Saharan African countries shows. Also the fact, that urbanization processes were mostly accompanied by high levels of unemployment.

The Todero (1960) and Harris-Tadéro (1970) models also consider the role of internal migration in a dual economy in which the urban sector draws labor force from the rural sector but here the focus is on explaining the existence of unemployment in urban areas and its link with internal migration. Todero describes a steady state, in which internal migration flows ensure that the urban labor force grows exactly the same rate as the labor demand, determining a constant equilibrium unemployment rate in urban areas. So, also a policy to reduce the unemployment rate by increasing the available jobs increases the level of unemployment because of induced migration. (That's the case if the elasticity of urban labor supply with respect to the income differential between urban and rural areas is greater than the income differential (as a percentage of the urban wage) multiplied by the unemployment rate in the urban areas.) Evidence to this theoretical observation was the case of Kenya in 1964, where a job creation program has resulted in a higher level of unemployment. In the Harris-Tadéro model the interaction between the rural and the urban sector is studied in more detail. As a result, an induced migration leads to a higher level of unemployment, when the elasticity of labor demand in the urban sector is large enough in absolute terms. (Explanation: Just a small decrease in the fixed wage will lead to a significant amount of migration to the city in order to equalize expected wages across regions. If the elasticity of the labor demand is sufficiently large, the large inflow exceeds the number of jobs created and the unemployment increases.)

Another important feature of this model is to lend itself to simple welfare analysis showing that the market equilibrium is suboptimal because of the institutionally fixed minimum wage (Marked imperfection of the allocation of labor because marginal products are not equalized but exceeded incomes). As a consequence direct government actions are allowed. One policy to optimize aggregate welfare is to restrict migration flows, when they exceed the labor demand in cities. (Increases rural output (more human capital) without diminishing the production of the urban good). Another policy are reforms, that make urban wages less rigid and therefore bring the allocation of labor closer to the optimum. But when the wage rigidity is taken as given, Harris and Todero suggest a policy of urban wage subsidies combined with a migration restriction.

(Critique: Given the high unemployment rates and the significant migration to cities in developing countries, it seems like the Harrison-Todero-model describes the situation correctly. Nevertheless has been criticised:

(i) Static models can not describe the migration phenomenon which is a dynamic process. (ii) Important aspects are not considered such as the heterogeneity of migrants or the risk adversity. (iii) The non-observation of the informal sector for uneducated migrants who will not find a legal job in the modern urban sector. (iv) All the problems around the fixed urban wage. The formal and the informal sector compete each other for labor. (v) The evidence shows that internal migration occurs also if the expected wage is below the rural minimal wage. So the assumption of a human behaviour like the “homo oeconomicus” is not valid. (vi) It is also criticised that the government should be concerned with the overall national employment and not just with urban employment. (vii) the model is too focused on the labor market and doesn't care about other markets like the capital market. Migration is therefore not only a function relative wages but also of other factors. (viii) To restrict labor mobility is difficult to impose, because mobility is a basic human right. (ix) The restriction on migration can have harmful impacts because they can prevent labor intensive industries to develop which could maybe alleviate poverty.

The New Economics of Migration provides subtle analyses of central questions like “Who migrates?” by stressing the role of information asymmetries, incomplete insurance and credit markets, or relative deprivation. Concerning asymmetric information, Katz and

Stark (1984 and 1987) found out, that mostly low-skilled and high skilled groups immigrate with middle skilled groups not migrating. These authors studied also the influence of an increasing social status (and not only the chance to earn more money) combined with migration to urban areas. This can explain, why people migrate even when the potential earnings are relatively smaller than in rural areas. Another question studied in these younger economic theories of migration is “When and how to migrate?” Again, behind this analyse stays the fact, that migration is job-related. To choose a job in another area is always a subjective act. (Some people are risk adverse and some are not, some people want to stay the whole life some want to come back etc.) With that in mind, the theory becomes dynamic, and a life cycle perspective is used. The government have a role to encourage migration in a job search framework, so to improve the efficiency of job matches in the internal migration process (suboptimal choices due to imperfect choices).

The New Migration Economics has played an important role in studying the link between migration and rural development, stressing the role of remittances. Migration has positive effects in diversifying the risk associated with family earnings in the absence of a rural insurance market and/or when income diversification opportunities are scarce. (Migration as a family project). Internal migration in general has also positive effects such as the possibility to finance investments in order to improve agricultural productivity. This can also explain the paradox of migration in spite of an expected negative income differential. (With a return on investment increasing in rural areas). When there are capital market imperfections, migration can also occur out of areas with high production potential. Policy implications out of this perspective: The role migration plays on rural development should be optimized. (Helping migrants to send remittances home, helping investing in the right things, enforce social networks between the dispersed members in transferring not just only the money but also the information.

Result (drew from the authors)

The diversity of theoretical formalizations does not deliver a single message on internal migration, even though the most recent contributions provide a rather positive message on the role of internal migration

Empirical Models and Policy Implications

A first strand of internal migration empirical literature in developing countries focuses on the motivations of individuals to migrate. (My opinion: Too complex for our work and also for my competences ; -)

A first strand of internal migration empirical literature in developing countries focuses on the consequences of migration. The questions they ask: Do migrants gain from migrating? Is migration beneficial for rural areas, for urban areas, or even for the economy as a whole?

Consequences of migration for the individual: The focus lies on the monetary gains from migration. With cross section analyses it is possible to compare the earnings of migrants with the earnings they would have had they not moved. Another analyse can be done to respond the question how wages of migrants develop (To develop a dynamic perspective, you need longitudinal data). Other studies tried to measure the effect of social interactions and social networks in facilitating migration and assimilation. An important result from those studies is that education and social networks are important factors to ease the process of labor-market assimilation. As a consequence migration policies should enforce education and social networking (by involving migrants in local policy).

Consequences of migration for the rural area of origin: A distinction between direct effects of migration (removing the migrant's labor, income and expenditure from his original location) and indirect defects of migration (generating transfers) alludes a better analyse. On the one hand, there exists the possibility of a strained labor market in which labor supply is plethoric and may provide rural inhabitants with remittances. On the other hand, internal migration may have a negative effect on rural areas by removing workers from productive rural activities or through externalities of various types (deterioration of family or community structures, leaving women in declining rural areas with little development prospect). Other studies analysed the consequences for income distribution at the place of origin. The idea that inequality in the region of origin has an inverse U-shaped relationship with migration is consistent with the observation that in a first phase of migration, the inequalities are growing whereby in a second phase they will decline. The question whether migration leads to an increasing productivity or not is not simple to answer (see above). Further, migration can have negative consequences for human capital at the place of origin by removing individuals with particular skills or it can have positive

effects by stimulating investment in the acquisition of human capital by potential migrants (enforcing education to prepare potential migrants).

Consequences of migration for the urban area of destination: Work in this field of research are scarce (Not like in the international migration research). A general observation: Internal migrants in developing countries are more likely to be less skilled than natives in urban area of destination, whereas international migrants might be more or less skilled than the average the native in the country of destination. So the impacts on the area of destination also differ. The effects are distinguished into three different categories: Effects on local wages (They don't give a clear answer if the wage is rising or declining.), effects on competition (They don't give a clear answer if competition is becoming more rude or not.), and effects on poverty (The same, there are no studies in this field).

Consequences of migration for the economy as a whole: The issue at stake is whether migration allows workers to move to areas where they are more productive and if efficiency gains occur at the cost of rising inequality. But again, there are not enough studies to respond to this problem.

Conclusion

On the big question, if rural to urban migration should be discouraged, tolerated or encouraged, the authors tend to a position, where restrictions are in general not desirable. The theoretical foundations are hard to test on empirical evidence. The validity of the early theoretical models has not been clearly established! Many countries have implemented policies to restrict or to slow down internal migration (South Africa, China, India, Mexico, Peru or Thailand) but their welfare costs didn't become subject of rigours analyses. The newer theoretical models seem to be better founded. As a result, policies in developing countries are increasingly more concerned with influencing the direction of rural to urban migration flows with the implicit understanding that that migration will occur anyway and thus should be accommodated at as low a cost as possible. A possible instrument is the urban decentralization strategy to avoid overcrowded cities.

Todorian models have weaknesses that attenuate their validity for the analysis of internal migration and the design of policies. More realistic models that have emerged in the last two decades provide a more detailed insight into very specific issues and directions for policy recommendations.

2.13 World Bank: Global Economic Prospects – Economic Implications of Remittances and Migration

Article: Global Economic Prospects – Economic Implications of Remittances and Migration
Auteurs: The International Bank for Reconstruction and Development / The World Bank
Année : 2006
Source : Rapport
Classification de l'article:

Dans l'analyse des transferts réalisés par les émigrés vers leurs pays d'origine on va se concentrer sur les derniers trois chapitres du rapport de la Banque Mondiale pour 2006 – *Economic Implications of Remittances and Migration*. La lecture se structure ainsi : I) une tentative de clarifier les dimensions et les tendances des transferts tout comme leur impact macroéconomique ; II) l'évaluation de l'impact des transferts sur les ménages – analyse au niveau microéconomique ; et, III) une mise en revue des politiques destinées à réduire les coûts des transferts et à encourager le développement de l'infrastructure financière formelle à travers laquelle les transferts peuvent être effectués.

Une image d'ensemble montre que dans les dernières années les fonds provenus des transferts ont été une source majeure de financement externe pour les pays en développement. Malgré l'absence d'un accord sur l'évaluation de la quantité des transferts, le montant de ceux-ci peut être approximé à environ 167 milliards de dollars en 2005, somme qui se verrait augmenter d'environ 50% à travers les chaînes informels. De plus, même si la majorité des transferts prennent le chemin Nord-Sud, les transferts Sud-Sud représentent entre 30 et 45% des transferts réalisés vers les pays en développement.

Tendances, déterminants et effets macroéconomiques des transferts

La première partie se concentre sur trois aspects : 1) les tendances des transferts et des estimations de leur dimension réelle ; 2) les facteurs qui affectent les flux des transferts ; et, 3) les effets macroéconomique des transferts y inclut ceux sur la stabilité.

Estimations et tendances

- Il y a 4 éléments dont il faut tenir compte : a) il n'y a pas de consensus sur les dimensions du phénomène ; b) dans plusieurs pays, plusieurs types de transferts formels restent non enregistrés à cause des imperfections du système de collection de données ; c) les flux à travers les chaînes informels sont rarement enregistrés ; et, d) les transferts sont souvent classifiés de manière erronée en tant que « revenus d'export ».
- Par conséquent, l'amélioration de la qualité des statistiques sur les transferts est au centre des efforts de la coopération internationale.
- Dans ce rapport les transferts des migrants sont calculés comme la somme des transferts des ouvriers, la compensation des employés et les transferts des migrants.
- L'observation montre que les transferts ont augmenté de 73% de 2001 en 2005, avec plus de moitié de cette augmentation enregistrée en Chine, Inde et Mexique.

L'évolution des transferts dans les zones géographiques – Amérique Latine et Caraïbes, Moyen Orient et Afrique du Nord, Afrique Subsaharienne – par rapport au reste du monde (en développement et industriel à la fois)⁵⁶ :

	1990	1995	2000	2001	2002	2003	2004e	2005e	Changement % 2005- 2001
Amérique centrale et Caraïbes	5.8	13.4	20.1	24.4	28.1	34.8	40.7	42.4	74
Moyen Orient et Afrique du Nord	11.4	13.4	13.2	15.1	15.6	18.6	20.3	21.3	41
Afrique Subsaharienne	1.9	3.2	4.9	4.7	5.2	6.8	7.7	8.1	72
Monde	68.6	101.6	131.5	147.1	166.2	200.2	225.8	232.3	58

⁵⁶ Chiffres en milliards, e=estimations.

- Au Mexique les transferts sont plus grands que les FDI et au Maroc plus grands que les fonds provenus du tourisme.
- Les pays à haut revenu sont la source dominante des transferts globaux. Les Etats-Unis ont été le plus grand pays – source en 2004 avec 39 Mds \$ transférés. Néanmoins, les flux Sud-Sud sont aussi considérables et plusieurs pays en développement se trouvent parmi les 20 principales sources de transfert.
- Une estimation des flux Sud-Sud rencontre plusieurs difficultés : on connaît trop peu sur les flux de migration bilatérale et encore moins est connu sur les modèles de transferts bilatéraux. Une estimation approximative en fonction du nombre des émigrés dans chaque pays conduit pourtant à la conclusion qu'environ 30% des flux totaux des transferts vers des pays en développement ont comme source d'autres pays en développement.
- Les transferts réalisés à travers des opérateurs informels ou des voyageurs sont rarement inclus dans les statistiques officielles, même si les sommes ainsi transférées sont importantes. Les coûts de transfert et les taux de change duaux sont deux facteurs clés dans le choix des chaînes de transfert informels. Les estimations suggèrent que le secteur informel représente au moins 50% du secteur formel.

Les facteurs qui affectent les flux des transferts

- L'intensification des transferts dans les dernières années reflète l'effet d'une multitude de facteurs. Tout d'abord, l'augmentation du nombre de migrants et le mélange ouvriers temporaires – ouvriers permanents jouent un rôle essentiel. Ensuite, les politiques des gouvernements des pays d'origine peuvent encourager l'envoi des fonds vers les pays en développement à travers des mesures telles : la relaxation de l'échange et du contrôle du capital ; la permission donnée aux banques domestiques à opérer en outre-mer ; la création des cartes d'identification pour les migrants ; le support accordée aux associations des villes d'origines (HTA – hometown associations) ; l'attribution des prêts et des pensions ; la mise en œuvre des politiques actives et des arrangements institutionnels pour appuyer les diasporas.

- D'autre part, nombre des politiques des gouvernements des pays sources peuvent affecter le montant des transferts aussi : des politiques d'immigration ; plus grande relaxation et compétition sur les marchés de transfert de l'argent ce qui conduit à une réduction des prix et à une augmentation des montants transférés ; des arrangements de ID pour les immigrés ; l'appui accordé aux HTA et aux associations des immigrés.

Les effets macroéconomiques des transferts

- Les effets macroéconomiques des transferts peuvent être de grande importance dans certains pays même si s'est difficile de distinguer la manière dans laquelle les transferts affectent la macro-performance. Le rapport note plusieurs constats : les transferts sont stables et peuvent être contra cycliques (les montants augmentent en période de crise, désastre naturel ou conflit politique) ; les transferts peuvent améliorer la valeur en crédit du pays qui acquiert un plus de confiance financière ; la sécurisation des transferts peut donc aider les pays à obtenir du financement externe ; l'arrivée de larges montants de transferts peut conduire à une appréciation du taux de change et à une diminution de la compétitivité des exports.
- La conclusion du chapitre est quand même que les informations sur l'effet des transferts à long terme restent non conclusives.

Transferts, ménages et pauvreté

Ce chapitre analyse l'impact des flux des transferts au niveau microéconomique, particulièrement l'impact sur le bienfait des ménages et de leurs membres. A travers des études sur les ménages on a déduit que les transferts : 1) réduisent la pauvreté, même quand ils ne semblent pas avoir d'impact sur inégalité ; 2) aident la consommation des ménages à augmenter, répondant de manière positive aux chocs adverses ; 3) atténuent les contraintes du capital travailleur sur les fermes et les petits entrepreneurs ; et, 4) conduisent à une augmentation des dépenses des ménages dans des domaines importants pour le développement telles l'éducation et la santé.

Transferts, pauvreté et inégalité

- Les conclusions tirées sur les effets des transferts sur la pauvreté se basent sur trois sources : un modèle simulé de pauvreté, une analyse régressive sur plusieurs pays et des surveilles sur les ménages des pays sélectionnés. La dernière source apparaît comme la plus fiable prenant aussi en compte les effets de la perte de revenu qui intervient suite à l'émigration.
- Suite à cette analyse on constate que les transferts ont réduit l'incidence et la gravité de la pauvreté dans plusieurs pays à bas revenus.
- Etudes de cas – Mexique : Wodon et les autres (2002) ont constaté une réduction de 2% du pourcentage de la population vivant en pauvreté grâce aux transferts dans deux Etats au Sud du Mexique – Guerrero et Oaxaca. De plus, Taylor, Mora et Adams (2005), arrivent à la conclusion, utilisant les données de 2003, que les transferts internationaux représentent 15% du revenu des ménages ruraux au Mexique.
- Par contre, aucune évidence n'est trouvée dans la relation transferts – inégalité.

Les transferts et l'augmentation de la consommation des ménages

- L'anticipation de la sécurité offerte par les transferts peut déterminer les ménages à adopter une stratégie d'acquisition plus risquée.

Les transferts et les effets indirects sur le revenu des ménages

- Les transferts peuvent affecter la quantité de main de travail disponible suite à un effet de substitution.
- Les transferts offrent du capital de travail aux ménages qui ne bénéficient pas d'accès aux marchés de crédit.
- Les transferts peuvent avoir des effets multiplicateurs. Par exemple, chaque dollar envoyé par les immigrants mexicains aux Etats-Unis est estimé à booster le PIB mexicain avec 2.90\$.

Les transferts, les épargnes et l'investissement

- Les transferts peuvent déterminer la réalisation des investissements dans l'éducation et la santé. Par exemple, l'émigration du Mexique est associée avec une diminution

de la mortalité infantile (de 3%) et avec des poids plus lourds des enfants à la naissance.

- Les transferts peuvent encourager l'entrepreneuriat. Par exemple, le surveille de 6000 petites entreprises en 44 zones urbaines en Mexique montre que les transferts sont responsables de presque 20% du capital total des micro entreprises urbaines.
- Les transferts sont souvent investis dans les ménages. Au Mexique, 78% du montant des transferts est destiné aux dépenses des ménages, tandis que l'investissement dans l'immobilier et l'éducation est réduit.

L'effet de l'élimination des transferts sur le taux de pauvreté

Pays	Année	Taux de pauvreté (1\$/jour)	% des transferts dans le PIB	Changement dans le taux de pauvreté	
				Selon le PIB/ tête	Selon des surveilles du revenu
Kenya	1997	23	3	2	2
Mali	1994	72	6	10	17
Mexique	2000	10	1	0	1
Nicaragua	2001	45	2	3	13
Sénégal	1995	22	3	2	3

Réduire les prix des transferts

- Il est important de réduire les coûts des transferts personnels parce que : 1) ça va contribuer à l'augmentation des ressources des immigrés pauvres et de leurs familles restées au pays d'origine ; 2) va augmenter les flux de transferts à travers les chaînes formels, surtout à travers les banques ; et, 3) ça va améliorer l'accès financier des pauvres dans les pays en développement.
- Réduire les prix des transferts va augmenter le revenu disponible des immigrés pauvres qui font des petits transferts.

- Un environnement compétitif faible, l'absence d'accès à la technologie de paiement et les réglementations qui alourdissent les transferts tendent à maintenir les prix élevés. Dans ce sens est très important de répandre l'information sur les prix des transferts tout en améliorant la transparence du processus.
- Le chapitre est structuré en 4 parties :
 - 1) On montre que : a) les prix payés pour les plus petites transactions sont plus grandes ; b) le coût des services des transferts est beaucoup plus réduit que le prix que les agences demandent ; et, c) les flux des transferts vers les pays en développement augmenterait si les prix des transferts diminuaient.
 - 2) On examine les facteurs qui favorisent la diminution des prix des transferts : la compétition du marché, les régulations, l'infrastructure de paiement et la technologie. En plus, on suggère des politiques à entreprendre pour réduire les prix des transferts.
 - 3) On discute la complémentarité entre les transferts et d'autres produits financiers tels les prêts, les dépôts et les assurances.
 - 4) On ajoute une annexe qui décrit l'évolution historique des trois principaux fournisseurs de services de transferts : Western Union, MoneyGram, Bank of America.
 - Le prix moyen des transferts a été en 2004 d'environ 12%. Et, dans le corridor Etats-Unis – Mexique, les prix se sont réduits de presque 60% depuis 1999 (voire FedACH en 2002 au cadre du Partenariat Etats-Unis – Mexique pour la prospérité).

Conclusion

Le rapport offre une image d'ensemble détaillée de l'état des transferts dans les dernières années couvrant toute une variété de problématiques. Les conclusions du rapport à l'égard des transferts sont probablement généralement adaptables, cependant des données précises sur les sept pays qui font la préoccupation de notre projet sont rarement mentionnées, un cas à part faisant le Mexique qui est à presque chaque occasion donné comme exemple. Ce rapport constitue une véritable base dans l'analyse des transferts à échelle mondiale.

2.14 Cohérence des politiques publiques des pays de l'OCDE à l'égard des pays en développement – L'exemple des politiques migratoires et de l'aide à l'égard du Mali

Article: Cohérence des politiques publiques des pays de l'OCDE à l'égard des pays en développement - L'exemple des politiques migratoires et d'aide à l'égard du Mali
Auteurs: GUBERT Flore/ RAFFINOT Marc
Année : 2005
Source : Rapport de l'OECD Development Center
Classification de l'article:

- La source de données sur les envois des travailleurs maliens à l'extérieur est la balance de paiement établie par la BCEAO⁵⁷ – transferts courants privés en crédit.
- On constate une tendance à la baisse des transferts entre 1994 – 2000 et une forte croissance en 2001 et 2002.
- L'interprétation de l'évolution des transferts des émigrés est mise en relation avec la situation économique des pays d'accueil et celle malienne.
- Envois de fonds des maliens de l'extérieur (millions de Fcfa, 1 000 Fcfa=1,52€)

	2001	2002	2003	2004	2005
Envois de fonds des travailleurs	60 164	88 165	80 709	72 300	82 000
En provenance de :					
France	31 059	48 054	10 078	24 888	28 227
UEMOA	5 624	15 702	9 839	10 935	12 402
Autres	23 481	24 409	60 792	36 477	41 371

Source : BCEAO-Mali, 2005

Impact de la migration et des transferts sur l'économie malienne

Les envois de fonds des migrants : essais de quantification

⁵⁷ Banque Centrale des Etats de l'Afrique de l'Ouest

- Le montant déduit des statistiques des balances de paiements publiées par la BCEAO comprend : les économies que les migrants réalisent sur leurs salaires ou revenus ; les salaires envoyés directement par les employeurs ; les transferts sociaux versés directement au migrant ou à sa famille dans son pays d'origine. On ignore les circuits informels.
- Transferts moyens réalisés par migrant au cours de l'année 1996, selon le lieu de résidence

Lieu de résidence des migrants	Proportion de migrants opérant des transferts (%)	Transfert moyen en Fcfa	Ecart-type
Mali	24,6	18 343	46 332
France	86,8	774 698	626 806
Côte d'Ivoire	32,2	40 290	85 560
Sénégal	31,2	13 000	31 885
Autres pays d'Afrique de l'ouest	35,7	9 286	17 193
Gabon	54,2	115 431	213 922
Autres pays d'Afrique Centrale	38,9	66 966	124 869
Reste du monde	100,0	286 072	263 569
Ensemble	58,6	400 464	578 748

Source : Gubert (2002)

- Toutes ces estimations montrent les limites des statistiques de transfert issues des balances de paiement.
- ⇒ On légitime de ce fait les dispositifs d'enquête directe auprès des ménages.
- L'enquête réalisée dans la région de Kayes montre que les transferts représentent 51% du revenu total des unités familiales comptant au moins un membre en migration à l'étranger ; et, une fois les transferts sociaux liés aux pensions de retraite, cela arrive à $\frac{3}{4}$ des revenus de ces familles.

- ⇒ Un niveau de vie relativement élevé, 1,6 fois supérieur aux ménages qui ne reçoivent pas de transferts.

L'impact des transferts : état des connaissances

- Faute de données fiables sur le volume net des transferts et fautes d'enquêtes nationales représentatives, on mobilise des données d'enquêtes ad hoc réalisées à des fins d'expertise ou de recherche.

Migration, transferts et développement : enseignements théoriques

- Jusqu'à la fin des années 1980, la littérature étudie surtout l'impact à court terme de la migration et des transferts en adoptant le cadre analytique du modèle australien – d'économie dépendante.
- Fin des années '80 et début '90 on s'oriente vers les analyses de plus longue terme tout en essayant de voir en quelle mesure la migration et les transferts sont favorables ou préjudiciables aux économies de départ.
- L'essor de la littérature sur la croissance endogène attire l'intérêt sur les conséquences du départ de travailleurs qualifiés (brain drain).
- Les flux de transferts des migrants apparaissent comme une externalité positive de la migration à laquelle s'ajoute la diffusion des connaissances.

L'impact des transferts dans le cas du Mali

- Il n'y a pas d'étude qui évalue formellement les liens entre migration, envois de fonds et pauvreté au Mali. Cependant, les enquêtes réalisés dans la région de Kayes montrent que « l'importance des transferts migratoires dans le revenu disponible des familles laisse toutefois penser qu'à court terme nombre d'entre elles ne seraient pas en mesure de satisfaire leurs besoins de base si les migrants interrompaient subitement leurs envois ». « En outre (...) les transferts semblent constituer un instrument relativement efficace de lutte contre la pauvreté transitoire et la vulnérabilité » (p. 28).

- D'autres études montrent l'implication forte de la communauté malienne de France dans le montage et le financement de projets de développement à destination des villages d'origine.
- Le processus de décentralisation au Mali qui a débuté à la fin des années '90 « et la mise en cohérence concomitante des politiques sectorielles de développement au niveau local ont profondément modifié le rôle et les modes d'intervention des migrants » (p. 30) => leurs projets s'inscrivent maintenant dans les plans de développement communaux en cohérence avec les grands programmes sectoriels de l'Etat.
- Une étude sur 31 villages, réalisé en 2004, montre qu'environ 220 de projets avaient été mis en place depuis les années '70, la répartition de l'investissement étant : la construction de mosquées (32% du total des fonds investis), l'hydraulique (25%), la santé (19%) et l'éducation (11%) (voir tableau de l'évolution de cette répartition à p.32).
- « La contribution de la migration et des transferts à la croissance économique est quant à elle plus ambiguë et laisse sans réponse évidente la question de savoir si la migration et les transferts contribuent à promouvoir un développement endogène au Mali » (p.33).
- Néanmoins, dans une optique de plus long terme les transferts ont des effets positifs sur la santé et l'éducation. La mesure quantitative de ces impacts est très difficile et reste « un champ de recherche inexploré ».

Autres retombées de la migration

- On mentionne parmi les autres types de transferts associés à la migration : les transferts de technologie, de compétences et de modes d'organisation, des apports culturels et des transferts de valeurs. Exemple : contribution au changement de la mentalité des villageois vis-à-vis de l'école, voir la présence des filles en classe.

Migration et aide au Mali : complémentaires ou substituables ?

- « Au départ, l'approche retenue a consisté à accompagner les mesures répressives à l'égard des immigrés d'opérations de coopération en direction de leurs régions

d'origine » (p.36) – orientation formulée lors du Conseil Européen de Tampere, 1999. Les limites se sont montrées très rapidement. Toutefois, la mise en cohérence des politiques migratoires et d'aide reste pour la plus grande partie des pays « une simple déclaration d'intention ». Le bon exemple est donné ici par la France.

La politique française de co-développement : vers une plus grande complémentarité entre aide et transferts

- Si au début on se contentait de mener une politique d'aide au retour, le lancement du Programme Développement Local Migration (PDLM)⁵⁸ en 1994/1995 dans trois pays (Mali, Sénégal et Mauritanie) a déterminé une réorientation de politique. « Ce programme consiste à financer l'aide au démarrage d'un microprojet présenté par un migrant et à assurer son suivi sur le terrain pour sa mise en œuvre opérationnelle. Certaines critiques lui ont été quand même apportées.
- En 2000, une convention de co-développement est signée entre la France et la Mali avec l'objectif de : soutenir les initiatives de la diaspora malienne, le développement des régions d'origine des émigrants maliens et l'intégration des jeunes issus de l'immigration malienne en France.
- La convention a été rendue opérationnelle par la mise en place en 2001 d'un Fonds de Solidarité Prioritaire Co-développement d'un montant de 2,6 millions € pour trois ans, destiné en priorité à la région Keynes. A cela s'ajoute la nomination en 2002 d'un ambassadeur délégué au co-développement.
- Le FSP comprend 3 composantes – développement local, entreprise, jeunesse et co-développement.

Conclusion et recommandations

- « Les envois de fonds des travailleurs migrants représentent, avec l'aide, la principale source de financement extérieur du Mali » (p. 42).
- Toute conclusion définitive serait « hasardeuse » compte tenu de l'absence de données complètes et fiables sur le volume des transferts.

⁵⁸ Programme conçu conjointement par la Direction de la Population et des Migrations du Ministère des Affaires Sociales et les services du Secrétariat d'Etat à la Coopération.

- Néanmoins, la valorisation économique des envois de fonds semble être faible, l'environnement des affaires au Mali n'étant pas favorable à l'investissement.

Recommandations : 1. stimuler l'épargne et les envois de fonds des migrants en améliorant les conditions de transfert de leur économies vers leurs pays d'origine ; 2. orienter l'épargne et les envois de fonds vers des réalisations à vocation productive.